

CÔNG TY CỔ PHẦN PTP

Số: 24-03/CV-PTP
V/v: CBTT tài liệu ĐHĐCĐ 2026

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM

Độc lập – Tự do – Hạnh phúc

*****&*****

Hà Nội, ngày 20 tháng 03 năm 2025

Kính gửi: - Ủy ban Chứng khoán Nhà nước;
- Sở Giao dịch Chứng khoán Hà Nội.

- Tên Tổ chức đăng ký chứng khoán: CÔNG TY CỔ PHẦN PTP
 - Mã chứng khoán: PTP
 - Trụ sở chính: Số 564, Đường Nguyễn Văn Cừ, Phường Bồ Đề, TP Hà Nội, Việt Nam
 - Điện thoại: 1800558850
 - Email: cskh@ptp.vn Website: ptp.vn

- Nội dung thông tin công bố:
Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2026 của Công ty Cổ phần PTP sẽ được tổ chức vào **thứ Tư ngày 15/04/2026** tại Hội trường Tầng 3, Tòa nhà 3 tầng PTP – Số 564 Nguyễn Văn Cừ, P. Bồ Đề, TP Hà Nội.
- Dự thảo tài liệu Đại hội cổ đông thường niên năm 2026 đã được công bố trên trang thông tin điện tử của PTP theo đường dẫn: <http://www.ptp.vn> – Mục “Thông tin cổ đông” để truy cập và tham khảo.

Chúng tôi xin cam kết các thông tin công bố trên đây là đúng sự thật và hoàn toàn chịu trách nhiệm trước pháp luật về nội dung các thông tin đã công bố./.

Nơi nhận:
- Như trên;
- Lưu VT.

ĐẠI DIỆN TỔ CHỨC
Người được ủy quyền CBTT
Phó tổng Giám đốc



Phạm Tuấn Anh



CÔNG TY CỔ PHẦN PTP

Địa chỉ: Số 564, Đường Nguyễn Văn Cừ, Phường Bồ Đề, TP Hà Nội

Tel: 1800 5588 50 / Email: cskh@ptp.vn / Website: www.ptp.vn



CHƯƠNG TRÌNH ĐẠI HỘI ĐỒNG CỔ ĐÔNG THƯỜNG NIÊN NĂM 2026

Thời gian: 09 giờ - Thứ 4, ngày 15 tháng 04 năm 2026

Địa điểm: Hội trường Tầng 3, Tòa nhà 3 tầng PTP – Số 564 Nguyễn Văn Cừ, P. Bồ Đề, TP Hà Nội

TT	NỘI DUNG	THỜI GIAN
1	<ul style="list-style-type: none">- Đăng ký cổ đông dự họp, đón tiếp khách mời, phát tài liệu.- Kiểm tra tư cách cổ đông và lập danh sách cổ đông tham dự đại hội.	09:00-09:15
2	<p>Khai mạc Đại hội:</p> <ul style="list-style-type: none">- Thông qua biên bản thẩm tra tư cách cổ đông và tuyên bố điều kiện tiến hành Đại hội đồng cổ đông theo quy định của Pháp luật và Điều lệ Công ty.- Chào cờ.- Phát biểu khai mạc, tuyên bố lý do, giới thiệu đại biểu.- Trình Đại hội thông qua danh sách Đoàn chủ tịch, Thư ký Đại hội và Ban kiểm phiếu.	09:15-09:30
3	<ul style="list-style-type: none">- Trình Đại hội thông qua Quy chế làm việc của Đại hội- Trình Đại hội thông qua chương trình làm việc của Đại hội.	09:30-09:45
4	<ul style="list-style-type: none">- Báo cáo của HĐQT kết quả SXKD năm 2025 và kế hoạch SXKD năm 2026.	09:45-10:00
5	<ul style="list-style-type: none">- Báo cáo của Ban Kiểm soát năm 2025.	10:00-10:15
6	<ul style="list-style-type: none">- Đại hội thảo luận về các báo cáo của Đại hội.	10:15-10:30
7	<p>Hội đồng quản trị trình Đại hội thông qua:</p> <ul style="list-style-type: none">- Thông qua báo cáo HĐQT kết quả SXKD năm 2025 và kế hoạch SXKD năm 2026.- Thông qua báo cáo của HĐQT về hoạt động năm 2025.- Thông qua báo cáo của Ban kiểm soát năm 2025.- Tờ trình thông qua BCTC kiểm toán năm 2025 và phương án phân phối lợi nhuận sau thuế cho năm tài chính 2025.- Tờ trình lựa chọn đơn vị kiểm toán BCTC năm 2026.- Tờ trình về phương án thù lao HĐQT và Ban kiểm soát năm 2026.	10:30-11:00
8	<ul style="list-style-type: none">- Nghỉ giải lao	11:00-11:10
9	<ul style="list-style-type: none">- Thông qua toàn văn Nghị quyết Đại hội	11:10- 11:25
10	<ul style="list-style-type: none">- Bế mạc Đại Hội	11:25- 11:30



CỘNG HOÀ XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM

Độc lập - Tự do - Hạnh phúc

-----***-----

**GIẤY XÁC NHẬN
THAM DỰ HOẶC ỦY QUYỀN THAM DỰ
ĐẠI HỘI ĐỒNG CỔ ĐÔNG THƯỜNG NIÊN 2026**

Kính gửi: Hội đồng Quản trị Công ty Cổ phần PTP

Tên cổ đông:.....

Địa chỉ:.....

Số CMND/Hộ chiếu/GĐKKD:.....do.....cấp ngày:.....

Số cổ phần sở hữu⁽¹⁾:.....cổ phần.

Tôi xác nhận rằng:

1. Đồng ý tham dự Đại hội.

2. Ủy quyền tham dự Đại hội.

2.1. Đồng ý ủy quyền cho Ông/Bà dưới đây:

- Họ và tên người được ủy quyền:.....

- Địa chỉ:.....

- Số CMND/Hộ chiếu/GĐKKD:.....cấp ngày.....tại.....

2.2. Hoặc ủy quyền cho:

Bà Nguyễn Thị Minh Huyền - Chủ tịch HĐQT;

Ông Ngô Mạnh Hùng - Ủy viên HĐQT;

Ông Trần Khánh - Ủy viên HĐQT;

Ông Hoàng Trường Giang - Ủy viên HĐQT;

Ông Nguyễn Hồng Lâm - Ủy viên HĐQT;

Được thay mặt tôi tham dự Đại hội cổ đông thường niên 2026 của Công ty Cổ phần PTP ngày 15/04/2026 và có toàn bộ quyền hạn đại diện cho số cổ phần tôi sở hữu để quyết định các vấn đề thuộc nội dung Đại hội.

Người được Ủy quyền có trách nhiệm chấp hành nghiêm chỉnh các quy định hiện hành của pháp luật và Điều lệ của Công ty, không được ủy quyền lại cho người thứ ba và có trách nhiệm thông báo lại các nội dung của Đại hội cho cổ đông ủy quyền biết.

Người được ủy quyền

(Ký, ghi rõ họ tên)

Hà Nội, ngày tháng năm 2026

Cổ đông tham dự/ủy quyền

(Ký, ghi rõ họ tên)

Lưu ý: Cổ đông điền đầy đủ thông tin của người được ủy quyền. Trường hợp cổ đông ủy quyền cho các thành viên HĐQT thì đánh dấu x vào ô tương ứng. Xin vui lòng fax Giấy xác nhận tham dự/ Ủy quyền tham dự về Công ty theo số: Phòng Kế Toán TKTC: 024.38772633, Fax: 024.38773671; hoặc bản Scan, chụp ảnh qua Email: phongketoanptp@gmail.com, di động: 0912324686.

⁽¹⁾ Số lượng cổ phần sở hữu của cổ đông theo danh sách chốt cổ đông ngày đăng ký cuối cùng vào ngày 16/03/2026 do TCT Lưu ký và Bù trừ Chứng khoán Việt Nam cung cấp..



