

Số: 01/BC-ĐHĐCĐ

Thành phố Hồ Chí Minh, ngày 22 tháng 4 năm 2025

**BÁO CÁO CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ
TẠI ĐẠI HỘI ĐỒNG CỔ ĐÔNG THƯỜNG NIÊN NĂM 2025**

Kính gửi: Đại hội đồng cổ đông Công ty CP Dầu nhờn PVOIL

Hội đồng quản trị Công ty Cổ phần Dầu nhờn PVOIL (PVOIL Lube) xin trân trọng báo cáo tới Đại hội đồng cổ đông Công ty kết quả hoạt động của Hội đồng quản trị (HĐQT) trong năm 2024 và kế hoạch hoạt động của HĐQT trong năm 2025 như sau:

A. KẾT QUẢ HOẠT ĐỘNG CỦA HĐQT TRONG NĂM 2024:

I. Tình hình nhân sự của HĐQT trong năm 2024

Cơ cấu HĐQT PVOIL Lube hiện tại như sau:

Stt	Thành viên HĐQT	Chức vụ (thành viên HĐQT độc lập, TVHĐQT không điều hành)	Ngày bắt đầu/không còn là thành viên HĐQT/ HĐQT độc lập	
			Ngày bổ nhiệm	Ngày miễn nhiệm
1	Bà Lê Thanh Thủy	Chủ tịch	16/04/2024	
2	Ông Lê Văn Bách	Thành viên	16/04/2024	
3	Ông Ngô Đức Dũng	Thành viên không điều hành	16/04/2024	
4	Bà Trần Ngọc Diệp	Thành viên không điều hành	10/04/2019	16/04/2024
5	Bà Nguyễn Phước Giáng Hương	Thành viên không điều hành	10/04/2019	16/04/2024

II. Công tác quản trị, tổ chức lãnh đạo điều hành:

- Thực hiện chức năng nhiệm vụ và quyền hạn của HĐQT theo Điều lệ và Quy chế làm việc, Hội đồng quản trị đã ban hành các Nghị quyết, Quyết định thuộc phạm vi quyền hạn của Hội đồng quản trị - trên nguyên tắc tập thể, đảm bảo tính khách quan, tuân thủ đúng các quy định tại điều lệ Công ty và tập trung trí tuệ của các thành viên Hội đồng quản trị. Các Nghị quyết và Quyết định này được ban hành để giải quyết các vấn đề liên quan tới Công tác điều hành của Ban Giám đốc Công ty.

- HĐQT định kỳ tiến hành kiểm tra, đánh giá các kết quả hoạt động sản xuất kinh doanh (SXKD) của Công ty, đồng thời thường xuyên kiểm tra, giám sát việc thực

thi các Nghị quyết quyết định của HĐQT đối với Ban Giám đốc và các đơn vị trực thuộc Công ty, từ đó có sự chỉ đạo và điều chỉnh kịp thời giải quyết các khó khăn vướng mắc cũng như những yêu cầu cấp thiết từ hoạt động SXKD của Công ty.

- Với trách nhiệm và nhiệm vụ được Đại hội đồng cổ đông giao, HĐQT Công ty đã phát huy năng lực, kinh nghiệm tập trung giải quyết các kiến nghị một cách nhanh nhất, hỗ trợ tối đa và tạo điều kiện thuận lợi cho Ban Giám đốc Công ty điều hành hoạt động SXKD của Công ty. Hoạt động kinh doanh của Công ty vì thế đã đạt được những kết quả tăng trưởng về sản lượng và kinh doanh có hiệu quả.

III. Công tác giám sát của HĐQT đối với Ban giám đốc, bộ máy điều hành và các tổ chức Đoàn thể:

- Ban giám đốc và bộ máy điều hành Công ty đã thực hiện nghiêm túc các Nghị quyết, Quyết định do HĐQT ban hành, chủ động tổ chức và điều hành hoạt động SXKD của Công ty;

- HĐQT và Ban Giám đốc đã phối hợp chặt chẽ với các tổ chức đoàn thể trong công tác cán bộ; phối hợp chặt chẽ với Ban kiểm soát trong công tác kiểm tra, giám sát triển khai thực hiện các Nghị quyết, Quyết định của HĐQT, bảo đảm tuân thủ quy định của pháp luật và Điều lệ Công ty.

- HĐQT và Ban Giám đốc thường xuyên quan tâm đến công tác đào tạo, kiện toàn tổ chức, đảm bảo tác phong nề nếp làm việc, an toàn vệ sinh lao động trong toàn Công ty. Đồng thời, tạo điều kiện chăm lo, động viên khuyến khích kịp thời đời sống tinh thần, vật chất của người lao động trong Công ty, xây dựng môi trường lao động thân thiện, lành mạnh để người lao động gắn bó lâu dài với công ty.

IV. Một số chỉ tiêu kết quả về SXKD chính trong năm 2024

TT	Chỉ tiêu	ĐVT	TH 2023	KH 2024	TH 2024	Tỷ lệ % TH 2024/ TH 2023	Tỷ lệ HT/ KH 2024
1	SL sản xuất DMN	Nghìn m3	3,52	3,35	5,06	144%	151%
2	Sản lượng tiêu thụ	Nghìn m3	17,83	14,52	19,25	108%	133%
-	SL DMN Thành phẩm	Nghìn m3	3,33	3,35	4,76	143%	142%
-	SL DMN Hàng hóa	Nghìn m3	0,00	-	0,01	142%	
-	SL Xăng dầu	Nghìn m3	8,48	8,00	8,74	103%	109%
-	SL Dung môi CN	Nghìn m3	0,14	-	0,16	111%	
-	SL Dầu gốc	Nghìn m3	3,71	1,50	3,61	97%	240%
-	SL Dầu công nghiệp	Nghìn m3	2,16	1,67	1,98	91%	118%
3	Tổng doanh thu	Tỷ đồng	439,35	343,53	490,99	112%	143%
4	Lãi gộp	Tỷ đồng	51,63	43,55	60,01	116%	138%
5	Chi phí hoạt động	Tỷ đồng	50,75	42,25	58,87	116%	139%

TT	Chỉ tiêu	ĐVT	TH 2023	KH 2024	TH 2024	Tỷ lệ % TH 2024/ TH 2023	Tỷ lệ HT/ KH 2024
6	Lợi nhuận trước thuế	Tỷ đồng	1,77	1,30	1,82	103%	140%

➤ **Đánh giá chung về kết quả sản xuất kinh doanh**

- **Bất lợi:**

▪ Thị trường dầu nhớt Việt Nam tuy có nhiều cơ hội, nhưng cũng vẫn đầy thách thức đặc biệt là sự cạnh tranh khốc liệt về nhãn hiệu và thương hiệu, khi tiêu chí chọn lựa của người tiêu dùng ngày càng được nâng cao.

▪ Một số ngành nghề sản xuất (là đầu vào sử dụng sản phẩm dầu mỡ nhờn) bị ảnh hưởng lớn bởi sự bất ổn chính trị trên thế giới: → Nguồn nguyên liệu tại một số thời điểm nhập về khó khăn, việc xuất khẩu đi một số nước lân cận bị hạn chế do xung đột leo thang ở Ukraina, Trung Đông, Biển Đỏ, căng thẳng gia tăng ở bán đảo Triều Tiên và eo biển Đài Loan..

- **Thuận lợi:**

- Thành công các gói thầu với khối lượng lớn
- Ban điều hành có những quyết sách kịp thời về thời điểm nhập nguyên liệu khi có giá hợp lý.
- Sử dụng ưu thế có hệ thống các Đơn vị thành viên PVOIL phát triển và gia tăng sản lượng trong hệ thống.
- Cải thiện và nâng cao công tác quản lý, điều hành các mặt hoạt động của Công ty thông qua việc sửa đổi, bổ sung và ban hành các quy chế quản lý phù hợp...; tăng cường giám sát quản lý hàng hóa kiểm soát sát sao công nợ khách hàng, nhằm giảm thiểu các rủi ro về tài chính.
- Công tác nhân sự được cải thiện và sắp xếp hợp lý hơn góp phần gia tăng hiệu quả hoạt động của Công ty.
- Triển khai ứng dụng công nghệ và chuyển đổi số trong công tác sản xuất, quản lý kho trên phần mềm giúp việc cập nhật số liệu và báo cáo được chính xác và nhanh chóng hơn; thực hiện in mã vạch trên bao bì sản phẩm giúp truy xuất nguồn gốc hàng hóa; đầu tư nhiều thiết bị công nghệ cao cho công tác pha chế, đóng gói hàng hóa → hàng hóa được đảm bảo chất lượng và ổn định.
- Cải tiến chế độ lương, chế độ khen thưởng cho Người lao động (NLĐ), nhằm khuyến khích NLĐ tăng năng suất lao động.

V. Đánh giá chung hoạt động của HĐQT:

- HĐQT đã thực hiện đúng quyền hạn, nhiệm vụ được quy định trong Điều lệ của Công ty.
- Các Nghị quyết, Quyết định của HĐQT có ý nghĩa thiết thực đối với hoạt động SXKD, tạo điều kiện tăng cường công tác quản lý, đồng thời đảm bảo tính chủ động trong quá trình điều hành của Ban Giám đốc và bộ máy các phòng/đơn vị của Công ty.
- Các ý kiến của Ban Kiểm soát được HĐQT xem xét, nghiên cứu nghiêm túc và có điều chỉnh kịp thời.
- Các thành viên HĐQT đã thực hiện đúng nguyên tắc làm việc theo chế độ tập thể, đề cao tinh thần trách nhiệm, đoàn kết và có sự nhất trí cao đối với các Nghị quyết của HĐQT.
- HĐQT đã hoàn thành nhiệm vụ do Đại hội đồng cổ đông giao cho, quản lý và chỉ đạo hoạt động SXKD của Công ty có hiệu quả, bảo toàn và phát triển vốn, đảm bảo an toàn sản xuất, an toàn lao động.
- Với những nỗ lực tích cực trong công tác kinh doanh, kiểm soát chi phí, quản lý công nợ, HĐQT đã cùng Ban điều hành đưa Công ty vượt qua khó khăn, kinh doanh có lợi nhuận và hoàn thành các chỉ tiêu SXKD do ĐHCĐ đề ra. Sản lượng kinh doanh DMN là ngành nghề chính của Công ty đạt 4,76 nghìn m³ vượt 42% so với kế hoạch năm 2024. Hiện nay Công ty đã đưa ra thị trường sản phẩm mới mang tính ưu việt để tạo đà cho năm 2025 phát triển.

VI. Tổng kết các cuộc họp và Nghị quyết của HĐQT:

1. Báo cáo kết quả hoạt động của Hội đồng quản trị trong năm 2024

Trong năm 2024 HĐQT đã có 04 phiên họp trực tiếp.

