



CÔNG TY CỔ PHẦN CÔNG NGHỆ VIỄN THÔNG VITECO
VITECO TELECOMMUNICATIONS TECHNOLOGY JOINT STOCK COMPANY

Trụ sở chính: Số 35/61 Lạc Trung, Phường Vĩnh Tuy, Hai Bà Trưng, Hà Nội
Điện thoại: +84 - 24 - 3862 2727/ 3862 2723/ 3636 0271 Fax: +84 - 24 - 3636 0023

BÁO CÁO HOẠT ĐỘNG CỦA BAN GIÁM ĐỐC NĂM 2024 VÀ KẾ HOẠCH NĂM 2025

I. BÁO CÁO HOẠT ĐỘNG NĂM 2024:

1. Kết quả doanh thu và lợi nhuận năm 2024:

Ban Tổng giám đốc Công ty xin báo cáo Kết quả sản xuất kinh doanh năm 2024 qua các chỉ tiêu trong bảng sau đây:

Bảng 1:

Đơn vị tính: VNĐ

TT	Chỉ tiêu	Thực hiện năm 2023	KH SXKD trình ĐHCĐ năm 2024	Thực hiện năm 2024	So với KH năm 2024
1	Tổng doanh thu	17.177.150.020	34.500.000.000	26.262.600.464	-24%
2	Tổng lợi nhuận trước thuế	520.107.179	2.160.463.604	147.564.032	-93%
3	Tổng lợi nhuận sau thuế	310.772.017	1.728.370.883	46.331.718	-97%

Doanh thu đạt được chủ yếu từ các lĩnh vực cụ thể như sau:

Doanh thu	Thực hiện năm 2023	Thực hiện năm 2024	Thực hiện 2024/2023
SP do công ty sản xuất	15.015.309.556	9.732.920	64,82%
Cắt lọc sét 3 pha	71.000.000	167.500.000	2,36%
Cắt lọc sét 1 pha	5.962.745.000	78.700.000	0,01%
Cảnh báo	85.500.000	29.000.000	0,35%
OPS	8.896.064.556	9.456.820.000	1,06%
Dịch vụ	2.196.308.464	636.238.097	0,29%
Sửa chữa	439.480.000	196.400.000	0,45%
Lắp đặt	0	439.838.097	
Thương mại	1.717.934.100	14.702.126.395	8,56%
Cho thuê văn phòng	37.726.364	0	0
Doanh thu khác	900.000	1.218.793.154	1.354,21%

2. Các biến động chính:

- Giá sản phẩm cạnh tranh, sản phẩm luôn được cải tiến để đáp ứng nhu cầu thực tế của khách hàng.
- Nhân sự: Năm 2024 không có biến động về nhân sự.
- Thị trường: Các mục tiêu ưu tiên:



CÔNG TY CỔ PHẦN CÔNG NGHỆ VIỄN THÔNG VITECO
VITECO TELECOMMUNICATIONS TECHNOLOGY JOINT STOCK COMPANY

Trụ sở chính: Số 35/61 Lạc Trung, Phường Vĩnh Tuy, Hai Bà Trưng, Hà Nội
Điện thoại: +84 - 24 - 3862 2727/ 3862 2723/ 3636 0271 Fax: +84 - 24 - 3636 0023

- Duy trì các khách hàng truyền thống gồm Viễn thông các tỉnh: Vĩnh Phúc, Phú Thọ, Yên Bái, Lào Cai, Điện Biên, Bắc Giang, Thái Bình, Hoà Bình, Quảng Ninh, Thanh Hoá.
- Mở rộng được thị trường phía nam: Tập trung các VNPT tỉnh.
- Mở rộng phương án cộng tác cho việc phân phối sản phẩm tại các tỉnh phía nam như POSMASCO, Viễn Tiến.

d. Phát triển nội lực:

- Nâng cao tính chủ động làm việc của cán bộ nhân viên.
- Tập trung phát triển thị trường cho các sản phẩm OPS1, OPS2, OPS3, OPS4.
- Mở rộng hợp tác phân phối sản phẩm cho TONGUY.
- Tiếp tục nghiên cứu các sản phẩm và giải pháp mới đáp ứng yêu cầu của khách hàng.

II. KẾ HOẠCH NĂM 2025:

1. Tiếp tục nâng cao tính hiệu quả trong quản lý, nâng cao tính chủ động trách nhiệm đối với các thành viên trong công ty.
2. Tiếp tục phát triển chuỗi sản phẩm chính và sản phẩm cải tiến của công ty.
3. Tìm kiếm, khai thác, mở rộng cộng tác với các hãng nước ngoài.
4. Mở rộng thị trường và củng cố thị trường có sẵn.

Dựa trên năng lực công ty và nhu cầu của thị trường Ban Tổng giám đốc xin báo cáo kế hoạch về doanh thu và lợi nhuận của năm 2025 như sau:

Bảng 2:

Đơn vị tính: VNĐ

TT	Chỉ tiêu	Kế hoạch 2025	Thực hiện 2024	Kế hoạch 2025/ Thực hiện 2024
1	Tổng doanh thu	25.120.000.000	26.262.600.464	-4%
2	Tổng lợi nhuận trước thuế	339.863.604	147.564.032	130%
3	Tổng lợi nhuận sau thuế	271.890.883	46.331.718	487%
4	Tỉ suất LNST/VCSH			

Thay mặt Ban TGD công ty, Tổng giám đốc đã trình bày trước ĐHĐCĐ toàn văn báo cáo hoạt động của Ban Giám đốc năm 2024 và Kế hoạch năm 2025.

Kính trình đại hội!

TỔNG GIÁM ĐỐC

Ngô Quang Vinh