CÔNG TY CỔ PHẦN PTP

Địa chỉ: Số 564, Đường Nguyễn Văn Cừ, Phường Bồ Đề, TP Hà Nội

Tel: 1800 5588 50 / Email: cskh@ptp.vn / Website: www.ptp.vn

Hà Nội, ngày 20 tháng 03 năm 2026

THÔNG BÁO

MỜI HỌP ĐẠI HỘI ĐỒNG CỔ ĐÔNG THƯỜNG NIÊN NĂM 2026

Kính gửi: Quý Cổ đông Công ty Cổ phần PTP

Hội đồng quản trị Công ty Cổ phần PTP trân trọng thông báo và kính mời toàn thể Quý cổ đông của PTP về việc tổ chức Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2026 như sau:

1. Thời gian và Địa điểm: Từ 9 giờ 00 phút thứ Tư, ngày 15 tháng 04 năm 2026 tại Hội trường Tầng 3, Tòa nhà 3 tầng PTP - Số 564 Nguyễn Văn Cừ, P. Bồ Đề, TP Hà Nội. Quý cổ đông có thể liên hệ với các số điện thoại sau để được hướng dẫn: 0912 324 686, 0915 579 333.
2. Thành phần: Các cổ đông có tên trong danh sách người sở hữu cổ phần của Công ty Cổ phần PTP tại ngày đăng ký cuối cùng 16/03/2026.
3. Nội dung Đại hội: Theo chương trình Đại hội đính kèm thông báo mời họp.
4. Tài liệu Đại hội: Quý cổ đông có thể vui lòng xem và download các tài liệu liên quan đến Đại hội trên Website của Công ty tại địa chỉ: www.ptp.vn tại mục "Thông tin cổ đông"
5. Đăng ký xác nhận và ủy quyền tham dự Đại hội: Quý cổ đông không trực tiếp tới dự họp có thể ủy quyền cho người khác tới dự họp. Người được ủy quyền không được ủy quyền lại cho người thứ 3. Để công tác tổ chức Đại hội được thuận lợi và chu đáo kính đề nghị Quý cổ đông đăng ký xác nhận việc tham dự Đại hội hoặc gửi giấy ủy quyền (nếu là người ủy quyền) tới Ban tổ chức qua Bà Nguyễn Thị Thu - Số điện thoại: 0912 876 179; Email: thunguyen26091981@gmail.com hoặc theo đường bưu điện gửi về: Phòng Tổng hợp – Công ty Cổ phần PTP – Số 564, Đường Nguyễn Văn Cừ, P. Bồ Đề, TP Hà Nội trước 11 giờ ngày 14/04/2025.
6. Một số thông tin khác: Cổ đông hoặc nhóm cổ đông sở hữu trên 05% (năm phần trăm) tổng số cổ phần phổ thông trở lên của PTP có quyền đề xuất các vấn đề đưa vào chương trình họp Đại hội đồng cổ đông. Đề xuất phải được làm bằng văn bản và phải được gửi về cho PTP ít nhất 3 (ba) ngày làm việc trước ngày khai mạc Đại hội cổ đông. Đề xuất phải bao gồm họ và tên cổ đông, số lượng và loại cổ phần cổ đông hoặc nhóm cổ đông nắm giữ và nội dung đề nghị đưa vào chương trình họp.





CÔNG TY CỔ PHẦN PTP

Địa chỉ: Số 564, Đường Nguyễn Văn Cừ, Phường Bồ Đề, TP Hà Nội

Tel: 1800 5588 50 / Email: cskh@ptp.vn / Website: www.ptp.vn

7. Mọi thông tin liên quan đến Đại hội, Quý cổ đông vui lòng liên hệ với Ban tổ chức Đại hội theo số máy: 0912 324 686, 0915 579 333.


Thông báo này thay cho giấy mời họp trong trường hợp Quý cổ đông chưa nhận được giấy mời họp. Khi tham dự Đại hội đề nghị Quý cổ đông hoặc người được ủy quyền mang theo bản gốc giấy mời họp, giấy chứng minh nhân dân (hoặc hộ chiếu) và Giấy Ủy quyền hợp lệ (đối với trường hợp được ủy quyền).

Cổ đông tự túc chi trả các chi phí ăn ở, đi lại và các chi phí cá nhân khác khi tham dự Đại hội.

Sự có mặt của Quý cổ đông là niềm vinh dự và góp phần vào thành công của Đại hội

Trân trọng thông báo!

TM. HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ
CHỦ TỊCH,



Nguyễn Thị Minh Huyền

QUY CHẾ LÀM VIỆC ĐẠI HỘI ĐỒNG CỔ ĐÔNG THƯỜNG NIÊN NĂM 2026

Mục đích của Quy chế:

- Đảm bảo nguyên tắc công khai, công bằng, dân chủ và đúng pháp luật
- Tạo điều kiện thuận lợi cho công tác tổ chức và tiến hành Đại hội đồng cổ đông đạt được các yêu cầu đề ra.

Ban chủ tọa Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2026 của Công ty Cổ phần PTP báo cáo Đại hội đồng cổ đông thông qua Quy chế làm việc tại Đại hội như sau:

I. TRẬT TỰ ĐẠI HỘI

1. Cổ đông/đại diện cổ đông khi vào Đại hội phải ngồi đúng vị trí hoặc khu vực do Ban tổ chức Đại hội quy định. Tuân thủ việc sắp xếp vị trí của Ban tổ chức.
2. Không nói chuyện riêng, không sử dụng điện thoại di động trong lúc diễn ra Đại hội. Tất cả các máy điện thoại di động phải tắt hoặc để chế độ không đồ chuông.
3. Các cổ đông/đại diện cổ đông có trách nhiệm tham dự Đại hội cổ đông từ khi bắt đầu Đại hội cho đến khi kết thúc Đại hội. Trong trường hợp cổ đông/đại diện cổ đông vì bất kỳ lý do gì phải rời khỏi cuộc họp trước khi kết thúc Đại hội thì cổ đông/đại diện cổ đông đó có trách nhiệm liên hệ với Ban tổ chức để thông báo ý kiến bằng văn bản của mình về những vấn đề sẽ được biểu quyết tại Đại hội. Trường hợp cổ đông/đại diện cổ đông rời cuộc họp trước khi kết thúc Đại hội mà không thông báo với Ban tổ chức thì cổ đông đó coi như đã đồng ý với tất cả những vấn đề sẽ được biểu quyết tại Đại hội.

II. BIỂU QUYẾT THÔNG QUA CÁC VẤN ĐỀ TẠI ĐẠI HỘI

1. Nguyên tắc:

Các vấn đề cần biểu quyết trong chương trình nghị sự của Đại hội đều phải được thông qua bằng cách biểu quyết trực tiếp hoặc bỏ phiếu kín tại Đại hội theo quy định. Mỗi cổ đông được cấp một thẻ biểu quyết trong đó ghi tên cổ đông, số cổ phần được quyền biểu quyết và có đóng dấu treo của Công ty Cổ phần PTP.

2. Cách biểu quyết:

- Cổ đông biểu quyết (đồng ý, không đồng ý, không có ý kiến hoặc có ý kiến khác) một vấn đề bằng cách biểu quyết trực tiếp tại Đại hội.
- Khi biểu quyết thông qua một vấn đề được Đại hội cổ đông đưa ra, các cổ đông đồng ý thông qua thì giơ thẻ biểu quyết lên cao.
- Tương tự, theo sự hướng dẫn của Chủ tọa, các cổ đông không đồng ý hoặc ý kiến khác lần lượt giơ thẻ biểu quyết.
- Theo từng lần biểu quyết, thành viên Ban kiểm phiếu biểu quyết sẽ đánh dấu số phiếu biểu quyết tương ứng của từng cổ đông.
- Riêng trường hợp bỏ phiếu kín sẽ thực hiện theo chi dẫn của Chủ tọa và Ban kiểm phiếu.

3. Thẻ lệ biểu quyết:

- Mỗi cổ phần sở hữu hoặc đại diện sở hữu ứng với một phiếu biểu quyết.



- Quyết định của Đại hội đồng cổ đông được thông qua tại cuộc họp khi được số cổ đông đại diện ít nhất 51% tổng số phiếu biểu quyết của tất cả cổ đông dự họp chấp thuận.
- Đối với quyết định về loại cổ phần và tổng số cổ phần của từng loại được quyền chào bán; sửa đổi; bổ sung Điều lệ Công ty; tổ chức lại; giải thể Công ty; đầu tư hoặc bán tài sản giá trị bằng hoặc lớn hơn 35% tổng giá trị tài sản được ghi trong báo cáo tài chính gần nhất của Công ty thì phải được số cổ đông đại diện ít nhất 65% tổng số phiếu biểu quyết của tất cả cổ đông dự họp chấp thuận.

III. PHÁT BIỂU Ý KIẾN TẠI ĐẠI HỘI

1. Nguyên tắc:

Cổ đông tham dự họp Đại hội phát biểu ý kiến thảo luận tiến hành đăng ký nội dung phát biểu với Ban tổ chức hoặc giao cao thẻ biểu quyết đề nghị phát biểu và được sự đồng ý của Chủ tọa. Cổ đông tiến hành đăng ký tại Ban thư ký Đại hội trong quá trình Đại hội hoặc trong giờ nghỉ giải lao. Để đảm bảo trật tự của Đại hội khi thảo luận, những cổ đông đăng ký sẽ được ưu tiên phát biểu trước sau đó lần lượt các cổ đông giao thẻ biểu quyết sẽ phát biểu theo sự sắp xếp của Chủ tọa.

2. Cách thức phát biểu

Cổ đông phát biểu ngắn gọn và tập trung vào đúng những nội dung trọng tâm cần trao đổi, phù hợp với nội dung chương trình nghị sự của Đại hội đã được thông qua. Chủ tọa sẽ sắp xếp cho cổ đông phát biểu theo thứ tự đăng ký, đồng thời giải đáp các thắc mắc của cổ đông. Chủ tọa có quyền nhắc nhở hoặc đề nghị cổ đông tập trung vào nội dung trọng tâm cần phát biểu để tiết kiệm thời gian và đảm bảo chất lượng thảo luận.