Stt	Thành viên HĐQT	Số buổi họp HĐQT tham dự	Tỷ lệ tham dự họp	Tỷ lệ biểu quyết	Lý do không tham dự họp
1	Bà Lê Thanh Thủy	04	100%	100%	
2	Bà Trần Ngọc Diệp	01	100%	100%	Miễn nhiệm ngày 16/04/2024
3	Ông Lê Văn Bách	04	100%	100%	
4	Ông Ngô Đức Dũng	04	100%	100%	
5	Bà Nguyễn Phước Giáng Hương	01	100%	100%	Miễn nhiệm ngày 16/04/2024

HĐQT Ban hành 14 Nghị quyết và 10 Quyết định về các vấn đề cụ thể như sau: ✓

a) Danh mục Nghị quyết:

Stt	Ký hiệu văn bản	Ngày	Nội dung	Tỷ lệ biểu quyết
1	01/NQ-PVOLUB	22/01/2024	Họp Hội đồng quản trị định kỳ	100%
2	02/NQ-PVOLUB	15/02/2024	Thông qua thời gian tổ chức ĐHĐCĐ thường niên năm 2024	100%
3	03/NQ-PVOLUB	16/04/2024	Họp hội đồng quản trị định kỳ và thông qua việc Bầu chủ tịch HĐQT nhiệm kỳ 2024 - 2029	100%
4	04/NQ-PVOLUB	16/04/2024	Thông qua việc Phân công nhiệm vụ giữa các thành viên HĐQT nhiệm kỳ 2024 - 2029	100%
5	05/NQ-PVOLUB	14/06/2024	Thông qua chủ trương phê duyệt quỹ tiền lương thực hiện năm 2023 của Công ty Cổ phần Dầu nhờn PVOIL	100%
6	06/NQ-PVOLUB	17/06/2024	Thông qua chủ trương bổ nhiệm lại cán bộ của Công ty Cổ phần Dầu nhờn PVOIL	100%
7	07/NQ-PVOLUB	25/06/2024	Thông qua Kế hoạch và Tiêu chí lựa chọn đơn vị kiểm toán cung cấp dịch vụ kiểm toán Báo cáo tài chính năm 2024 của PVOIL Lube	100%
8	08/NQ-PVOLUB	16/07/2024	Họp Hội đồng quản trị định kỳ	100%
9	09/NQ-PVOLUB	22/07/2024	Thông qua chủ trương bổ sung nhân sự vào kế hoạch định biên lao động năm 2024 của Công ty Cổ phần Dầu nhờn PVOIL	100%
10	10/NQ-PVOLUB	31/07/2024	Thông qua phương án sử dụng vốn năm 2024 của Công ty Cổ phần Dầu nhờn PVOIL	100%
11	11/NQ-PVOLUB	09/09/2024	Thông qua thời gian chốt danh sách cổ đông của Công ty Cổ phần Dầu nhờn PVOIL	100%

Stt	Ký hiệu văn bản	Ngày	Nội dung	Tỷ lệ biểu quyết
12	12/NQ- PVOLUB	02/10/2024	Thông qua chủ trương phê duyệt bổ sung kế hoạch đầu tư năm 2024 của PVOIL Lube	100%
13	13/NQ- PVOLUB	14/10/2024	Thông qua chủ trương phê duyệt quỹ lương kế hoạch năm 2024 của Công ty Cổ Phần Dầu Nhờn PVOIL	100%
14	14/NQ- PVOLUB	18/11/2024	Nghị quyết về việc họp Hội đồng quản trị định kỳ	100%

b) Danh mục Quyết định:

Stt	Ký hiệu văn bản	Ngày	Nội dung	Tỷ lệ biểu quyết
1	05/QĐ- PVOLUB	04/01/2024	Quyết định về việc phê duyệt kế hoạch sản xuất kinh doanh năm 2024 của Công ty Cổ phần Dầu nhờn PVOIL	100%
2	22/QĐ- PVOLUB	05/02/2024	Quyết định về việc ban hành Quy chế trả lương cho Người quản lý và Người lao động của Công ty Cổ phần Dầu nhờn PVOIL	100%
3	49/QĐ- PVOLUB	27/03/2024	Quyết định về việc thành lập Ban tổ chức Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2024 của Công ty Cổ phần Dầu nhờn PVOIL	100%
4	50/QĐ- PVOLUB	27/03/2024	Quyết định về việc thành lập Ban kiểm tra tư cách Cổ đông tại Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2024 của Công ty Cổ phần Dầu nhờn PVOIL	100%
5	84/QĐ- PVOLUB	23/04/2024	Quyết định về việc xếp lương vị trí công việc và lương hiệu quả công việc đối với bà Lê Thanh Thủy	100%
6	85/QĐ- PVOLUB	23/04/2024	Quyết định về việc xếp lương vị trí công việc và lương hiệu quả công việc đối với ông Lê Văn Bách	100%
7	300/QĐ- PVOLUB	13/09/2024	Quyết định về việc phê duyệt danh sách rà soát, bổ sung quy hoạch cán bộ của Công ty đến năm 2025 và giai	100%



Stt	Ký hiệu văn bản	Ngày	Nội dung	Tỷ lệ biểu quyết
			đoạn 2026-2031	
8	313/QĐ-PVOLUB	24/09/2024	Quyết định về việc ban hành Quy chế mua sắm hàng hóa và/hoặc thuê dịch vụ của Công ty Cổ phần Dầu nhờn PVOIL	100%
9	411/QĐ-PVOLUB	21/11/2024	Quyết định về việc ban hành "Quy chế quản lý và sử dụng Quỹ khen thưởng, Quỹ phúc lợi tại Công ty Cổ phần Dầu nhờn PVOIL"	100%
10	453/QĐ-PVOLUB	30/12/2024	Quyết định về việc phê duyệt kế hoạch sản xuất kinh doanh năm 2025 cho Công ty Cổ phần Dầu nhờn PVOIL	100%

- Ngoài việc tổ chức các cuộc họp HĐQT trực tiếp, trong năm 2024 HĐQT thường xuyên trao đổi công việc qua điện thoại, email, tổ chức họp online, tổ chức lấy ý kiến bằng văn bản theo quy định của Luật Doanh nghiệp và Điều lệ Công ty đối với các vấn đề thuộc thẩm quyền quyết định của HĐQT.

- Về kế hoạch, chiến lược: Phê duyệt, giao kế hoạch và giám sát thực hiện kế hoạch sản xuất kinh doanh năm 2024;

- Về công tác tổ chức, lao động tiền lương: ban hành các quy chế trả lương cho người lao động của Công ty;

- Về quan hệ cổ đông: Thông qua thời gian Đại hội đồng Cổ đông thường niên 2024. Tổ chức thành công phiên họp ĐHĐCĐ thường niên 2024; cập nhật thay đổi thông tin cổ đông theo yêu cầu;

- Về lựa chọn đơn vị thực hiện kiểm toán báo cáo tài chính: Phối hợp với Ban kiểm soát để thông qua việc lựa chọn Công ty TNHH kiểm toán An Việt là đơn vị thực hiện kiểm toán báo cáo tài chính theo ủy quyền của Đại hội đồng cổ đông;

- Các vấn đề khác: Ngoài các phiên họp định kỳ, HĐQT còn thường xuyên giao ban công việc hàng tháng/quý để kiểm tra, đánh giá công việc của Ban lãnh đạo Công ty và giám sát việc thực hiện các Nghị quyết, Quyết định của HĐQT trong hoạt động sản xuất kinh doanh của Công ty

2. Kết quả Giám sát đối với Giám đốc và các thành viên trong Ban Giám đốc.

Đánh giá chung về hoạt động của Ban Giám đốc trong hoạt động sản xuất kinh doanh của Công ty:

- Các thành viên trong Ban Giám đốc đều có trình độ, năng lực và phẩm chất, được đào tạo đầy đủ về chuyên môn, am hiểu về lĩnh vực được giao phụ trách và đã có nhiều năm kinh nghiệm trong việc quản lý và điều hành doanh nghiệp;

- Giám đốc có phân công nhiệm vụ rõ ràng cho các Phó Giám đốc, có ủy quyền thường xuyên của Giám đốc cho các Phó Giám đốc để thực hiện các nhiệm vụ được giao theo đúng thẩm quyền được phân công;

- Ban Giám đốc đã triển khai hoạt động SXKD của đơn vị phù hợp với Nghị quyết của Đại hội đồng cổ đông, chỉ đạo của Hội đồng quản trị và tuân thủ đúng Điều lệ công ty, quy định của pháp luật, từng bước tháo gỡ những tồn tại, yếu kém của Công ty;

- Ban Giám đốc có nhận thức rõ những thuận lợi và khó khăn của Công ty, những tồn tại cần khắc phục nên đã quyết liệt trong việc điều hành các hoạt động sản xuất kinh doanh, thực hiện tốt vai trò kiểm soát rủi ro từ Ban điều hành đến các quản lý cấp trung. Tăng cường việc kiểm soát công tác quản lý chi phí toàn Công ty.

3. Mức thù lao, chi phí hoạt động và các lợi ích khác của HĐQT và từng thành viên HĐQT năm 2024:

Hội đồng quản trị thực hiện theo Nghị quyết của Đại hội đồng cổ đông năm 2024. Mức thù lao năm 2024 thực hiện như sau:

Thù lao thành viên HĐQT không chuyên trách:

- 02 người x 4.500.000 đồng x 3,5 tháng = 31.500.000 đồng.
- 01 người x 4.500.000 đồng x 12 tháng = 54.000.000 đồng.

Tiền lương của thành viên HĐQT Chuyên trách:

- Chủ tịch HĐQT: 573.732.752 đồng;
- Thành viên HĐQT kiêm giám đốc: 567.731.294 đồng;

Tổng cộng: 1.226.964.046 đồng.

4. Các giao dịch giữa Công ty với Thành viên HĐQT và những người có liên quan đó; giao dịch giữa Công ty với công ty trong đó thành viên HĐQT là thành viên sáng lập hoặc là người quản lý doanh nghiệp trong thời gian 03 năm gần nhất trước thời điểm giao dịch:

4.1. Các giao dịch giữa Công ty với thành viên HĐQT và những người có liên quan của thành viên đó: Không phát sinh giao dịch.

4.2. Giao dịch giữa Công ty với Tổ chức là cổ đông lớn và Tổ chức có liên quan đến cổ đông lớn trong thời gian 03 năm gần nhất trước thời điểm giao dịch.