IV. QUYỀN VÀ TRÁCH NHIỆM CỦA CHỦ TỌA

1. Điều khiển Đại hội theo đúng nội dung chương trình nghị sự, các thể lệ quy chế đã được Đại hội thông qua. Chủ tọa làm việc theo nguyên tắc tập trung dân chủ và quyết định theo đa số.
2. Hướng dẫn Đại hội thảo luận, lấy ý kiến biểu quyết các vấn đề nằm trong nội dung chương trình nghị sự của Đại hội và các vấn đề có liên quan trong suốt quá trình Đại hội.
3. Chủ tọa có quyền thực hiện các biện pháp cần thiết để điều khiển cuộc họp một cách hợp lý, có trật tự, đúng theo chương trình đã được thông qua và phản ánh được mong muốn của đa số người dự họp.
4. Chủ tọa có quyền:
 - Yêu cầu tất cả người dự họp chịu sự kiểm tra hoặc các biện pháp an ninh khác;
 - Yêu cầu cơ quan có thẩm quyền duy trì trật tự cuộc họp; yêu cầu những người không tuân thủ quyền điều hành của Chủ tọa, cố ý gây rối trật tự, ngăn cản tiến triển bình thường của cuộc họp hoặc không tuân thủ các yêu cầu về kiểm tra an ninh ra khỏi cuộc họp Đại hội đồng cổ đông.
5. Chủ tọa có quyền hoãn cuộc họp Đại hội đồng cổ đông đã có đủ số người đăng ký dự họp theo quy định đến một thời điểm khác hoặc thay đổi địa điểm họp trong các trường hợp sau:
 - Địa điểm họp không có đủ chỗ ngồi thuận tiện cho tất cả người dự họp.
 - Có người dự họp có hành vi cản trở, gây rối trật tự, có nguy cơ làm cho cuộc họp không được tiến hành một cách công bằng và hợp pháp.
 Thời gian hoãn tối đa không quá 03 ngày kể từ ngày cuộc họp dự định khai mạc.
6. Giải quyết các vấn đề nảy sinh khác trong suốt quá trình Đại hội.

V. TRÁCH NHIỆM CỦA BAN THƯ KÝ

1. Ghi chép đầy đủ, trung thực toàn bộ nội dung diễn biến Đại hội và những vấn đề đã được các cổ đông thông qua hoặc còn lưu ý tại Đại hội.



2. Soạn thảo Biên bản họp Đại hội và các Nghị quyết về các vấn đề đã được thông qua tại Đại hội.

VI. TRÁCH NHIỆM CỦA BAN KIỂM PHIẾU BIỂU QUYẾT

1. Xác định kết quả biểu quyết của cổ đông về các vấn đề thông qua tại Đại hội.
2. Tổ chức kiểm phiếu biểu quyết, lập biên bản kiểm phiếu biểu quyết.
3. Nhanh chóng thông báo cho Ban thư ký kết quả biểu quyết để đưa vào Biên bản và Nghị quyết Đại hội.
4. Kịp thời báo cáo với Chủ tọa Đại hội các vấn đề phát sinh ngoài thẩm quyền giải quyết.

VII. BIÊN BẢN VÀ NGHỊ QUYẾT HỌP ĐẠI HỘI ĐỒNG CỔ ĐÔNG

Tất cả các nội dung tại Đại hội cổ đông phải được Ban Thư ký Đại hội ghi vào biên bản họp Đại hội đồng cổ đông. Nghị quyết họp Đại hội đồng cổ đông phải được đọc và thông qua trước khi bế mạc Đại hội.

Trên đây là toàn bộ Quy chế làm việc của Đại hội cổ đông của Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2026 của Công ty Cổ phần PTP.

Kính trình Đại hội xem xét thông qua.

TM. HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ
CHỦ TỊCH,

NGUYỄN THỊ MINH HUYỀN



www.ptp.vn
Số: 02/2026/BKS



CÔNG TY CỔ PHẦN PTP

Số 564- Đường Nguyễn Văn Cừ - Phường Bồ Đề - TP Hà Nội-VN

Website: www.ptp.vn

Hà Nội, ngày 16 tháng 03 năm 2026

BÁO CÁO CỦA BAN KIỂM SOÁT

Tại Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2026

Kính gửi: **ĐẠI HỘI ĐỒNG CỔ ĐÔNG**

- Căn cứ chức năng nhiệm vụ của Ban Kiểm soát được quy định tại Điều 165 Luật Doanh nghiệp và Điều lệ tổ chức và hoạt động của Công ty CP PTP;
- Căn cứ báo cáo tài chính năm 2025 của PTP đã được kiểm toán bởi Công ty TNHH Hãng Kiểm toán AASC.

Thực hiện trách nhiệm giám sát đối với công tác quản trị và điều hành hoạt động kinh doanh của Công ty PTP, Ban Kiểm soát PTP báo cáo Đại hội đồng cổ đông kết quả kiểm tra, giám sát như sau:

HOẠT ĐỘNG CỦA BAN KIỂM SOÁT NĂM 2025

• Các công tác đã thực hiện năm 2025

• Trong năm 2025, Ban kiểm soát đã thực hiện đầy đủ chức trách, nhiệm vụ được Đại hội đồng cổ đông giao một cách trung thực, cẩn trọng, tốt nhất vì lợi ích của Công ty và Cổ đông; cụ thể là: Theo dõi, kiểm tra, giám sát hoạt động quản trị, điều hành và các mặt hoạt động của Công ty PTP; Kiểm tra, giám sát việc triển khai và kết quả thực hiện các Nghị quyết đã được ĐHCĐ thông qua; Xây dựng chương trình công tác cụ thể để thông báo tới Hội đồng quản trị và Ban lãnh đạo điều hành Công ty; Phân công nhiệm vụ cụ thể của từng thành viên trong Ban Kiểm soát; Cử đại diện tham gia đầy đủ tất cả các cuộc họp của Hội đồng quản trị Công ty; Thẩm tra Báo cáo tài chính 6 tháng và Báo cáo tài chính năm.

• Ban Kiểm soát giữ mối quan hệ làm việc đầy đủ, thường xuyên với HĐQT và Ban Tổng Giám đốc trong hoạt động sản xuất kinh doanh, giám sát các hoạt động để đảm bảo Công ty phát triển đúng định hướng, đúng pháp luật.

• Thực hiện kiểm tra tính hợp pháp, hợp lý, trung thực và mức độ cẩn trọng trong công tác điều hành, công tác quản lý tài chính, đầu tư, chế độ thông tin báo cáo, ... nhằm đảm bảo HĐQT, Ban Tổng Giám đốc tuân thủ đầy đủ các quy định của pháp luật và Điều lệ tổ chức và hoạt động của Công ty.

• Kiểm tra, phân tích, đánh giá tình hình tài chính của Công ty, việc chấp hành các nguyên tắc, chế độ quản lý tài chính, chế độ hạch toán kế toán, thống kê của Nhà nước.

• Kiểm tra tính tuân thủ các quy định của pháp luật hiện hành đối với các văn bản của Công ty; Việc thực hiện các quy chế, quy định quản lý nội bộ của Công ty; Các chế độ đãi ngộ với người lao động, chế độ phân phối thu nhập, ...

• Kiểm soát việc tuân thủ các quy định về công bố thông tin của Công ty theo các quy định của Pháp luật.

• Đánh giá kết quả hoạt động SXKD của PTP năm 2025

STT	CHỈ TIÊU	KH 2025 (*)	TH 2025	TH 2024	Tỷ lệ % TH/KH	Tỷ lệ % 2025/2024	(+/-) 2025/2024
1	Tổng doanh thu (DT bán hàng + DTTC + TN khác)	241.332	154.635	223.456	64,1%	69,20%	-30,80%
	<i>Kế hoạch giao cho người đại diện vốn (theo QĐ số xx/QĐ- VNPT-HĐTV-KHĐT ngày xx/xx/2025)</i>	241.332	154.635	223.456	64,1%	69,20%	-30,80%
2	Tổng chi phí, trong đó:		151.159	215.231		70,23%	-29,77%
2.1	Giá vốn hàng bán		125.782	196.904		63,88%	-36,12%
2.2	Chi phí bán hàng		8.473	8.532		99,31%	-0,69%
2.3	Chi phí quản lý doanh nghiệp		7.916	9.610		82,38%	-17,62%
2.4	Chi phí tài chính		-	-		-	-
	<i>Trong đó: Chi phí lãi vay</i>		-	-			
3	Tổng lợi nhuận trước thuế		3.476	8.225		42,26%	-57,74%
4	Các khoản chi phí không được khấu trừ		1.498	181			
5	Thu nhập chịu thuế		13.962	8.406			
6	Thuế TNDN		2.924	1.697		172,35%	72,4%
7	Tổng lợi nhuận sau thuế	7.019	552	6.528	7,86%	8,4%	-91,6%
8	Vốn chủ sở hữu (VĐL+ Quỹ ĐTPT)		87.286	87.286		100,0%	100%
9	Tỷ suất LNST/VCSH BQ (ROE)	8,04%	0,63%	7,48%	7,86%	8,4%	-91,6%
10	Tổng tài sản		256.915	262.670		97,8%	-2,2%
11	Tổng tài sản bình quân (bình quân số đầu năm và cuối năm)		259.793	269.093		96,5%	-3,5%
12	Tỷ suất LNST/Tổng tài sản BQ (ROA)		0,21%	2,43%		8,8%	-91,2%
13	Tỷ lệ chi trả cổ tức	9,7%	9%				
14	Hệ số nợ phải trả/Vốn chủ sở hữu		0,39	0,35		113,3%	13,3%
15	Hệ số khả năng thanh toán nợ đến hạn (Tài sản ngắn hạn/Nợ ngắn hạn)		3,28	4,06		80,6%	-19,4%
16	Hệ số khả năng thanh toán tổng quát (Tổng tài sản/ Nợ phải trả)		2,07	2,12		97,7%	-2,3%
17	Hệ số khả năng thanh toán nhanh		3,15	3,73		84,3%	-15,7%

- Tổng Doanh thu của Công ty năm 2025 là 154.635 tỷ đồng, thực hiện bằng 64,1% kế hoạch giao cho người đại diện vốn và sụt giảm 30,8% so với cùng kỳ năm trước, chủ yếu do mảng kinh doanh hàng hóa giảm mạnh.

Tuy nhiên, điểm sáng là doanh thu dịch vụ và cho thuê văn phòng tăng trưởng 21,5%, đóng góp tích cực vào lợi nhuận gộp. Doanh thu bán hàng hóa (mảng biên lợi nhuận thấp) giảm mạnh từ 138 tỷ xuống 65,7 tỷ VND. Trong khi đó, doanh thu từ Dịch vụ và Cho thuê văn phòng (mảng biên lợi nhuận cao) tăng trưởng 21,5%, đạt 16,1 tỷ VND

Lợi nhuận sau thuế năm 2025 là 552 triệu đồng, thực hiện bằng 7,9% kế hoạch VNPT giao cho người đại diện vốn và giảm sâu tới 91,5% (tương ứng giảm 5.977 trđ so với năm 2024). Mặc dù lợi nhuận thuần từ hoạt động kinh doanh tăng 55,7% (năm 2024 là 8.004 triệu đồng và năm 2025 là 12.464 triệu đồng), nhưng lợi nhuận vẫn bị kéo thấp do tác động từ khoản chi phí khác đột biến 8,98 tỷ VND liên quan đến nghĩa vụ bảo lãnh trả nợ thay cho Công ty TFP theo phán quyết của Tòa án.

- Với tình hình khó khăn chung của nền kinh tế và xu thế phát triển mạnh mẽ của CNTT ảnh hưởng đến ngành in, năm 2025 chỉ số ROE giảm mạnh trong năm 2025 từ 7,48% xuống còn 0,41%. Đây là mức sinh lời rất thấp, nguyên nhân chính không phải do năng lực kinh doanh cốt lõi suy yếu mà do các khoản chi phí bất thường ngoài dự kiến liên quan đến nghĩa vụ bảo lãnh trả nợ thay cho Công ty TFP theo phán quyết của tòa án.

- Chỉ tiêu lợi nhuận sau thuế/tổng tài sản bình quân (ROA) 2025 là 0,21% giảm 91,4% so với năm 2024 chủ yếu do lợi nhuận sau thuế giảm mạnh 91,5% mặc dù tổng tài sản bình quân của năm 2025 có giảm 3,5% so với năm 2024

- Các chỉ tiêu về khả năng thanh toán của năm 2025:

Hệ số Nợ phải trả/Vốn chủ sở hữu tăng 13,3% (0,39/0,35) do nợ phải trả năm 2025 tăng 4.025 triệu đồng tương ứng tăng 13.3% so với 2024;

Các chỉ tiêu về khả năng thanh toán năm 2025 có xu hướng giảm so với năm 2024: hệ số Khả năng thanh toán nợ đến hạn giảm 19,4% (3,3/4,1) và hệ số Khả năng thanh toán tổng quát giảm 2,3% (2,07/2,12) và hệ số Khả năng thanh toán nhanh năm 2025 giảm 15,7% so với năm 2024 (3,15/3,73). Tuy nhiên đánh giá về mức độ an toàn tài chính thì hệ số khả năng thanh toán nợ đến hạn và hệ số khả năng thanh toán tổng quát đều tốt (do > 1). Hệ số thanh toán hiện hành (3,27 lần) và hệ số thanh toán nhanh (3,15 lần) đều ở mức rất cao so với trung bình ngành in ấn. Điều này khẳng định PTP có khả năng đáp ứng tức thì các nghĩa vụ nợ ngắn hạn nhờ lượng tiền gửi ngân hàng dồi dào (hơn 73 tỷ VND). Công ty không có nợ vay tài chính tại ngân hàng, điều này giúp loại bỏ hoàn toàn rủi ro về lãi vay.

Đánh giá của Ban Kiểm soát đối với công tác quản trị, điều hành của Hội đồng quản trị và Ban Tổng Giám đốc PTP:

1-Công tác tuân thủ các quy định về công bố thông tin và quy chế, quy định quản lý nội bộ của Công ty:

- Công tác Quản trị được thực hiện theo đúng pháp luật, các quy định đối với hoạt động của công ty trên Sàn UpCom, Điều lệ tổ chức và hoạt động của Công ty và Nghị quyết của Đại hội đồng cổ đông.
- Các văn bản của Công ty tuân thủ các quy định của pháp luật hiện hành
- Công ty chấp hành đúng quy định về công bố thông tin, Trong năm đã công bố các thông tin chính như sau:
 - + Báo cáo tài chính. Báo cáo quản trị và bán niên.
 - + Mời họp ĐHĐCĐ thường niên.
 - + Tài liệu họp ĐHĐCĐ thường niên.
 - + Nghị quyết BB họp ĐHĐCĐ thường niên.
 - + Bổ nhiệm Chủ tịch HĐQT, Tổng giám đốc, trưởng Ban Kiểm soát.
 - + Quy chế công bố thông tin.
 - + Chốt danh sách và thông báo lịch chi trả cổ tức năm 2024
 - + Công bố thay đổi giấy Đăng ký kinh doanh.
 - + QĐ phong tỏa và chấm dứt phong tỏa tài khoản.

Hội đồng quản trị tổ chức các cuộc họp định kỳ theo đúng quy định, đều được ghi Biên bản và ban hành Nghị quyết để triển khai thực hiện.

Trong năm Hội đồng quản trị đã tổ chức 7 kỳ họp, trong đó:

- 01 Kỳ họp Đại hội đồng Cổ đông thường niên năm 2025.
- 05 Kỳ họp Hội đồng quản trị trực tiếp tổ chức tại văn phòng.

Các cuộc họp của Hội đồng quản trị được tiến hành phù hợp với quy chế, quy định hiện hành của Công ty và pháp luật. Các quyết định thông qua tại phiên trực tiếp đều nhận được sự thống nhất cao.

Hội đồng quản trị và Ban Tổng giám đốc đã thực hiện đầy đủ chức năng và nhiệm vụ của mình trong việc điều hành quản lý Công ty. Trong năm 2025, Hội đồng quản trị và Ban Tổng Giám đốc đã ban hành nhiều văn bản, nghị quyết, quy chế, quy định làm cơ sở pháp lý của việc quản trị, điều hành có hệ thống, tập trung và thống nhất.

Ban Tổng Giám đốc đã thực hiện đầy đủ công tác Báo cáo các kỳ đúng thời hạn.

2 Công tác thực hiện nghị quyết ĐHĐCĐ, nghị quyết HĐQT:

Thực hiện theo kế hoạch được ĐHĐCĐ thông qua năm 2025 và các kiến nghị của cổ đông các kỳ họp ĐHĐCĐ. Hội đồng quản trị và Ban Tổng Giám đốc đã tổ chức triển khai trong năm 2025 như sau (thẩm tra đánh giá theo số liệu BCTC đã kiểm toán năm 2025).

- Tổng doanh thu dự kiến từ 241.332 tỷ đồng. Doanh thu thực hiện năm 2025 đạt 150.653 tỷ, đạt 62.4% kế hoạch.
- Lợi nhuận sau thuế dự kiến 7.019 tỷ đồng. Lợi nhuận sau thuế thực hiện năm 2025 đạt 551 triệu đồng, đạt 7.85 % kế hoạch.

- Thực hiện việc lựa chọn Công ty TNHH Hãng kiểm toán AASC phù hợp với Luật Doanh nghiệp, luật kế toán và pháp luật Việt Nam hiện hành để kiểm toán BCTC năm 2025.
- Thực hiện chi trả thù lao HĐQT, Ban KS theo nghị quyết: Đã chi trả theo quyết định của ĐHĐCĐ:
 - + Thù lao HĐQT năm 2025 là: 163.68 triệu đồng.
 - + Thù lao Ban kiểm soát năm 2025 là: 59.52 triệu đồng.

Ban Tổng Giám Đốc đã nghiêm túc triển khai thực hiện các Nghị quyết Hội đồng quản trị cũng như kiến nghị của Ban kiểm soát như sau:

- Công tác quản trị:

Ban điều hành Công ty đã phối hợp tốt với HĐQT, Ban kiểm soát và các đoàn thể để triển khai các quyết định, định hướng của HĐQT tuân thủ pháp luật, điều lệ, quy chế quản lý của Công ty.