- Trong năm 2024 PVOIL Lube có các giao dịch (Mua bán xăng dầu, vay xăng dầu; Bán Dầu mỡ nhờn PVOIL; Thuê kho và các dịch vụ tại kho xăng dầu; Mua xăng Naptha; Hợp tác quảng bá/quảng cáo thương hiệu; Cho thuê mặt bằng; Nhận ủy quyền

thực hiện một phần chức năng đầu mỗi tiêu thụ xăng dầu.) với các Tổ chức là cổ đông lớn và người/tổ chức có liên quan của họ như sau:

STT	Tên tổ chức/cá nhân	Mối quan hệ liên quan với công ty	Số Giấy NSH*, ngày cấp, nơi cấp NSH	Địa chỉ trụ sở chính/ Địa chỉ liên hệ	Thời điểm giao dịch với công ty	Số Nghị quyết/ Quyết định của ĐHĐCĐ/ HĐQT... thông qua (nếu có, nêu rõ ngày ban hành)	Nội dung, số lượng, tổng giá trị giao dịch (đvt: tỷ đồng)	Ghi chú
1	Tổng công ty Dầu Việt Nam - Công Ty Cổ Phần	Cổ đông lớn					142,78	- Mua/bán xăng dầu, vay xăng dầu; - Bán Dầu mỡ nhờn PVOIL; - Thuê kho và các dịch vụ tại kho xăng dầu; - Mua xăng Naptha; - Hợp tác quảng bá/quảng cáo thương hiệu; - Cho thuê mặt bằng; - Nhận ủy quyền thực hiện một phần chức năng đầu mỗi tiêu thụ xăng dầu.
2	Công ty Cổ phần Xăng dầu Dầu khí Sài Gòn	Tổ chức liên quan đến Cổ đông lớn					31,92	- Bán Dầu mỡ nhờn PVOIL - Mua/bán xăng dầu
3	Công ty Cổ phần Vật Tư - Xăng Dầu	Tổ chức liên quan đến Cổ đông lớn và người nội bộ công ty					5,98	Bán Dầu mỡ nhờn PVOIL
4	Công ty Cổ phần Dầu khí Mê Kông	Tổ chức liên quan đến Cổ đông lớn					4,22	Bán Dầu mỡ nhờn PVOIL
5	Công ty Cổ phần thương mại xuất nhập khẩu Thủ Đức	Tổ chức liên quan đến Cổ đông lớn					19,86	Bán Dầu mỡ nhờn PVOIL
6	Công ty TNHH MTV Xăng dầu Dầu khí Bạc Liêu	Tổ chức liên quan đến Cổ đông lớn					0,59	Bán Dầu mỡ nhờn PVOIL

STT	Tên tổ chức/cá nhân	Mối quan hệ liên quan với công ty	Số Giấy NSH*, ngày cấp, nơi cấp NSH	Địa chỉ trụ sở chính/ Địa chỉ liên hệ	Thời điểm giao dịch với công ty	Số Nghị quyết/ Quyết định của ĐHĐCĐ/ HĐQT... thông qua (nếu có, nêu rõ ngày ban hành)	Nội dung, số lượng, tổng giá trị giao dịch (đvt: tỷ đồng)	Ghi chú
7	Công ty cổ phần xăng dầu Dầu khí Bình Thuận	Tổ chức liên quan đến Cổ đông lớn					9,83	Bán Dầu mỡ nhờn PVOIL
8	Công ty Cổ phần Xăng Dầu Dầu khí Vũng Tàu	Tổ chức liên quan đến Cổ đông lớn					4,99	Bán Dầu mỡ nhờn PVOIL
9	Công ty TNHH MTV Xăng dầu Dầu khí Trà Vinh	Tổ chức liên quan đến Cổ đông lớn					0,23	Bán Dầu mỡ nhờn PVOIL
10	Tổng Công ty thương mại kỹ thuật và đầu tư - Công ty cổ phần	Tổ chức liên quan đến Cổ đông lớn					1,40	- Bán Dầu mỡ nhờn PVOIL - Mua/bán xăng dầu
11	Công ty CP Xăng dầu Dầu khí Tây Ninh	Tổ chức liên quan đến Cổ đông lớn					9,10	- Bán Dầu mỡ nhờn PVOIL - Mua/bán xăng dầu
12	Công ty Cổ phần Dịch vụ Dầu khí Thái Bình	Tổ chức liên quan đến Cổ đông lớn					0,10	- Bán Dầu mỡ nhờn PVOIL - Cho thuê văn phòng
13	Công ty Cổ phần Xăng dầu Dầu khí PVOIL Miền Trung	Tổ chức liên quan đến Cổ đông lớn					8,06	Bán Dầu mỡ nhờn PVOIL
14	Công ty Cổ phần Xăng dầu Dầu khí Phú Yên	Tổ chức liên quan đến Cổ đông lớn					5,32	Bán Dầu mỡ nhờn PVOIL
15	Công ty CP Xăng dầu Dầu khí Hà Nội	Tổ chức liên quan đến Cổ đông lớn					80,15	- Bán Dầu mỡ nhờn PVOIL - Mua/bán xăng dầu
16	Công ty Cổ phần Xăng dầu Dầu khí PVOIL Hải Phòng	Tổ chức liên quan đến Cổ đông lớn					3,27	Bán Dầu mỡ nhờn PVOIL
17	Công ty Cổ phần Xăng	Tổ chức liên quan					3,29	Bán Dầu mỡ nhờn PVOIL

STT	Tên tổ chức/cá nhân	Mối quan hệ liên quan với công ty	Số Giấy NSH*, ngày cấp, nơi cấp NSH	Địa chỉ trụ sở chính/ Địa chỉ liên hệ	Thời điểm giao dịch với công ty	Số Nghị quyết/ Quyết định của ĐHĐCĐ/ HĐQT... thông qua (nếu có, nêu rõ ngày ban hành)	Nội dung, số lượng, tổng giá trị giao dịch (đvt: tỷ đồng)	Ghi chú
	dầu Dầu khí Nam Định	đến Cổ đông lớn						
18	Công ty Cổ phần Xăng dầu Dầu khí Phú Thọ	Tổ chức liên quan đến Cổ đông lớn					1,12	Bán Dầu mỡ nhờn PVOIL
19	Công ty Cổ phần Xăng dầu Dầu khí Cái Lân	Tổ chức liên quan đến Cổ đông lớn					9,68	Bán Dầu mỡ nhờn PVOIL
20	Công ty Cổ phần Xăng dầu Dầu khí Thái Bình	Tổ chức liên quan đến Cổ đông lớn					2,64	Bán Dầu mỡ nhờn PVOIL
21	Công ty Cổ phần Xăng dầu Dầu khí Vũng Áng	Tổ chức liên quan đến Cổ đông lớn					5,91	- Mua/bán xăng dầu - Thuê kho và các dịch vụ tại kho xăng dầu
22	Công Ty TNHH Một Thành Viên Xăng Dầu Dầu Khí Thanh Hóa	Tổ chức liên quan đến Cổ đông lớn					20,97	Bán Dầu mỡ nhờn PVOIL
23	Công ty Cổ phần Xăng dầu Dầu khí Ninh Bình	Tổ chức liên quan đến Cổ đông lớn					0,54	Bán Dầu mỡ nhờn PVOIL
24	Công Ty TNHH MTV Vận Tải Xăng Dầu Dầu Khí Việt Nam	Tổ chức liên quan đến Cổ đông lớn					0,10	- Bán Dầu mỡ nhờn PVOIL - Thuê các dịch vụ vận tải xăng dầu

4.3. Giao dịch giữa Công ty với Công ty trong đó thành viên HĐQT là thành viên sáng lập hoặc là người quản lý doanh nghiệp trong thời gian 03 năm gần nhất trước thời điểm giao dịch.

Trong năm 2024 PVOIL Lube có các giao dịch với các Tổ chức liên quan đến tổ chức liên quan của người nội bộ Công ty như sau:

- Công ty Cổ phần Dầu nhờn PVOIL (Ông Lê Văn Bách là thành viên HĐQT kiêm giám đốc Công ty) có phát sinh giao dịch (gia công Dầu mỡ nhờn) với Công ty Cổ

phần Vật Tư – Xăng Dầu (Comeco) (Ông Lê Văn Bách đồng thời là thành viên HĐQT của Comeco) với tổng giá trị giao dịch là 5,98 tỷ đồng.

- Công ty Cổ phần Dầu nhờn PVOIL (Bà Trần Ngọc Diệp là thành viên HĐQT) có phát sinh giao dịch (thuê vận chuyển xăng dầu) với Công ty TNHH Một Thành Viên PVOIL Trans (Bà Trần Ngọc Diệp đồng thời là thành viên HĐQT của PVOIL Trans) với tổng giá trị giao dịch là 0,027 tỷ đồng tính đến thời điểm 16/04/2024. (từ ngày 16/04/2024 bà Diệp không còn là thành viên HĐQT của PVOIL Lube)

B. KẾ HOẠCH HOẠT ĐỘNG CỦA HĐQT TRONG NĂM 2025

1. Phương hướng nhiệm vụ

Phát huy những kết quả đã đạt được trong năm 2024, HĐQT tiếp tục bám sát những quy định trong Điều lệ Công ty, Quy chế làm việc của HĐQT và Nghị quyết của Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2025 cùng với Ban Giám đốc và tập thể CBCNV Công ty hoàn thành các mục tiêu, nhiệm vụ mà Đại hội đồng cổ đông giao năm 2025 với kế hoạch, định hướng như sau:

- Duy trì và phát huy công tác quản trị khoa học nhằm nâng cao chất lượng và hiệu quả điều hành để đạt được mục tiêu và kế hoạch sản xuất kinh doanh;
- Rà soát để khắc phục những hạn chế còn tồn tại trong công tác quản lý.
- Tăng cường công tác quản trị rủi ro, giám sát, dự báo và ngăn ngừa, xử lý kịp thời vấn đề khó khăn phát sinh giúp hỗ trợ hoạt động kinh doanh của Công ty; áp dụng các biện pháp tài chính hợp lý, linh hoạt và chặt chẽ khi sử dụng cơ sở vật chất và tiền vốn của Công ty.
- Thực hiện đồng bộ các giải pháp thích hợp trong từng thời kỳ để tăng cường, bổ sung nguồn nhân lực, giúp cho bộ máy vận hành năng động, hiệu quả.
- Phối hợp chặt chẽ với các tổ chức Đoàn thể trong việc lãnh đạo, chỉ đạo các hoạt động của Công ty nhằm mục tiêu hoàn thành tốt mọi kế hoạch, nhiệm vụ đề ra;
- Trên cơ sở bám sát đặc điểm thị trường trong và ngoài nước, ngoài ngành nghề chính của Công ty (là sản xuất kinh doanh dầu mỡ nhờn; kinh doanh dầu gốc, xăng dầu, phụ gia), triển khai mở rộng và đa dạng hóa ngành nghề kinh doanh khi có cơ hội và có dự địa phát triển;
- Duy trì họp HĐQT thường kỳ và đột xuất để giải quyết các vấn đề quan trọng và cần thiết, tạo điều kiện cho Công ty hoàn thành các chỉ tiêu kế hoạch được giao;
- Thực hiện các quyền và nhiệm vụ khác theo Điều lệ Công ty và do Đại hội đồng Cổ đông ủy quyền.