Theo Nghị quyết của HĐQT, Ban Tổng Giám đốc đã đẩy mạnh việc tái cơ cấu Công ty, thu gọn các đầu mối kinh doanh để tập trung nguồn lực phát triển thị trường, cắt bỏ các dịch vụ thua lỗ không hiệu quả, tiết giảm chi phí, triển khai các hoạt động kinh doanh mới.

- Công tác sản xuất kinh doanh:

Với đặc thù là công ty sản xuất in ấn, trong bối cảnh tốc độ phát triển rất nhanh của công nghệ đã tác động đến hầu hết các ngành nghề, lĩnh vực trong đời sống xã hội hiện nay đặc biệt ngành in. Ban điều hành Công ty đã kịp thời báo cáo và cùng sự chỉ đạo của HĐQT Công ty thực hiện nhiều giải pháp đồng bộ để tăng cường tiếp thị, phát triển sản phẩm dịch vụ mới, đảm bảo nguồn vốn kinh doanh để Công ty phát triển an toàn, lành mạnh.

+ Triển khai hoạt động sản xuất kinh doanh theo đầu mối. Các Phó Tổng giám đốc Công ty trực tiếp chỉ đạo và báo cáo tình hình, tăng cường đẩy nhanh tiến độ và chỉ đạo kịp thời các hoạt động sản xuất kinh doanh.

+ Các sản phẩm truyền thống của Công ty vẫn đang trong xu hướng giảm dần. Công ty chú trọng tiết kiệm cho phí, nâng cao năng suất, đảm bảo việc làm cho người lao động.

+ Phát triển sản phẩm, dịch vụ mới, đồng thời tăng cường phát triển và đẩy mạnh tiếp thị các dòng sản phẩm thế mạnh của Công ty. Chú trọng phát triển về sản phẩm bao bì, ấn phẩm.

+ Công ty cũng đã duy trì và phát triển thêm được một số khách hàng mới có dòng sản phẩm có tính kỹ thuật cao, phù hợp với công nghệ sản xuất của Công ty.

+ Công ty đã rà soát hàng tồn kho để sử dụng hiệu quả hơn, tiết kiệm chi phí và giảm giá thành sản phẩm.

+ Tăng cường công tác tìm kiếm khách hàng thuê văn phòng tại địa điểm 564 Nguyễn Văn Cừ, sử dụng các kênh truyền thông, truyền thông số để tăng diện tích cho thuê.

Về báo cáo tài chính năm 2025 đã được Công ty TNHH Hãng kiểm toán AASC kiểm toán soát xét, Công ty đã thực hiện công bố thông tin công khai minh bạch. Kiểm tra soát xét các khoản mục trong báo cáo tài chính năm 2025.

- Công tác về chính sách người lao động:

Công ty thực hiện chế độ, chính sách đối với người lao động theo đúng Luật lao động hiện hành. Đóng và chi trả BHXH, BHYT bắt buộc đủ và đúng hạn. Tổ chức khám sức khỏe định kỳ.

KẾ HOẠCH ĐỊNH HƯỚNG CỦA BAN KIỂM SOÁT TRONG NĂM 2026

- Tăng cường công tác kiểm tra giám sát và nâng cao chất lượng hiệu quả hoạt động của từng thành viên BKS năm 2026. Tổ chức họp định kỳ để rút kinh nghiệm và đề xuất các biện pháp hoạt động BKS có hiệu quả.
- Giám sát các hoạt động sản xuất kinh doanh của PTP thông qua việc tham dự các cuộc họp về quản lý điều hành sản xuất kinh doanh.
- Kiểm tra, giám sát việc tuân thủ các chính sách, chế độ của Nhà nước, các quy định của PTP, của Hội đồng quản trị (HĐQT) và Ban Tổng giám đốc (TGD) PTP thông qua việc xem xét nghiên cứu các Nghị quyết của HĐQT và các quyết định điều hành hoạt động SXKD của TGD.
- Kiểm tra giám sát các mặt hoạt động của PTP qua các cuộc họp, các văn bản và báo cáo định kỳ của TGD.
- Thực hiện thẩm tra nội dung Đại hội cổ đông thường niên 2026.
- Kiểm tra công tác quản lý bảo toàn vốn; công tác đầu tư mua sắm, thanh lý TSCĐ.
- Kiểm tra và thẩm định báo cáo tài chính 6 tháng, cả năm của PTP.
- Thực hiện các nhiệm vụ khác theo quyền hạn và chức năng nhiệm vụ của BKS.

KIẾN NGHỊ CỦA BAN KIỂM SOÁT

Để tiếp tục phát huy những kết quả đã đạt được trong năm 2025, nâng cao hiệu quả hoạt động SXKD của Công ty, Ban Kiểm soát xin kiến nghị những nội dung sau:

- Công tác đào tạo, tuyển dụng và thu hút lao động có kỹ thuật, trình độ trong thời gian qua chưa có hiệu quả, cần có chế độ rõ ràng và mang tính dài hơi để có đủ nguồn nhân lực đáp ứng nhu cầu và kế hoạch phát triển sản xuất kinh doanh của Công ty.

- Năm 2025 thực hiện phán quyết của tòa án, Công PTP đã thực hiện nghĩa vụ bảo lãnh trả nợ thay Công ty TFP bao gồm số tiền nợ gốc là 5.750 triệu đồng và lãi suất của nợ gốc từ ngày 11/5/2022 đến 31/3/2025 là 3.036 triệu đồng làm ảnh hưởng lớn đến KQKD năm 2025. Phần lớn TSCĐ hữu hình của Công ty đã khấu hao hết nhưng vẫn còn sử dụng (giá trị nguyên giá lên tới 135 tỷ VND). Điều này có nghĩa là trong tương lai, Công ty không còn chịu áp lực chi phí khấu hao lớn cho các tài sản này nhưng vẫn tạo ra được doanh thu. Ban TGD cần tập trung khai thác hiệu quả hơn khối tài sản đã khấu hao

hết và tìm kiếm các hợp đồng in ấn có biên lợi nhuận cao hơn để bù đắp sự sụt giảm doanh thu và lợi nhuận.

- Một số kiến nghị trong công tác quản lý dòng tiền:

+ Tiếp tục phương án tối ưu quản lý dòng tiền đảm bảo linh hoạt, hiệu quả nhằm gia tăng doanh thu hoạt động tài chính của đơn vị.

+ Thực hiện các quy định, quy trình đánh giá lựa chọn ngân hàng nhận tiền gửi có kỳ hạn trên cơ sở các văn bản của Ngân hàng Nhà nước và pháp luật quy định đảm bảo hiệu quả và an toàn dòng tiền gửi có kỳ hạn tại đơn vị.

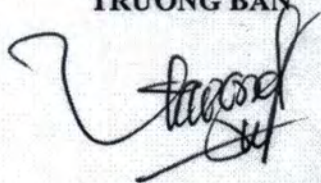
Trên đây là báo cáo của Ban Kiểm soát PTP năm 2025, Ban Kiểm soát chân thành cảm ơn các Quý vị cổ đông, các thành viên Hội đồng quản trị, Ban Tổng Giám đốc điều hành về sự hợp tác và tạo điều kiện để Ban Kiểm soát thực hiện nhiệm vụ Đại hội đồng cổ đông giao theo quy định của pháp luật và Điều lệ tổ chức hoạt động của Công ty.

Trân trọng cảm ơn ./.

Nơi nhận:

- Như trên;
- HĐQT; Ban TGD.
- Lưu: BKS.

TM. BAN KIỂM SOÁT
TRƯỞNG BAN



Đào Thị Hồng Lê

CÔNG TY CỔ PHẦN PTP

-----***-----

**DỰ THẢO BÁO CÁO CỦA TGD
KẾT QUẢ SXKD NĂM 2025 VÀ KẾ HOẠCH SXKD 2026**



Hà Nội, tháng 4 năm 2026



ptp.vn

CÔNG TY CỔ PHẦN PTP

Số 564 Nguyễn Văn Cừ - Phường Bồ Đề- TP. Hà Nội

Điện thoại: 1800 55 88 50

Website: www.ptp.vn - Email : cskh@ptp.vn

Số

/BCKQKD

BÁO CÁO

KẾT QUẢ THỰC HIỆN SẢN XUẤT KINH DOANH NĂM 2025 VÀ PHƯƠNG HƯỚNG NHIỆM VỤ SẢN XUẤT KINH DOANH NĂM 2026

Kính gửi: ĐẠI HỘI ĐỒNG CỔ ĐÔNG CÔNG TY

Năm 2025 là một năm nhiều khó khăn và thách thức, xu hướng cắt giảm chi tiêu để tăng khả năng cạnh tranh của khách hàng, doanh nghiệp rất quyết liệt bao gồm cả cắt giảm chi phí in, quảng cáo. Các sản phẩm dịch vụ thay thế của ngành in là rất đa dạng, các hình thức quảng cáo truyền thông qua điện tử, VOV, mạng internet ngày càng phát triển. Những điều đó làm cho lượng khách hàng truyền thống giảm sút, việc ứng dụng công nghệ 4.0 thay thế cho các ứng dụng truyền thống, việc áp dụng số hoá vào các hoạt động của xã hội được đẩy mạnh quyết liệt nhanh chóng đã ảnh hưởng mạnh đến SXKD của Công ty, sản phẩm in, thẻ viễn thông vẫn tiếp tục giảm sút. Các doanh nghiệp in đều trong tình trạng thiếu hụt công ăn việc làm nên sự cạnh tranh ngày càng quyết liệt, việc đấu thầu, chào giá rất thấp nên hiệu quả mang lại gần như là không có.

Đặc biệt ảnh hưởng của việc phải thực hiện nghĩa vụ bảo lãnh trong vụ tranh chấp hợp đồng thuê mua tài chính với Công ty Cho thuê tài chính BIDV, Công ty cổ phần Công nghệ Cấp quang và Thiết bị Bưu điện TFP ký từ năm 2007 (tổng thất 8,7 tỷ đồng) đã ảnh hưởng đến tình hình hoạt động SXKD của Công ty.

Trong tình hình chung như vậy, Công ty PTP gặp không ít khó khăn trong hoạt động SXKD, đặc biệt là sự cạnh tranh khốc liệt của các đơn vị trong ngành, tuy nhiên Công ty đã không ngừng cố gắng và duy trì các hoạt động sản xuất kinh doanh, cụ thể:

00
CÔ
CÔ
P
P

1. Tình hình thực hiện sản xuất kinh doanh năm 2025.

Đơn vị: Triệu đồng

STT	Chỉ tiêu	Kế hoạch 2025	Thực hiện 2025	TH/KH 2025 (%)
1	Tổng doanh thu thuần	241.332	150.470	62,2%
2	DT trong VNPT		15.340	
3	DT ngoài VNPT	225.699	135.130	60%
4	Lợi nhuận sau thuế	7.019	551 (*)	7,85%
5	VCSH theo NĐ87/TT200	87.286	87.286	
6	VCSH tính theo mã 410	139.286	132.946	
7	ROE (%) LNST/VCSH theo NĐ 87/TT200	8,04%	0,63%	
8	ROE (%) LNST/VCSH theo NĐ 87/TT200	5,039	0,43%	
9	LNST lũy kế đến 31/12/2025			
10	Tỷ lệ chi trả cổ tức	9,7%	0%	

2. Đánh giá về kết quả Sản xuất kinh doanh năm 2025.

2.1. Các sản phẩm trong VNPT:

- Đối với các dòng sản phẩm trong VNPT năm 2025 đạt 15,3 tỷ so với cùng kỳ năm 2024 đạt 90%. Nguyên nhân do hiện tại sản phẩm thẻ Vinaphone và các sản phẩm phiếu thu cước sụt giảm nhiều do thay đổi hành vi tiêu dùng của khách hàng cũng như chính sách thu cước của các tỉnh thành, trong năm 2025 Công ty trúng thầu (liên danh) gói ấn phẩm xuân năm 2026 nên mới đạt doanh thu như trên.

- Về các sản phẩm in khác như ấn phẩm, tem Qrcode... sụt giảm mạnh do nhu cầu của xã hội, cũng như cạnh tranh khốc liệt từ thị trường (các nhà in khác sẵn sàng bỏ giá dưới giá thành, bỏ các chi phí khác để lấy việc). Cũng như do nền kinh tế khó khăn, giảm phát, nhu cầu tiêu dùng hạn chế nên các đơn vị cũng thực hiện việc tiết giảm chi phí hạn chế in ấn.

- Công ty cũng đã triển khai các dịch vụ số hoá, chỉnh lý hồ sơ tài liệu và đã liên hệ với các đơn vị VNPT các tỉnh thành tuy nhiên hiện chưa phát sinh dịch vụ và doanh thu.

2.2. Các sản phẩm ngoài VNPT:

- Trong những năm qua, Công ty dịch chuyển sang sản xuất ấn phẩm cho khối Ngân hàng. Công ty đã chú trọng công tác nâng cao chất lượng, tiến độ nên vẫn giữ và phát triển tăng trưởng ổn định việc sản xuất các ấn phẩm cho Ngân hàng. Hàng năm mang lại doanh thu ổn định, tạo doanh thu, công ăn việc làm cho CBCNV. Ngoài các sản phẩm truyền thống...hiện công ty đã xúc tiến và đang triển khai việc chỉnh lý hồ sơ cho các đơn vị, tuy

nhiên do chính sách tiết giảm chi phí nên hiệu quả mang lại (lợi nhuận) là không ổn định, nhưng Công ty vẫn triển khai để đảm bảo an sinh xã hội công ăn việc làm cho CBCNV. Do yếu tố cạnh tranh ngày càng quyết liệt (về công nghệ, về quan hệ) nên dự kiến trong năm 2026 cũng sẽ gặp rất nhiều thách thức.

- Công ty cũng đẩy mạnh tiếp thị các hệ thống ngân hàng bán lẻ về các sản phẩm mà công ty cung cấp (hiện đang phát triển được một số đơn vị); Công ty cũng đã cung cấp các sản phẩm cho ngân hàng MBV, VCB...

- Về sản phẩm thẻ cào của Mobifone cũng sụt giảm nhiều do khách hàng sử dụng hàng tồn kho, thay đổi các ứng dụng nạp tiền qua app ít sử dụng thẻ vật lý, thói quen tiêu dùng của khách hàng cũng thay đổi, trong năm 2025 Công ty cùng đối tác liên danh đã trúng thầu gói thầu thẻ nạp tiền năm 2025-2026 nhưng sản lượng rất thấp với doanh thu dự kiến là 7 tỷ đồng.

- Đối với các Công ty bảo hiểm, Công ty vẫn duy trì được doanh thu ổn định, đây là sản phẩm truyền thống của Công ty, tuy nhiên dự kiến thời gian tới sẽ rất khó khăn do các đơn vị sử dụng app, phần mềm trong hoạt động SXKD.

- Công ty Chuyển phát nhanh Bưu điện cũng là khách hàng truyền thống của Công ty, hiện công ty vẫn duy trì được thị trường ổn định, tuy nhiên doanh thu hàng năm sụt giảm do khách hàng cũng tiết giảm chi phí, thay đổi sản phẩm in từ khổ to sáng khổ nhỏ, mã vạch, áp dụng qua app.

- Đối với Công ty P.P là Công ty chuyên cung cấp giấy, vật tư ngành in, là đối tác lâu năm của Công ty. Đối với mảng doanh thu từ đơn vị này chủ yếu là kinh doanh thương mại, buôn bán vật tư, giấy... để mang lại doanh thu (doanh thu năm 2025 là 55 tỷ đồng) nhưng về hiệu quả, lợi nhuận mang lại không cao do cạnh tranh trên thị trường. Công ty Cổ phần PTP đã phải tạm dừng triển khai kinh doanh thương mại này do cạnh tranh ngày càng quyết liệt, hiệu quả mang lại chưa cao và sự rủi ro về tài chính, thuế có khả năng xảy ra (đã có công văn của Cục thuế HN yêu cầu làm rõ các HĐ, hoá đơn).

- Ảnh hưởng của các yếu tố lạm phát, nhu cầu tiêu dùng suy giảm... nên các sản phẩm in ấn, bao bì đều sụt giảm mạnh; các công ty trong nước cạnh tranh nhau quyết liệt do thị trường in ấn phẩm trong nước cũng đang thu hẹp rất nhanh, chưa kể các công ty in có yếu tố đầu tư nước ngoài (dịch chuyển sản xuất từ Trung Quốc và thị trường khác) tại Việt Nam đang triển khai việc thâm nhập thị trường bằng nhiều cách như thu hút lao động tay nghề cao, phá giá thị trường, bỏ thầu thấp ... nên việc cạnh tranh trong thị trường là rất lớn nên ảnh hưởng đến hiệu quả SXKD.

174
Y
N
HÀ

- Việc cho thuê văn phòng tại 564 Nguyễn Văn Cừ được Công ty chú trọng và triển khai quyết liệt nên hiện diện tích cho thuê đã gần phủ kín.

- Đối với dòng sản phẩm bao bì Công ty cũng đã nghiên cứu và sản xuất một số sản phẩm cho các công ty dược phẩm... tuy nhiên do dây chuyền hiện không phù hợp, gia công qua nhiều công đoạn nên hiệu quả mang lại không như kỳ vọng.

Qua số liệu và tình hình SXKD thực tế tại Công ty Cổ phần PTP có thể nhận thấy các dòng sản phẩm in truyền thống ngày càng giảm sút và rất khó khăn để phát triển mạnh mẽ do nhiều nguyên nhân nên việc dịch chuyển sang các dòng sản phẩm có tính kỹ thuật cao, dòng sản phẩm bao bì, tiêu dùng hay dịch chuyển sang lĩnh vực khác phù hợp với xu thế xã hội và nhu cầu của thị trường là yếu tố sống còn bắt buộc để Công ty tiếp tục tồn tại và phát triển.