2. Dự kiến thực hiện giao dịch giữa Công ty với Tổ chức là cổ đông lớn và Tổ chức có liên quan đến cổ đông lớn trong năm 2025

Trong năm 2025, PVOIL Lube dự kiến thực hiện các giao dịch với các Tổ chức là cổ đông lớn và người/tổ chức có liên quan của họ như sau:

Stt	Tên đơn vị	Mối quan hệ với PVOIL Lube	Nội dung chính hợp đồng giao dịch	Giá trị giao dịch
I. Hợp đồng giao dịch giữa Công ty với các Tổ chức là cổ đông lớn của Công ty				
1	Tổng công ty Dầu Việt Nam – CTCP (PVOIL)	Cổ đông lớn (nắm giữ 62,7 % cổ phần của PVOIL Lube)	<ul style="list-style-type: none"> - Mua/bán xăng dầu, vay xăng dầu; - Bán Dầu mỡ nhờn PVOIL; - Thuê kho và các dịch vụ tại kho xăng dầu; - Mua xăng Naptha; - Hợp tác quảng bá/quảng cáo thương hiệu; - Cho thuê mặt bằng; - Nhận ủy quyền thực hiện một phần chức năng đầu mối tiêu thụ xăng dầu. 	Đến trên 35% tổng giá trị tài sản trên báo cáo tài chính gần nhất của Công ty
II. Hợp đồng giao dịch Giữa Công ty với các Tổ chức có liên quan đến Tổ chức là cổ đông lớn của Công ty				
1	Công ty Cổ phần Xăng dầu Dầu khí Hà Nội	Công ty có cổ phần của PVOIL	<ul style="list-style-type: none"> - Bán Dầu mỡ nhờn PVOIL - Mua/bán xăng dầu 	Đến trên 35% tổng giá trị tài sản trên báo cáo tài chính gần nhất của Công ty
2	Công ty Cổ phần Xăng dầu Dầu khí Sài Gòn	Công ty có cổ phần của PVOIL	<ul style="list-style-type: none"> - Bán Dầu mỡ nhờn PVOIL - Mua/bán xăng dầu 	Đến trên 35% tổng giá trị tài sản trên báo cáo tài chính gần nhất của Công ty
3	Công ty Cổ phần Xăng dầu Dầu khí Hải Phòng	Công ty có cổ phần của PVOIL	<ul style="list-style-type: none"> - Bán Dầu mỡ nhờn PVOIL - Mua/bán xăng dầu 	Đến dưới 35% tổng giá trị tài sản trên báo cáo tài chính gần nhất của Công ty
4	Công ty Cổ phần Xăng dầu Dầu khí Thái Bình	Công ty có cổ phần của PVOIL	<ul style="list-style-type: none"> - Bán Dầu mỡ nhờn PVOIL - Cho thuê văn phòng 	Đến dưới 35% tổng giá trị tài sản trên báo cáo tài chính gần nhất của Công ty
5	Công ty Cổ phần Xăng dầu Dầu khí Nam Định	Công ty có cổ phần của PVOIL	<ul style="list-style-type: none"> - Bán Dầu mỡ nhờn PVOIL 	Đến dưới 35% tổng giá trị tài sản trên báo cáo tài chính gần nhất của Công ty

Stt	Tên đơn vị	Mối quan hệ với PVOIL Lube	Nội dung chính hợp đồng giao dịch	Giá trị giao dịch
6	Công ty Cổ phần Xăng dầu Dầu khí Phú Thọ	Công ty có cổ phần của PVOIL	- Bán Dầu mỡ nhờn PVOIL	Đến dưới 35% tổng giá trị tài sản trên báo cáo tài chính gần nhất của Công ty
7	Công ty Cổ phần Xăng dầu Dầu khí Vũng Áng	Công ty có cổ phần của PVOIL	- Bán Dầu mỡ nhờn PVOIL - Mua/bán xăng dầu - Thuê kho và các dịch vụ tại kho xăng dầu	Đến dưới 35% tổng giá trị tài sản trên báo cáo tài chính gần nhất của Công ty
8	Công Ty TNHH Một Thành Viên Xăng Dầu Dầu Khí Thanh Hóa	Công ty con của PVOIL	- Bán Dầu mỡ nhờn PVOIL - Mua/bán xăng dầu	Đến dưới 35% tổng giá trị tài sản trên báo cáo tài chính gần nhất của Công ty
9	Công ty Cổ phần Xăng dầu Dầu khí PVOIL Miền Trung	Công ty có cổ phần của PVOIL	- Bán Dầu mỡ nhờn PVOIL - Mua/bán xăng dầu - Thuê kho và các dịch vụ tại kho xăng dầu	Đến dưới 35% tổng giá trị tài sản trên báo cáo tài chính gần nhất của Công ty
10	Công ty Cổ phần Xăng dầu Dầu khí Phú Yên	Công ty có cổ phần của PVOIL	- Bán Dầu mỡ nhờn PVOIL - Mua/bán xăng dầu - Thuê kho và các dịch vụ tại kho xăng dầu	Đến dưới 35% tổng giá trị tài sản trên báo cáo tài chính gần nhất của Công ty
11	Công ty Cổ phần Xăng dầu Dầu khí Vũng Tàu	Công ty có cổ phần của PVOIL	- Bán Dầu mỡ nhờn PVOIL - Mua/bán xăng dầu - Thuê kho và các dịch vụ tại kho xăng dầu	Đến dưới 35% tổng giá trị tài sản trên báo cáo tài chính gần nhất của Công ty
12	Công ty Cổ phần Xăng dầu Dầu khí Bình Thuận	Công ty có cổ phần của PVOIL	- Bán Dầu mỡ nhờn PVOIL - Mua/bán xăng dầu - Thuê kho và các dịch vụ tại kho xăng dầu	Đến dưới 35% tổng giá trị tài sản trên báo cáo tài chính gần nhất của Công ty
13	Công ty Cổ phần Xăng dầu Dầu khí Tây Ninh	Công ty có cổ phần của PVOIL	- Bán Dầu mỡ nhờn PVOIL	Đến dưới 35% tổng giá trị tài sản trên báo cáo tài chính gần nhất của Công ty
14	Tổng Công ty Thương mại Kỹ thuật và Đầu tư – CTCP	Công ty có cổ phần của PVOIL	- Bán Dầu mỡ nhờn PVOIL - Mua/bán xăng dầu - Thuê kho và các dịch vụ tại kho xăng dầu	Đến dưới 35% tổng giá trị tài sản trên báo cáo tài chính gần nhất của Công ty
15	Công ty Cổ phần thương mại xuất nhập khẩu Thủ Đức	Công ty có cổ phần của PVOIL	- Bán Dầu mỡ nhờn PVOIL	Đến dưới 35% tổng giá trị tài sản trên báo cáo tài chính gần nhất của Công ty

Stt	Tên đơn vị	Mối quan hệ với PVOIL Lube	Nội dung chính hợp đồng giao dịch	Giá trị giao dịch
16	Công ty cổ phần Dầu khí MÊKONG	Công ty có cổ phần của PVOIL	- Bán Dầu mỡ nhờn PVOIL - Mua/bán xăng dầu - Thuê kho và các dịch vụ tại kho xăng dầu	Đến dưới 35% tổng giá trị tài sản trên báo cáo tài chính gần nhất của Công ty
17	Công ty TNHH MTV Xăng dầu Dầu khí Bạc Liêu	Công ty con của PVOIL	- Bán Dầu mỡ nhờn PVOIL	Đến dưới 35% tổng giá trị tài sản trên báo cáo tài chính gần nhất của Công ty
18	Công ty TNHH MTV Xăng dầu Dầu khí Trà Vinh	Công ty con của PVOIL	- Bán Dầu mỡ nhờn PVOIL	Đến dưới 35% tổng giá trị tài sản trên báo cáo tài chính gần nhất của Công ty
19	Công ty Cổ phần Xăng dầu Dầu khí Cái Lân	Công ty có cổ phần của PVOIL	- Bán Dầu mỡ nhờn PVOIL - Mua/bán xăng dầu - Thuê kho và các dịch vụ tại kho xăng dầu	Đến dưới 35% tổng giá trị tài sản trên báo cáo tài chính gần nhất của Công ty
20	Xí nghiệp Tổng kho xăng dầu Đình Vũ	Chi Công ty con của PVOIL	- Mua/bán xăng dầu - Thuê kho và các dịch vụ tại kho xăng dầu	Đến dưới 35% tổng giá trị tài sản trên báo cáo tài chính gần nhất của Công ty
21	Công Ty TNHH MTV Vận Tải Xăng Dầu Dầu Khí Việt Nam	Công ty con của PVOIL	- Bán Dầu mỡ nhờn PVOIL - Thuê các dịch vụ vận tải xăng dầu	Đến dưới 35% tổng giá trị tài sản trên báo cáo tài chính gần nhất của Công ty
22	Công ty Cổ phần Vật Tư - Xăng Dầu	Công ty có cổ phần của PVOIL	- Bán Dầu mỡ nhờn PVOIL - Mua/bán xăng dầu	Đến dưới 35% tổng giá trị tài sản trên báo cáo tài chính gần nhất của Công ty
23	Công ty Cổ phần Dịch vụ Dầu khí Thái Bình	Công ty có cổ phần của PVOIL	- Bán Dầu mỡ nhờn PVOIL - Mua nước uống	Đến dưới 35% tổng giá trị tài sản trên báo cáo tài chính gần nhất của Công ty
24	Công ty Cổ phần Xăng dầu Dầu khí Ninh Bình	Công ty có cổ phần của PVOIL	- Bán Dầu mỡ nhờn PVOIL	Đến dưới 35% tổng giá trị tài sản trên báo cáo tài chính gần nhất của Công ty

3. Dự kiến các Giao dịch giữa Công ty với Công ty trong đó thành viên HĐQT là thành viên sáng lập hoặc là người quản lý doanh nghiệp trong năm 2025

Trong 03 năm gần đây, PVOIL Lube có các giao dịch với các Tổ chức liên quan đến tổ chức liên quan của người nội bộ Công ty như sau:

- Công ty Cổ phần Dầu nhờn PVOIL (Ông Lê Văn Bách là thành viên HĐQT kiêm giám đốc Công ty) dự kiến có phát sinh giao dịch (giao công Dầu mỡ nhờn) với Công ty Cổ phần Vật Tư – Xăng Dầu (Comeco) (Ông Lê Văn Bách đồng thời là thành viên HĐQT của Comeco) với tổng giá trị giao dịch khoảng 7 tỷ đồng.

Các giao dịch liên quan tại trong năm 2025 HĐQT công ty sẽ thực hiện báo cáo chi tiết tại ĐHĐCĐ thường niên năm 2026.

Trên đây là báo cáo tình hình hoạt động của HĐQT năm 2024 và phương hướng hoạt động chủ yếu năm 2025 kính đề nghị Đại hội cổ đông thông qua.