2.3 Chỉ tiêu về doanh thu, lợi nhuận và cổ tức:

Như đã báo cáo ở phần trên, kế hoạch SXKD năm 2025 của Công ty PTP đạt các chỉ tiêu: **Doanh thu 150 tỷ đồng; LNST: 551 triệu đồng**. Các chỉ tiêu này không hoàn thành kế hoạch SXKD của Đại hội cổ đông giao do một số nguyên nhân khách quan sau:

- Trong cơ cấu doanh thu của Công ty thì doanh thu ngoài VNPT chiếm tỷ trọng lớn trong cơ cấu doanh thu, trong khi các giai đoạn trước doanh thu VNPT chiếm từ 50% đến 60% tổng doanh thu thực hiện nhưng các năm gần đây giảm sút mạnh do VNPT ứng dụng số hoá trong hoạt động SXKD, năm 2024 doanh thu trong VNPT của công ty đạt 14,7 tỷ tương đương 6,6%/Tổng doanh thu.

Trong các năm giai đoạn gần đây doanh thu sản xuất của Công ty chỉ đạt hàng năm từ 130 đến 140 tỷ đồng do các dòng sản phẩm truyền thống sụt giảm do nhiều nguyên nhân (Giai đoạn 2021-2023 doanh thu thẻ là 45 tỷ giảm còn 12 tỷ; DT phiếu thu 30 đến 33 tỷ giảm còn 3,5 tỷ; DT MB năm 2022-2023 là 38 tỷ giảm còn 18 tỷ....), mặc dù Công ty cũng đã cố gắng tìm kiếm phát triển thị trường mới, sản phẩm mới để bù đắp doanh thu nhưng chưa thể lấp đầy và thay thế được.

- Để thực hiện mục tiêu tăng trưởng doanh thu theo kế hoạch giao, Công ty đã triển khai thực hiện kinh doanh thương mại (mua bán thiết bị, vật tư...) và hàng năm chiếm tỷ trọng lớn trong cơ cấu doanh thu của Công ty (Năm 2022 là 45 tỷ đồng, năm 2023 là 80 tỷ đồng, năm 2024 là 121 tỷ đồng), tuy nhiên trong năm 2025 về chỉ tiêu doanh thu, nhóm đại diện vốn đề nghị sẽ hạn chế kinh doanh thương mại (giấy, vật tư, ngành in...) do sự cạnh tranh thị trường, hiệu quả mang lại không cao và do có cảnh báo về rủi ro tài chính và thuế (đã có cảnh báo từ cơ quan thuế chủ quản) nên dự kiến doanh thu thực tế năm 2025 chỉ đạt 150 tỷ đồng.

- Trong năm 2025 Công ty đang là đơn vị có liên quan đến việc bảo lãnh thanh toán cho Công ty Cổ phần Công nghệ Cáp quang và Thiết bị Bru điện (TFP) tại hợp đồng cho thuê tài chính với ngân hàng BIDV số 07-2035-20327/HĐCTTC ngày 12/02/2007 do Ông

Huỳnh Quang Vinh nguyên là chủ tịch HĐQT kiêm TGD thời kỳ đó ký (đã có báo cáo số 01-05/VNPT-PTP ngày 04/05/2023 và số 08-07/VNPT-PTP ngày 16/7/2025 gửi Lãnh đạo Tập đoàn); Đến ngày 01/04/2025 Công ty đã phải chi trả 5.749.850.395 VNĐ theo quyết định của cơ quan thi hành án; Ngày 04/06/2025, Công ty Cổ phần PTP nhận được thông báo số 74/TB-THADS ngày 13/05/2025 về việc tiếp tục thực hiện nghĩa vụ thi hành án, trong đó yêu cầu Công ty TFP thi hành phần lãi suất của khoản nợ gốc 5.749.850.395 VNĐ từ ngày 11/05/2022 đến ngày 31/03/2025 với số tiền 3.035.821.009 VNĐ, trong trường hợp TFP không thi hành được thì Công ty Cổ phần PTP sẽ phải thực hiện nghĩa vụ bảo lãnh; Đến ngày 16/9/2025 Thi hành án dân sự KV5- Hà Nội đã ban hành Quyết định số 01/ QĐ-THADS tiến hành phong tỏa số tiền 3.035.821.009 VNĐ từ tài khoản Công ty PTP, và tiến hành cắt khoản tiền trên về tài khoản của cơ quan Thi hành án. Các vấn đề này đã gây ảnh hưởng rất xấu đến các hoạt động SXKD của Công ty.

Hiện Công ty Cổ phần PTP đang cùng với các Văn phòng luật sư triển khai các công việc để tiếp tục bảo vệ quyền và lợi ích hợp pháp của Công ty.

Về việc xử lý trích lập khoản tổn thất này (8,7 tỷ đồng) Công ty đã thực hiện trích lập vào kết quả SXKD năm 2025 nên chỉ tiêu LNST chỉ đạt 551 triệu đồng, tỷ lệ chi trả cổ tức không hoàn thành kế hoạch.

Đánh giá: Năm 2025 Công ty PTP đã hoàn thành chỉ tiêu LNST mà Tập đoàn và Đại hội cổ đông giao. Sau khi trích lập các khoản tổn thất do bảo lãnh cho Công ty TFP (ký kết bảo lãnh từ năm 2007 và do lãnh đạo thời kỳ đó ký kết) hơn 8,7 tỷ Công ty vẫn đảm bảo chỉ tiêu LNST sau thuế không thua lỗ, đảm bảo năng lực tài chính để đấu thầu và bảo toàn vốn. Đây cũng là nỗ lực phấn đấu của toàn thể CBCNV Công ty trong hoạt động SXKD trong năm 2025 vừa qua.

- Về đánh giá hiệu quả của đầu tư và bảo toàn vốn qua các năm hoạt động trong giai đoạn từ 2020 đến nay: PTP hoạt động có hiệu quả, không thua lỗ, tình hình tài chính an toàn lành mạnh, bảo toàn vốn hiệu quả.

- Trích lập dự phòng: Năm 2025 Công ty thực hiện trích lập các khoản rủi ro tồn tại từ nhiều năm trước đây như trích lập dự phòng hàng hóa vật tư tồn kho, công nợ khó đòi góp phần đảm bảo an ninh an toàn tài chính của Công ty.

- Ngoài ra trong năm 2025 PTP gần như không phát sinh khoản công nợ phải thu nào phải trích lập dự phòng. Tình hình tài chính Công ty lành mạnh, ổn định qua nhiều năm, đã quyết toán thuế đến hết năm 2024.

3. Kế hoạch SXKD năm 2026:

Với tốc độ phát triển rất nhanh của công nghệ đã tác động đến hầu hết các ngành nghề, lĩnh vực trong đời sống xã hội hiện nay. Trong số đó, ngành in ấn là ngành chịu ảnh hưởng rất lớn: Báo điện tử thay thế cho báo in, sách điện tử thay thế sách truyền thống, các ấn phẩm, hình thức dùng cho quảng cáo cũng bị thay thế bởi quảng cáo trực tuyến,... Tất



cả những điều này dần trở thành xu thế phổ biến của xã hội vì chi phí tương đối thấp, hiệu suất cao hơn và thân thiện hơn với người dùng internet và môi trường.

Ngoài ra xu hướng cắt giảm chi tiêu để tăng khả năng cạnh tranh của khách hàng, nên các doanh nghiệp rất quyết liệt trong việc cắt giảm chi phí in, quảng cáo thông thường. Những điều đó làm cho lượng khách hàng truyền thống giảm sút đồng thời việc nạp tiền điện thoại qua các app, công cụ nạp tiền đa dạng dẫn đến sản lượng thẻ viễn thông suy giảm rất nhiều và sẽ ảnh hưởng lớn đến hoạt động SXKD năm 2026 của Công ty.

Tình hình diễn biến phức tạp của thế giới, chiến tranh Trung đông đã tác động đến giá dầu thô tăng cao và kéo theo các giá vận chuyển, nguyên vật liệu, vật tư cũng đã tăng (hiện các nhà cung cấp vật tư cho công ty đã có thông báo tăng giá bán và sẽ điều chỉnh theo biến động của thị trường, trong đó có giá xăng dầu, vận chuyển) các yếu tố này sẽ tác động mạnh đến hoạt động SXKD của Công ty trong đó có chỉ tiêu lợi nhuận.