Chúc Quý cổ đông, Quý đại biểu sức khỏe, hạnh phúc và thành công.

TM. HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ
CHỦ TỊCH


Lê Thanh Thủy

BÁO CÁO

HOẠT ĐỘNG SXKD NĂM 2024, KẾ HOẠCH SXKD NĂM 2025

Kính thưa các Quý vị cổ đông !

Báo cáo này được lập căn cứ theo các quy định tại Luật doanh nghiệp năm 2020, Điều lệ Công ty cổ phần Dầu nhờn PVOIL nhằm báo cáo với Đại hội đồng cổ đông kết quả hoạt động sản xuất kinh doanh (SXKD) của Công ty năm 2024 và đề ra kế hoạch SXKD năm 2025.

PHẦN I

TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG NĂM 2024

I. Kết quả thực hiện các chỉ tiêu, nhiệm vụ năm 2024

1. Đặc điểm tình hình

1.1. Thị trường Dầu nhớt Việt Nam trong năm 2024:

- Trong năm tốc độ tăng trưởng của thị trường Dầu mỡ nhờn của Việt Nam rất ấn tượng (mức tăng trưởng bình quân từ 4-6% cao hơn mức trung bình của thế giới từ 2,5 – 4%), nhu cầu tiêu thụ dầu nhớt liên tục tăng lên do sự gia tăng của lưu lượng xe cộ và các hoạt động công nghiệp, đặc biệt kim ngạch xuất khẩu dầu nhớt chiếm tỉ lệ đáng kể. (Nguồn: Báo hiệp hội xăng dầu Việt Nam)

- Thị trường dầu nhớt Việt Nam tuy có nhiều cơ hội, nhưng cũng vẫn đầy thách thức đặc biệt là sự cạnh tranh khốc liệt về nhãn hiệu và thương hiệu, khi tiêu chí chọn lựa của người tiêu dùng ngày càng được nâng cao.

- Trước những cơ hội và thách thức nêu trên PVOIL Lube cũng đã tìm ra được hướng đi của riêng mình và có những bước đột phá về nghiên cứu sản phẩm mới, đặc biệt trong Quý III/2024 đơn vị đã thực hiện thành công nhiều gói thầu lớn với các yêu cầu kỹ thuật đặc thù.

1.2. Tình hình Công ty:

a/ Thuận lợi:

- Công ty đã đấu thầu thành công nhiều gói thầu với khối lượng lớn, đặc biệt là các gói thầu cho khách hàng Quân đội, Vietsovpetro, Ban lãnh đạo Công ty đã có những quyết sách kịp thời tại các thời điểm nhập nguyên liệu với giá hợp lý.

- Các Đơn vị thành viên đã và đang tích cực hơn trong công tác hỗ trợ và phối hợp với PVOIL Lube để phát triển và gia tăng sản kinh doanh DMN trong hệ thống.

b/ Khó khăn:

- Một số ngành nghề sản xuất bị ảnh hưởng lớn bởi sự bất ổn chính trị trên thế giới khiến cho nguồn nguyên liệu nhập về khó khăn, việc xuất khẩu đi một số nước lân cận bị hạn chế như xung đột leo thang ở Ukraina, Trung Đông, Biển Đỏ, căng thẳng gia tăng ở bán đảo Triều Tiên và eo biển Đài Loan..

- Giá xăng dầu, hàng hóa cơ bản, cước vận tải biến động mạnh, kinh tế, thương mại phục hồi chậm, thiếu vững chắc, tổng cầu, đầu tư toàn cầu sụt giảm, tỷ giá, lãi suất biến động khó lường, thiên tai, biến đổi khí hậu, an ninh năng lượng, lương thực, an ninh mạng diễn biến phức tạp.....

- Các hãng dầu nhờn sản xuất kinh doanh khác tại Việt Nam với nguồn lực, thương hiệu mạnh từ các tập đoàn đa quốc gia, đầu tư nhiều cho công tác quảng bá thương hiệu khiến cho thị trường DMN tại Việt Nam luôn ở trong tình trạng cạnh tranh gay gắt.

Kết quả thực hiện các chỉ tiêu kế hoạch.

TT	Chỉ tiêu	ĐVT	TH 2023	KH 2024	TH 2024	Tỷ lệ % TH 2024/ TH 2023	Tỷ lệ HT/ KH 2024
1	SL sản xuất DMN	Nghìn m3	3,52	3,35	5,06	144%	151%
2	Sản lượng tiêu thụ	Nghìn m3	17,83	14,52	19,25	108%	133%
-	SL DMN Thành phẩm	Nghìn m3	3,33	3,35	4,76	143%	142%
-	SL DMN Hàng hóa	Nghìn m3	0,00	-	0,01	142%	
-	SL Xăng dầu	Nghìn m3	8,48	8,00	8,74	103%	109%
-	SL Dung môi CN	Nghìn m3	0,14	-	0,16	111%	
-	SL Dầu gốc	Nghìn m3	3,71	1,50	3,61	97%	240%
-	SL Dầu công nghiệp	Nghìn m3	2,16	1,67	1,98	91%	118%
3	Tổng doanh thu	Tỷ đồng	439,35	343,53	490,99	112%	143%
4	Lãi gộp	Tỷ đồng	51,63	43,55	60,01	116%	138%
5	Chi phí hoạt động	Tỷ đồng	50,75	42,25	58,87	116%	139%
6	Lợi nhuận trước thuế	Tỷ đồng	1,77	1,30	1,82	103%	140%

- Về sản lượng năm 2024:

+ Sản lượng sản xuất DMN là: 5,06 nghìn m3 đạt 151% so với kế hoạch 2024 và bằng 144% so với thực hiện 2023.

+ Sản lượng tiêu thụ DMN là: 4,76 nghìn m3 đạt 142% so với kế hoạch năm 2024 và bằng 143% so với thực hiện năm 2023.

+ Dầu mỡ nhờn hàng hóa là: 0,01 nghìn m³

+ Tiêu thụ Dầu gốc: 3,61 nghìn m³ đạt 240% so với kế hoạch năm 2024 và bằng 97% so với thực hiện năm 2023.

+ Tiêu thụ Dầu công nghiệp: 1,98 nghìn m³ đạt 118% so với kế hoạch năm và bằng 91% so với thực hiện năm trước.

+ Tiêu thụ xăng dầu: 8,74 nghìn m³, đạt 109% so với kế hoạch năm 2024 và đạt 103% so với thực hiện năm 2023, Công ty bán hàng chủ yếu cho khách hàng công nghiệp.

- Về doanh thu: 490,99 tỷ đồng, đạt 143% so với kế hoạch năm 2024 và bằng 112% so với thực hiện năm 2023.

- Lãi gộp: 60,01 tỷ đồng, đạt 138% so với kế hoạch năm 2024 và bằng 116% so với thực hiện năm 2023.

- Chi phí hoạt động: 58,87 tỷ đồng bằng 139% so với kế hoạch năm và bằng 116% so với thực hiện năm trước.

Về lợi nhuận trước thuế: 1,82 tỷ đồng đạt 140% so với kế hoạch năm 2024 và bằng 103% so với thực hiện năm 2023.

2. Kết quả thực hiện các nhiệm vụ kế hoạch

Các nhiệm vụ kế hoạch năm 2024 của PVOIL Lube đã được triển khai như sau:

- Tập trung thực hiện các hoạt động sản xuất, kinh doanh dầu mỡ nhờn, trong đó đặc biệt chú trọng phát triển kênh đại lý, và gia tăng sản lượng trong hệ thống PVOIL.

- Nâng cấp chất lượng các sản phẩm Dầu động cơ phù hợp với nhu cầu thị trường.

- Triển khai các sản phẩm tích hợp Nano Graphene với tính năng tiết kiệm nhiên liệu và giảm khí thải CO, CO₂ đối với các dòng động cơ xe tải, xe ô tô, xe máy ra thị trường.

- Tận dụng cơ hội phát triển hoạt động kinh doanh khác, bao gồm các lĩnh vực kinh doanh có lợi thế như: Dầu gốc, dịch vụ nghiên cứu thử nghiệm dầu khí,

- Linh hoạt trong việc xây dựng và áp dụng chính sách bán hàng cho phù hợp với tình hình của thị trường để ổn định và mở rộng mạng lưới khách hàng cũng như gia tăng tính cạnh tranh với các đối thủ khác.

3. Các hoạt động quản lý khác

a. Công tác điều độ sản xuất, kỹ thuật an toàn.

- Việc điều độ sản xuất, công tác dự báo tình hình tiêu thụ đã có những chuyển biến đáng kể, ổn định nguồn hàng và duy trì tồn kho hợp lý

- Kiểm tra chặt chẽ quy trình sản xuất và quản lý hàng hoá, công tác sản xuất được Công ty quan tâm chú trọng, kiểm soát chặt chẽ chất lượng nguyên liệu đầu vào

để bảo đảm 100% sản phẩm sản xuất ra đạt chất lượng theo yêu cầu, tuân thủ tuyệt đối tiêu chuẩn công bố của Công ty.

b. Công tác tài chính kế toán

- Các hoạt động tài chính, hạch toán kế toán được thực hiện theo đúng quy định của pháp luật, không phát hiện sai phạm nào.
- Công tác kiểm toán, soát xét báo cáo tài chính được thực hiện đúng quy định.
- Sử dụng và bảo toàn nguồn vốn của Công ty.
- Kiểm soát và thường xuyên đối chiếu công nợ với khách hàng để đốc thúc khách hàng trả nợ đúng hạn.

c. Công tác tổ chức nhân sự, tiền lương, hành chính

- Số CBCNV đầu kỳ 84 người, cuối kỳ 92 người
- Số lao động tăng/giảm trong kỳ: tăng 12 người (tuyển nhân sự kinh doanh, bổ sung nhân sự nghỉ việc), giảm 4 người (chấm dứt HĐLĐ theo yêu cầu của NLĐ).
- Công ty tiếp tục áp dụng chính sách lương của toàn bộ các Phòng ban/ Đơn vị theo hiệu quả kinh doanh của Công ty theo từng tháng.

d. Công tác đầu tư xây dựng cơ bản

- Mua 01 xe tải 3,5 tấn.

PHẦN II

KẾ HOẠCH HOẠT ĐỘNG NĂM 2025

I. Căn cứ xây dựng kế hoạch 2025.

- Các dự báo về tình hình chung của nền kinh tế, chính trị của đất nước và trên thế giới trong năm 2025.
- Tình hình thực hiện kế hoạch sản xuất kinh doanh của PVOIL Lube trong năm 2024 và những năm trước.
- Các nhận định tình hình về thuận lợi, khó khăn; tiềm năng và triển vọng;... đối với các hoạt động SXKD của PVOIL Lube trong năm 2025.

II. Mục tiêu và nhiệm vụ kế hoạch 2025.

- Nâng cao công tác quản trị, tiết kiệm chi phí, tập trung thực hiện các hoạt động sản xuất, kinh doanh dầu mỡ nhờn.
- Phát triển thêm các hoạt động kinh doanh khác, bao gồm các lĩnh vực kinh doanh có lợi thế như: Dầu gốc, dịch vụ nghiên cứu thử nghiệm dầu khí, để làm nguồn lực thúc đẩy ngành nghề kinh doanh chính là kinh doanh sản phẩm Dầu mỡ nhờn.

- Triển khai rộng khắp các kênh phân phối sản phẩm mới Nano Graphene với tính năng giảm khí thải CO, CO₂ đối với các dòng sản phẩm động cơ, nâng cấp chất lượng sản phẩm hiện tại phù hợp với nhu cầu thị trường.

- Duy trì tồn kho hợp lý, linh hoạt trong quản lý giá đầu vào để kinh doanh đạt hiệu quả, bảo toàn và phát triển vốn.

- Nghiên cứu, tìm kiếm cơ hội để thực hiện các dự án mở rộng quy mô hoạt động sản xuất kinh doanh, kể cả sản xuất gia công cho các đối tác trong và ngoài nước.

- Phối hợp cùng Tổng công ty đẩy mạnh việc tiếp thị, quảng bá thương hiệu kết hợp với nâng cao chất lượng sản phẩm, hạ giá thành nhằm quảng bá thương hiệu của PVOIL nói chung và PVOIL Lube nói riêng.

- Ổn định cơ cấu tổ chức; đổi mới cơ chế, phương pháp quản trị doanh nghiệp.

III. Các chỉ tiêu kế hoạch chủ yếu năm 2025

1/. Số liệu các chỉ tiêu chủ yếu.

TT	Chỉ tiêu	ĐVT	KH năm 2024	Ước TH cả năm 2024	KH năm 2025	Tỷ lệ % KH 2025 so với	
						KH 2024	TH 2024
1	SL sản xuất DMN	Nghìn m ³	3,35	5,06	3,60	107%	71%
2	Sản lượng tiêu thụ	Nghìn m ³	14,52	19,25	15,00	103%	78%
-	SL DMN Thành phẩm	Nghìn m ³	3,35	4,76	3,60	107%	76%
-	SL DMN Hàng hóa	Nghìn m ³	-	0,01	-		
-	SL Xăng dầu	Nghìn m ³	8,00	8,74	8,00	100%	92%
-	SL Dung môi CN	Nghìn m ³	-	0,16	-		
-	SL Dầu gốc	Nghìn m ³	1,50	3,61	1,60	107%	44%
-	SL Dầu công nghiệp	Nghìn m ³	1,67	1,98	1,80	108%	91%
3	Tổng doanh thu	Tỷ đồng	343,53	490,99	358,42	104%	73%
4	Lãi gộp	Tỷ đồng	43,55	60,01	45,09	104%	75%
5	Chi phí hoạt động	Tỷ đồng	42,25	58,87	43,59	103%	74%
6	Lợi nhuận trước thuế	Tỷ đồng	1,30	1,82	1,50	115%	82%

2/. Thuyết minh các chỉ tiêu chính Kế hoạch thực hiện năm 2025

a/ Sản lượng Dầu mỡ nhờn:

Dự kiến sản lượng tiêu thụ dầu mỡ nhờn trong năm 2025 là 3,60 nghìn m³ tăng 7% so với kế hoạch 2024.

Được phân theo các kênh phân phối như sau:

- Khách hàng công nghiệp khoảng 502 m³;

- Các Đơn vị thành viên của PVOIL (ĐVTV) khoảng 1.184 m³;
- NPP/Đại lý khác khoảng 1.914 m³.

b/ Sản lượng xăng dầu:

Kế hoạch năm 2025 về sản lượng tiêu thụ xăng dầu là 8,00 nghìn m³.

c/ Sản lượng Dầu gốc, Dầu công nghiệp.

- Dự kiến sản lượng tiêu thụ Dầu gốc là: 1.60 nghìn m³.
- Dự kiến sản lượng tiêu thụ Dầu công nghiệp là: 1.80 nghìn m³.

d/ Các chỉ tiêu tài chính:

Về doanh thu: Doanh thu dự kiến là 358,42 tỷ đồng.

Về lãi gộp: Dự kiến là 45,09 tỷ đồng.

Về chi phí hoạt động: Dự kiến là 43,59 tỷ đồng.

Lợi nhuận trước thuế: Dự kiến đạt 1,50 tỷ đồng, chủ yếu từ hoạt động SXKD.

e/ Xử lý tồn đọng:

Thực hiện các nghiệp vụ theo quy định của Pháp luật để xử lý tài chính đối với các khoản nợ phải thu không có khả năng thu hồi, với tổng giá trị khoảng 3,2 tỷ đồng.

3/. Các giải pháp thực hiện kế hoạch năm 2025.

Trên cơ sở xác định những khó khăn, tồn tại lớn như đã nêu tại phần trên, Công ty sẽ tập trung quyết liệt trong việc thực hiện các chiến lược mục tiêu đã đề ra, cụ thể như sau:

Giải pháp 1: Kiểm tra giám sát.

Liên tục kiểm tra giám sát công tác quản lý nợ của Công ty, tiết giảm chi phí để dành nguồn lực phát triển ngành nghề kinh doanh chính là Dầu mỡ nhờn trong năm 2025.

Giải pháp 2: Sản phẩm của Công ty.

Tiếp tục hoàn thiện và quảng bá sản phẩm mới “Sản phẩm tích hợp phụ gia Nano Graphene trong dầu nhờn động cơ giúp tiết giảm khí thải Co, Co₂, tăng tuổi thọ của động cơ (Vspeed Scooter Nano Graphene, Vspeed Plus Nano Graphene, Vtech Ultra Nano Graphene...) ”

Giải pháp 3: Thị trường.

Tăng sản lượng tiêu thụ bằng cách tiếp tục duy trì và phát triển 3 kênh bán hàng cụ thể:

- Đơn vị thành viên của PVOIL (ĐVTV):
- + Phối hợp tổ chức hội thảo trao đổi kinh nghiệm/kỹ năng kinh doanh sản phẩm Dầu mỡ nhờn tại các ĐVTV.

+ Kết nối với các ĐVTV liên hệ với các khách hàng công nghiệp tại địa bàn có nhu cầu tiêu thụ dầu mỡ nhờn và lập phương án thâm nhập.

- Khách hàng Đại lý:

+ Mở mới các đại lý tại các địa bàn có nhiều khu Công nghiệp, nhiều cảng cá nhiều ngư dân đánh bắt thủy sản (ven biển), có chính sách thưởng (đồng/lít) cho các đại lý cam kết doanh số năm.

+ Tập trung nguồn lực phát triển đại lý mới tại các thị trường tiềm năng như vùng biên, vùng cao nguyên...

- Khách hàng công nghiệp: Khai thác gia tăng SL khách hàng trong ngành và Kênh bán hàng ngoài ngành.

Giải pháp 4: Nhân Sự.

Thường xuyên tổ chức các lớp đào tạo nội bộ nhằm phát triển nhân sự chất lượng làm tiền đề để mở rộng và phát triển thị trường theo kế hoạch, định hướng của Công ty.

Giải pháp 5: Nâng cao hiệu quả sử dụng vốn, tài sản.

- Linh hoạt và nhạy bén trong quản lý tồn kho cả NVL và thành phẩm, kiểm soát tốt công nợ, tăng vòng quay vốn, khai thác hiệu quả các tài sản dài hạn...

- Mở rộng kinh doanh khác như: tìm kiếm các đối tác nước ngoài cung cấp dầu gốc và gia công các sản phẩm dầu mỡ nhờn tại Việt nam.

Duy trì thực hiện các giải pháp về quản trị doanh nghiệp như: Hoàn thiện hệ thống quy trình, quy chế; phân cấp, phân quyền... Tiếp tục xây dựng, hoàn thiện hệ thống định mức chi phí, tiền lương...Nâng cao chất lượng dịch vụ kỹ thuật với khách hàng, chất lượng dịch vụ bán hàng (giao hàng nhanh chóng kịp thời, đảm bảo không bị thiếu, chậm hàng)

Trên đây là kết quả hoạt động sản xuất kinh doanh của Công ty Cổ phần Dầu nhờn PVOIL năm 2024 và đề ra kế hoạch SXKD năm 2025.

Trân trọng!

Nơi nhận:

- Như trên;
- HĐQT, BKS (để b/cáo);
- BGĐ (để biết);
- Lưu VT.HĐQT.01b.



GIÁM ĐỐC

Lê Văn Bách

Số: 03/BC-ĐHĐCĐ

Thành phố Hồ Chí Minh, ngày 02 tháng 4 năm 2025

BÁO CÁO
KẾT QUẢ HOẠT ĐỘNG NĂM 2024 VÀ
KẾ HOẠCH HOẠT ĐỘNG NĂM 2025 CỦA BAN KIỂM SOÁT

Kính gửi: Đại hội đồng cổ đông Công ty Cổ phần Dầu nhờn PVOIL

Căn cứ vào chức năng nhiệm vụ của Ban kiểm soát Công ty Cổ phần Dầu nhờn PVOIL (Công ty).

Ban kiểm soát (BKS) kính báo cáo Đại hội đồng cổ đông tình hình hoạt động năm 2024 và kế hoạch hoạt động năm 2025 của BKS như sau

PHẦN 1: HOẠT ĐỘNG CỦA BAN KIỂM SOÁT NĂM 2024

Trên cơ sở quy định của Luật doanh nghiệp và Điều lệ công ty, Ban kiểm soát đã họp và nhất trí thông qua báo cáo của Ban kiểm soát trình Đại hội đồng cổ đông, các hoạt động cụ thể như sau:

1. Cơ cấu thành viên Ban kiểm soát:

Stt	Thành viên BKS	Chức vụ	Trình độ chuyên môn	Ghi chú
1	Nguyễn Thị Mỹ Dung	Trưởng ban	Cử nhân kinh tế chuyên ngành kế toán kiểm toán	Bổ nhiệm mới 16/4/2024
2	Nguyễn Trọng Bình	Trưởng ban	Cử nhân kinh tế chuyên ngành kế toán DN sản xuất	Miễn nhiệm 16/4/2024
3	Hồ Đức Phong	Thành viên	Cử nhân kinh tế chuyên ngành kế toán -QTKD	
4	Nguyễn Trí Lợi	Thành viên	Cử nhân kinh tế chuyên ngành QTKD	Bổ nhiệm mới 16/4/2024

2. Kết quả hoạt động của BKS trong năm 2024:

- Theo dõi tình hình thực hiện các chỉ tiêu sản xuất kinh doanh theo các kênh xăng dầu, dầu mỡ nhờn thương hiệu PVOIL, dầu gốc, dầu công nghiệp về sản lượng, doanh thu, giá vốn, lãi gộp, chi phí, lợi nhuận so với mục tiêu kế hoạch.
- Giám sát, khuyến nghị Ban điều hành trong việc chấp hành Điều lệ, Nghị quyết của Đại hội đồng cổ đông (ĐHĐCĐ) và các quy định, nghị quyết, quyết định, chỉ thị của các cơ quan quản lý cấp trên.
- Xem xét, đánh giá các khoản công nợ phải thu, phải trả, đánh giá việc sử dụng nguồn vốn, dòng tiền, các khoản đầu tư tài chính, các khoản đầu tư xây dựng cơ bản và mua sắm tài sản cố định, phản ánh, khuyến nghị các rủi ro.

- Thẩm định tính đầy đủ, hợp pháp và trung thực của các báo cáo tài chính quý, năm của Công ty, phân tích đánh giá tình hình tài chính, hiệu quả hoạt động, các rủi ro, khả năng bảo toàn vốn.
- Giám sát việc thực hiện các kiến nghị tại biên bản của các đoàn kiểm tra, kiểm toán.

Công tác giám sát được thực hiện thông qua việc xem xét các văn bản hàng ngày trên hệ thống quản lý văn bản Bio, các báo cáo định kỳ, đột xuất của Công ty và các báo cáo của các phòng chức năng cung cấp.

BKS tham gia đầy đủ các phiên họp của HĐQT và các cuộc họp khác của Công ty khi nhận được thông báo mời tham dự.

PHẦN 2: KẾT QUẢ GIÁM SÁT TRONG NĂM 2024

I. Kết quả giám sát hoạt động của Hội đồng quản trị, Giám đốc và Ban điều hành.

1. Về hoạt động của Hội đồng quản trị:

- HĐQT đã triển khai thực hiện các nội dung được ĐHĐCĐ thông qua. Trong năm 2024, HĐQT đã ban hành tổng cộng 14 Nghị quyết, 10 Quyết định giao cho Ban điều hành thực hiện.
- HĐQT đã luôn bám sát các mục tiêu, định hướng theo Nghị quyết Đại hội đồng cổ đông. Trong quá trình triển khai các nhiệm vụ cụ thể, mặc dù gặp rất nhiều khó khăn, biến động lớn về nguồn cung dầu gốc, biến động tỷ giá do ảnh hưởng bởi các khủng hoảng của nền kinh tế toàn cầu, xong HĐQT cũng đã ban hành các Nghị quyết, quyết sách mang tính chiến lược, định hướng cho hoạt động của Ban Giám đốc với mục tiêu cao nhất là hoàn thành kế hoạch kinh doanh năm 2024 đã được ĐHĐCĐ giao.
- Các Nghị quyết, quyết sách của HĐQT đã đạt được sự nhất trí cao của các thành viên HĐQT với mục tiêu vì sự phát triển bền vững của Công ty; đồng thời tuân thủ đúng các quy định tại Điều lệ và văn bản nội bộ của Công ty; quy định của Pháp luật có liên quan.
- HĐQT luôn hỗ trợ và tạo điều kiện thuận lợi để BKS hoàn thành chức trách, nhiệm vụ.

Qua quá trình giám sát, BKS nhận thấy HĐQT đã hoạt động đúng thẩm quyền và nhiệm vụ được quy định tại Điều lệ Công ty, Quy chế nội bộ về quản trị công ty, Quy chế hoạt động của HĐQT, văn bản nội bộ của Công ty và Pháp luật; HĐQT hoàn thành tốt nhiệm vụ quản lý của Công ty.

2. Về hoạt động của Giám đốc và Ban điều hành:

- Giám đốc thường xuyên chỉ đạo các phòng, chi nhánh, triển khai thực hiện nghiêm túc theo đúng nội dung của các quy định quản lý nội bộ, Điều lệ công ty, Nghị quyết, Quyết định của HĐQT, ĐHĐCĐ và các quy định pháp luật liên quan.
- Ban điều hành Công ty cũng thường xuyên rà soát, đánh giá các hoạt động phát sinh tại các phòng, chi nhánh để kịp thời nắm bắt, điều chỉnh cũng như tháo gỡ các khó khăn vướng mắc phát sinh tại các bộ phận trong sản xuất kinh doanh.
- Giám đốc và Ban điều hành luôn hỗ trợ và tạo điều kiện thuận lợi để BKS thực hiện chức trách, nhiệm vụ theo quy định.

BKS nhận định trong năm 2024 mặc dù chịu nhiều tác động từ các bất ổn địa chính trị, nguồn cung nguyên vật liệu đầu vào, tỷ giá đồng USD tăng mạnh và đặc biệt là những ảnh hưởng từ cơn bão số 3 (Yagi) nhưng Giám đốc cùng Ban điều hành Công ty đã rất nỗ lực trong việc hoàn thành trách nhiệm vụ điều hành quản lý của mình, tiết giảm tối đa các chi phí, nắm bắt và tận dụng các cơ hội phát triển, đẩy mạnh sản lượng, hoàn thành vượt mức các chỉ tiêu kế hoạch năm 2024, đảm bảo đời sống cho người lao động và giữ vững sự phát triển của Công ty.

II. Báo cáo về kết quả kinh doanh, tình hình tài chính của Công ty.

1. Kết quả kinh doanh của Công ty trong năm 2024

Chỉ tiêu	Đvt	Kế hoạch năm 2024	Thực hiện năm 2024	%TH/KH
Sản lượng				
- Sản lượng DMN	M ³	3.350	4.768	142%
- Sản lượng XD	M ³	8.000	8.743	109%
- Sản lượng kinh doanh khác	M ³	3.170	5.687	179%
Doanh thu	Tỷ đồng	343,5	491	143%
Lợi nhuận trước thuế	Tỷ đồng	1,3	1,8	140%
Các khoản nộp NSNN	Tỷ đồng	15	27	180%

2. Kết quả giám sát tình hình hoạt động và tài chính năm 2024

Báo cáo tài chính năm 2024 của Công ty Cổ phần Dầu nhờn PVOIL được Ban Giám đốc và Phòng Tài chính Kế toán của Công ty lập và được Công ty TNHH kiểm toán An Việt kiểm toán vào ngày 10/02/2025.

Bảng cân đối kế toán rút gọn tại thời điểm 31/12/2024:

Đvt: tỷ đồng.

TÀI SẢN	Mã số	Số cuối kỳ (31/12/2024)	Số đầu kỳ (01/01/2024)	Tăng/giảm
1	2	3	4	5
A- TÀI SẢN NGẮN HẠN	100	118,0	123,2	(5,2)
I. Tiền và các khoản tương đương tiền	110	36,4	57,5	(21,1)
II. Đầu tư tài chính ngắn hạn	120	11,2	6,4	4,8
III. Các khoản phải thu, trong đó:	130	30,3	29,1	1,3
- Phải thu của khách hàng	131	33,2	29,7	3,5
- Trích lập dự phòng phải thu ngắn hạn khó đòi	137	(3,3)	(3,2)	0,6
IV. Hàng tồn kho	140	39,2	29,5	9,6
V. Tài sản ngắn hạn khác	150	0,9	0,7	0,2
B- TÀI SẢN DÀI HẠN	200	33,7	34,1	(0,4)
I. Các khoản phải thu dài hạn	210	0,05	0,03	0,02
II. Tài sản cố định	220	33,0	33,4	(0,4)
III. Tài sản dài hạn khác	260	0,7	0,6	(0,1)
TỔNG CỘNG TÀI SẢN	270	151,7	157,3	(5,6)

NGUỒN VỐN	Mã số	Số cuối kỳ (31/12/2024)	Số đầu kỳ (01/01/2024)	Tăng/ giảm
1	2	3	4	5
A- NỢ PHẢI TRẢ	300	49,8	55,5	(5,6)
I. Nợ ngắn hạn, trong đó:	310	49,8	55,5	(5,7)
- Phải trả người bán ngắn hạn	311	37,6	42,7	(5,1)
- Vay và nợ thuê tài chính ngắn hạn	320	-	-	
II. Nợ dài hạn, trong đó:	330	-	-	
- Vay và nợ thuê tài chính dài hạn	338	-	-	
B- VỐN CHỦ SỞ HỮU	400	101,9	101,9	0,01
I. Vốn chủ sở hữu, trong đó:	410	101,9	101,9	0,01
- Vốn đầu tư của chủ sở hữu	411	89,0	89,0	0
- Quỹ đầu tư phát triển	418	9,8	9,6	0,4
- Lợi nhuận sau thuế chưa phân phối	421	1,3	1,5	(0,3)
+ LNST chưa phân phối lũy kế đến cuối kỳ trước	421a	0,08	0,1	
+ LNST chưa phân phối kỳ này	421b	1,2	1,4	
II. Nguồn kinh phí và quỹ khác	430	00	00	00
TỔNG CỘNG NGUỒN VỐN	440	151,7	157,3	(5,6)

Vốn góp của các cổ đông:

- Tổng Công ty Dầu Việt Nam góp 55,77 tỷ đồng chiếm 62,66 % vốn điều lệ.
- Các cổ đông khác góp 33,23 tỷ đồng chiếm 37,34 % vốn điều lệ.

Hiện tại, cổ phiếu của Công ty hiện đang được đăng ký giao dịch tại Sàn giao dịch các công ty đại chúng chưa niêm yết (UpCOM) với mã giao dịch là PVO.

Trong năm 2024, Công ty đã chi trả cổ tức 1% của năm 2023.

Một số chỉ tiêu tài chính cơ bản:

TT	Chỉ tiêu	Đvt	Năm 2024
I	Nhóm hệ số thanh toán		
1	Khả năng thanh toán hiện hành	lần	2,37
2	Khả năng thanh toán nhanh	lần	1,58
II	Nhóm tỷ số nợ		
3	Hệ số nợ phải trả/Vốn Chủ sở hữu	lần	0,49
III	Nhóm tỷ số hoạt động		
4	Kỳ thu tiền bình quân	ngày	29,8
5	Số ngày tồn kho bình quân	ngày	108
IV	Nhóm tỷ suất khả năng sinh lời		
6	Tỷ suất sinh lời trên vốn chủ sở hữu - ROE	%	1,2
7	Tỷ suất sinh lời trên tổng tài sản - ROA	%	0,8
8	Thu nhập mỗi cổ phần (EPS cơ bản)	đồng	132

TT	Chỉ tiêu	Đvt	Năm 2024
V	Nhóm chỉ số bảo toàn vốn – hiệu quả sử dụng vốn		
9	Hệ số bảo toàn vốn H	lần	0,96
10	Mức độ bảo toàn vốn	lần	96
11	Vốn lưu động thuần	Trđ	68,2

Ban kiểm soát đã xem xét, thẩm định các thông tin, số liệu trên báo cáo tài chính của công ty, báo cáo được lập đầy đủ theo quy định, đồng thời phản ánh trung thực và hợp lý trên các khía cạnh trọng yếu tình hình tài chính của Công ty tại ngày 31/12/2024, phù hợp với chuẩn mực và chế độ kế toán Việt Nam hiện hành. Ban kiểm soát thống nhất với nội dung bản báo cáo.

Trên cơ sở báo cáo tài chính đã được kiểm toán, Ban kiểm soát nhận thấy:

- **Công tác quản lý vốn bằng tiền:** Trong năm 2024 tiền gửi kỳ hạn tại các tổ chức tín dụng phát sinh tăng 11 tỷ đồng, giảm 6,2 tỷ đồng, tương ứng tiền lãi đã nhận được là 663 triệu đồng. Các khoản tiền gửi phát sinh trong năm 2024 chủ yếu là kỳ hạn trên 6 tháng. Các khoản tiền gửi này không bao gồm khoản tiền gửi tại Oceanbank bị hạn chế giao dịch phát sinh từ các năm trước.

- **Công tác quản lý công nợ phải thu:** Tổng số công nợ phải thu khách hàng tại thời điểm 31/12/2024 là 33,2 tỷ đồng tăng 3,5 tỷ đồng so với đầu năm, do nợ phải thu của PVOIL Hà Nội tăng 1,6 tỷ đồng, Công ty CP Tập đoàn VAS Nghi Sơn tăng 1,9 tỷ đồng.

- **Công nợ phải trả:** tại thời điểm 31/12/2024 là: 37,61 tỷ đồng. Trong đó nợ tiền mua xăng dầu từ Tổng công ty dầu Việt nam – CTCP là 26,55 tỷ đồng giảm 11,61 tỷ đồng so với đầu năm, nợ mua nguyên vật liệu, hàng hóa dịch vụ khác 11,05 tỷ đồng tăng 6,46 tỷ đồng so với đầu năm. Trong năm 2024 Công ty không phát sinh vay từ các tổ chức tín dụng.

- **Công tác quản lý hàng hóa:** hoạt động sản xuất và vận chuyển tại nhà máy được thực hiện an toàn, không có sự cố xảy ra. Chất lượng cũng như số lượng các thành phẩm dầu mỡ bôi trơn cũng như xăng dầu luôn được kiểm soát chặt chẽ theo đúng quy định; Không còn nguyên vật liệu, thành phẩm, bao bì tồn đọng kém chất lượng.

Công tác quản lý hao hụt trong sản xuất, tồn chứa và nhập khẩu tại nhà máy được thực hiện tốt luôn nằm trong định mức của công ty.

- **Công tác đầu tư, mua sắm tài sản:** tổng giá trị mua sắm tài sản trong năm là 2,6 tỷ đồng bao gồm 1 dàn máy đóng lon 0,8 lít, 1 lít, can 4 lít tại nhà máy và 1 xe tải 3,5 tấn chuyển giao chi nhánh miền Bắc quản lý đưa vào sử dụng.

- **Công tác lao động tiền lương:** tổng quỹ lương thực hiện năm 2024 là 21,46 tỷ đồng (bao gồm cả chi lương phân phối từ quỹ lương 2023) trong đó của Người lao động là 17,39 tỷ đồng và của Người quản lý là 4,06 tỷ đồng. Công ty đã thực hiện công tác lao động tiền lương và các chế độ chính sách cho Người lao động phù hợp với các quy định Pháp luật hiện hành.

- **Bảo toàn vốn của chủ sở hữu:** vốn chủ sở hữu cuối năm cao hơn đầu năm và cao hơn Vốn điều lệ (1,14 lần) do vạy vốn chủ sở hữu được bảo toàn.

- **Cân đối tài chính:** qua các chỉ số trên cho thấy trong năm 2024 Công ty đã có chính sách tài chính thận trọng, sử dụng nợ hợp lý. Tình hình cân đối tài chính của Công ty có những điểm tích cực như giảm sử dụng nợ nhưng cũng có những thách thức như trong quản lý hàng tồn kho, thu hồi nợ, kiểm soát chi phí và duy trì lợi nhuận.

Công ty không nằm trong tình trạng mất cân đối tài chính.

III. Báo cáo đánh giá về giao dịch giữa Công ty với các bên liên quan:

- Giao dịch mua bán xăng dầu với Công ty mẹ PVOIL trong năm 2024 với tổng giá trị giao dịch là 142,78 tỷ đồng.

- Giao dịch mua bán xăng dầu, dầu mỡ nhờn với các công ty con của PVOIL để kinh doanh. Tổng trị giá giao dịch thực hiện trong năm 2024 là 223,29 tỷ đồng.

- Thành viên HĐQT kiêm giám đốc Công ty PVOIL Lube có phát sinh giao dịch gia công Dầu mỡ nhờn với Công ty Cổ phần Vật Tư – Xăng Dầu (Comeco), Comeco là công ty trong đó Giám đốc PVOIL Lube là thành viên HĐQT của Comeco trong thời gian 03 năm gần nhất trước thời điểm giao dịch, tổng giá trị giao dịch trong năm 2024 là 5,98 tỷ đồng.

- Thành viên HĐQT PVOIL Lube có phát sinh giao dịch (thuê vận chuyển xăng dầu) với Công ty TNHH Một Thành Viên PVOIL Trans, thành viên này đồng thời là thành viên HĐQT của PVOIL Trans trong thời gian 03 năm gần nhất trước thời điểm giao dịch, tổng giá trị giao dịch là 0,027 tỷ đồng tính đến thời điểm 16/04/2024.

IV. Sự phối hợp giữa Ban Kiểm soát với Hội đồng quản trị, Ban Giám đốc và các cổ đông:

- Trong năm 2024, Ban Kiểm soát đã phối hợp chặt chẽ với Hội đồng quản trị, Ban Giám đốc trong việc thực hiện chức năng nhiệm vụ được giao. Hội đồng quản trị và Ban Giám đốc đã tạo điều kiện thuận lợi để Ban Kiểm soát thực hiện nhiệm vụ, cung cấp các thông tin và tài liệu liên quan đến hoạt động của Công ty. Ban Kiểm soát được mời tham gia đầy đủ các cuộc họp của Hội đồng quản trị của Công ty.

- Ban Kiểm soát đã phối hợp chặt chẽ với Hội đồng quản trị, Ban Giám đốc trong công tác kiểm tra, giám sát các hoạt động của Công ty cũng như Nhà máy và các chi nhánh để có những biện pháp xử lý kịp thời những vấn đề còn tồn tại nhằm hạn chế rủi ro, nâng cao hiệu quả quản lý, đảm bảo tuân thủ đúng và đầy đủ quy định hiện hành của cơ quan quản lý Nhà nước. Trong năm, Ban kiểm soát không nhận được ý kiến, kiến nghị gì từ phía cơ quan quản lý Nhà nước cũng như các Cổ đông.

V. Thù lao, chi phí hoạt động và các lợi ích khác của Ban kiểm soát

Dvt: Triệu đồng

Chức danh	Số lượng		Tiền lương, thưởng, thù lao		Tỷ lệ
	Kế hoạch	Thực hiện	Kế hoạch	Thực hiện	
Trưởng Ban kiểm soát, Thành viên ban kiểm soát.	03	03	458	464	101%

- Các chi phí hoạt động của BKS như chi phí ăn, ở, đi lại, chi phí sử dụng dịch vụ tư vấn độc lập: không phát sinh trong năm 2024.

VI. Báo cáo tự đánh giá kết quả hoạt động của Ban kiểm soát và Thành viên ban kiểm soát:

Trong năm 2024 Thành viên Ban kiểm soát đã có nhiều trao đổi đánh giá và có 02 cuộc họp.

Stt	Thành viên Ban kiểm soát	Số buổi họp/tham dự	Lý do không tham gia họp
1	Nguyễn Trọng Bình	1/2	Miễn nhiệm ngày 16/04/2024
2	Bà Nguyễn Thị Mỹ Dung	1/2	Bổ nhiệm ngày 16/04/2024
3	Ông Hồ Đức Phong	2/2	
4	Ông Nguyễn Trí Lợi	1/2	Bổ nhiệm ngày 16/04/2024

- Ban kiểm soát đã theo dõi và nắm sát tình hình thực tế của doanh nghiệp. Cùng bàn bạc trao đổi và thống nhất kết luận kiến nghị với Giám đốc và Ban điều hành các vấn đề về: cảnh báo các công nợ có biểu hiện dây dưa, quá thời hạn thanh toán; về các công nợ thanh toán trả trước mà vẫn còn số nợ cuối kỳ; về công tác đối chiếu công nợ; về các khoản phải trả nhà cung cấp quá hạn về giá trị và thời gian; Rà soát các hao hụt nhập hàng hóa nguyên vật liệu; Các giải pháp kinh doanh; Theo dõi và tái ký các hợp đồng đã hết hạn; Kiến nghị về việc tăng cường kiểm tra giám sát v.v

Giám đốc và Ban điều hành cũng đã khắc phục, xử lý các kiến nghị của Ban kiểm soát.

PHẦN 3:

KẾ HOẠCH HOẠT ĐỘNG NĂM 2025 CỦA BAN KIỂM SOÁT

Trong năm 2025, Ban kiểm soát sẽ tiếp tục thực hiện công tác kiểm soát, đánh giá trên cơ sở:

- Kiểm tra/giám sát việc chấp hành Điều lệ, Luật doanh nghiệp, các quy định của Công ty, việc thực hiện Nghị quyết, Quyết định của HĐQT, Ban điều hành Công ty.
- Kiểm tra/giám sát, đánh giá tình hình thực hiện các Nghị quyết Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2025.
- Xem xét kết quả thực hiện sản xuất kinh doanh, công tác bán hàng, công nợ, hàng tồn kho, đầu tư xây dựng cơ bản, công tác quản lý điều hành trên cơ sở xem xét các báo cáo theo biểu mẫu hàng tháng mà Ban kiểm soát yêu cầu Ban điều hành, các phòng ban cung cấp cùng các báo cáo khác của Ban điều hành.
- Thẩm định báo cáo tài chính bán niên/năm.
- Kiểm tra/giám sát tình hình thực hiện và xử lý các khuyến nghị của các đoàn kiểm tra (nếu có).
- Giám sát hoạt động kiểm kê tài sản cuối năm tại đơn vị.

- Thực hiện các công tác khác khi được ĐHĐCĐ yêu cầu.

Trên đây là báo cáo của Ban kiểm soát trong năm 2024 và phương hướng hoạt động năm 2025, kính trình Đại hội đồng cổ đông thường niên xem xét, thông qua.

Thay mặt Ban kiểm soát, tôi xin kính chúc sức khỏe đến toàn thể cổ đông và kính chúc Đại hội thành công tốt đẹp.

Trân trọng và cảm ơn./.

Nơi nhận:

- Như trên;
- Lưu: BKS.

**TM. BAN KIỂM SOÁT
TRƯỞNG BAN**



Nguyễn Thị Mỹ Dung