Trên cơ sở kết quả thực hiện năm 2025 và tình hình hoạt động SXKD thực tế tại đơn vị, cũng như nhận định về biến động của thị trường, Công ty PTP đăng ký kế hoạch 2026 như sau:

Đơn vị: Triệu đồng

STT	Chỉ tiêu	Kế hoạch 2025	Thực hiện 2025	KH 2026	2026/2025 (%)
1	Tổng doanh thu thuần	241.332	150.470	155.000	103%
2	DT trong VNPT		15.340	10.000	
3	DT ngoài VNPT	215,332	135.130	145.000	107%
4	Lợi nhuận sau thuế	7.019	551 (*)	5.200	943%
5	VCSH theo NĐ87/TT200	87.286	87.286	87.286	
6	VCSH tính theo mã 410	139.286	132.946	130.000	
7	ROE (%) LNST/VCSH theo NĐ 87/TT200	8,04%	0,63%	5,95%	
8	ROE (%) LNST/VCSH theo NĐ 87/TT200	5,039	0,43%	4,00%	
9	LNST lũy kế đến 31/12/2025				
10	Tỷ lệ chi trả cổ tức	9,7%	0%	7%	

Định hướng kế hoạch SXKD năm 2026 của Công ty ngoài việc tiếp tục cố gắng giữ duy trì các lĩnh vực truyền thống về thẻ viễn thông, in dữ liệu, in phẳng và phát triển các dòng sản phẩm mới hướng đến tiêu dùng, đẩy mạnh phát triển các sản phẩm về tem điện tử phủ cào, tem Qrcode, bao bì; cũng như tìm kiếm các công việc khác như số hóa tài liệu, phần mềm chỉnh lý hồ sơ cho các Ngân hàng, Công ty BH và các doanh nghiệp vừa và

nhỏ; tìm kiếm thêm các cơ hội kinh doanh hợp tác phù hợp để tăng doanh thu đảm bảo công ăn việc làm cho người lao động.

Do đặc thù là doanh nghiệp sản xuất và dự báo về thị trường sẽ rất khó khăn do cạnh tranh trên thị trường nên về mặt doanh thu của Công ty trong năm 2026 dự kiến sẽ đạt 110% so với thực hiện năm 2025. Để triển khai kế hoạch năm 2026, công ty sẽ tăng cường công tác tiết kiệm chi phí, áp dụng các định mức vào sản xuất giảm giá thành sản phẩm, đảm bảo công ăn việc làm cho người lao động, triển khai cắt giảm các dịch vụ không hiệu quả, nâng cao năng suất lao động đảm bảo hiệu quả kinh doanh.

3.1 Kế hoạch phát triển thị trường VNPT

Công ty PTP nhận định các thị trường sản phẩm truyền thống của Công ty đối với VNPT và các đơn vị thuộc VNPT như thẻ cào, phiếu thu, ấn phẩm sẽ giảm sút mạnh do việc ứng dụng các công nghệ 4.0, các app, ví điện tử...nên Công ty xây dựng kế hoạch như sau:

- Công ty sẽ cố gắng tận dụng các công nghệ thiết bị hiện có, nâng cao chất lượng sản phẩm, tiết giảm chi phí để giữ duy trì thị trường truyền thống trong VNPT, dự kiến kỳ vọng vào các sản phẩm ấn phẩm xuyên hàng năm.

- Công ty sẽ xúc tiến tiếp thị với đơn vị trong VNPT triển khai thêm một số dịch vụ khác như làm đại lý phát triển các dịch vụ CNTT, IOT của các TTKD, VNP...Phối hợp với các đơn vị CNTT trong Tập đoàn để hợp tác triển khai các dịch vụ liên quan đến CNTT cho tập khách hàng của Công ty đang có trọng tâm đến việc số hóa và chỉnh lý hồ sơ cho các ngân hàng, doanh nghiệp, sở ban ngành (nếu có). Phối hợp các ban, Trung tâm nông nghiệp thông minh triển khai sản phẩm tem truy xuất nguồn gốc, tem VNPT Check.

- Làm đại lý cung cấp các sản phẩm dịch vụ của VNP ra thị trường.

- Trên cơ sở định hướng của Tập đoàn, Công ty sẽ nghiên cứu và tìm kiếm triển khai các hình thức kinh doanh thương mại mua bán các thiết bị viễn thông...

3.2 Kế hoạch phát triển thị trường ngoài VNPT:

- Đẩy mạnh công tác cho thuê tại tòa nhà 564 Nguyễn Văn Cừ, triển khai tiếp thị qua đơn vị môi giới để cho thuê được các diện tích còn trống và tòa nhà 3 tầng hiện đang có.

- Hiện sản phẩm in truyền thống của Công ty đang trên đà suy thoái, để bù đắp doanh thu, công ăn việc làm cho người lao động và mở hướng kinh doanh mới thì trong thời gian vừa qua Công ty đã đẩy mạnh việc tiếp thị, triển khai dịch vụ Số hóa, chỉnh lý hồ sơ cho hệ thống Ngân hàng, các công ty trực thuộc ngân hàng đồng thời trên cơ sở đó sẽ phát triển thêm các đơn vị khác.

387
IG T
PH A
TP
54

- Tiếp tục nghiên cứu và tìm kiếm dòng sản phẩm chiến lược để thay thế dòng sản phẩm truyền thống, hiện Công ty đang định hướng đến dòng sản phẩm bao bì dược, thuốc lá, bao bì xanh.

- Tiếp tục cố gắng duy trì và phát triển các sản phẩm của các Tổng Công ty Bảo hiểm, các Ngân hàng vì đây là các sản phẩm phù hợp với công nghệ sản xuất của Công ty cũng như có tính kỹ thuật cao nên các đối thủ cạnh tranh sẽ hạn chế hơn.

- Hệ thống các Bệnh viện, các công ty chuyển phát vẫn là nhóm khách hàng Công ty tập trung tiếp thị trong thời gian tới vì nhu cầu in vẫn lớn và cạnh tranh về giá cao nhưng công ty sẽ cố gắng để mang công ăn việc làm về cho CBCNV.

- Sản phẩm Vé số cao cũng là một sản phẩm mới mà Công ty rất kỳ vọng, thời gian tới Công ty sẽ tiếp tục làm việc với đối tác để tiếp thị, tham dự thầu với các Công ty Sở xổ như Đồng Tháp, Vĩnh Long, Bình Dương, Vietlot...

- Trong các năm tới việc tìm kiếm doanh thu và công ăn việc làm cho người lao động sẽ gặp nhiều thách thức hơn do thị trường in ấn ngày càng khó khăn, cạnh tranh khốc liệt, việc chuyển đổi tay nghề công việc cho lao động cũng cần triển khai quyết liệt. Công ty sẽ tiếp tục nghiên cứu thị trường, công nghệ để tìm kiếm dòng sản phẩm chiến lược thay thế cho các dòng sản phẩm in truyền thống đang mất dần để đảm bảo an sinh xã hội cho CBCNV và phát triển bền vững.

3.3 Mở rộng hợp tác, phát triển thêm nguồn doanh thu mới.

- Công ty sẽ mở rộng thêm nguồn doanh thu mới như: Tham gia xuất nhập khẩu vật tư, thiết bị viễn thông chuyên ngành nhằm gia tăng doanh thu thương mại, mở rộng kênh phân phối...

- Hợp tác với các đối tác trong ngành nghề có tiềm lực, công nghệ vượt trội (như in Văn hoá, In Bộ quốc phòng...) để cùng tham gia các gói thầu lớn, qua đó tạo sự gắn kết, hợp tác về sản xuất, về chuyển giao công nghệ để qua đó nâng cao năng lực SXKD của bản thân doanh nghiệp.

- Liên kết với một số đơn vị phần mềm, triển khai dịch vụ số hoá hồ sơ tới các Sở ban ngành, các Công ty...

- Hiện Công ty cũng đang triển khai hợp tác với đơn vị sản xuất xe máy điện (Công ty CP Anpha Bike Việt Nhật) để lắp ráp xe để tạo công ăn việc làm cho CBCNV cũng như thăm dò thị trường để có phương hướng dịch chuyển sang các lĩnh vực khác mà hiện xã hội đang có nhu cầu nằm ngoài lĩnh vực in. Đây cũng là sản phẩm Công ty tập trung sản xuất trong năm 2026.

- Tiếp tục nghiên cứu, xây dựng các phương án sử dụng các khu đất, nhà xưởng của Công ty tại Hà Nội, Đà Nẵng hiệu quả hơn, mang lại nguồn thu ổn định cho Công ty.



3.4 Về chỉ tiêu lợi nhuận và chi trả cổ tức năm 2026:

Trong năm 2026 Công ty PTP đăng ký chỉ tiêu Doanh thu dự kiến 155 tỷ đồng, lợi nhuận sau thuế dự kiến là 5,2 tỷ đồng và chỉ tiêu cổ tức chi trả cổ tức 7% lý do:



- Thị trường in ấn khó khăn, cạnh tranh quyết liệt, các ứng dụng công nghệ TT, số hóa trong hoạt động SXKD các đơn vị nói riêng và xã hội nói chung sẽ được đẩy nhanh nên các sản phẩm in ấn sẽ ít đi, các sản phẩm khác như bao bì, hàng tiêu dùng sẽ phải cạnh tranh khốc liệt.

- Trong năm 2026 Công ty sẽ tiếp tục cố gắng tìm kiếm dòng sản phẩm thay thế các sản phẩm in truyền thống phù hợp với khả năng và năng lực của Công ty (như đã nói ở phần trên), việc tìm kiếm công nghệ, phân tích thị trường sẽ tốn nhiều chi phí.

- Trong năm 2026 công ty tiếp tục trích lập để xử lý việc tranh chấp hợp đồng thuê mua tài chính ngân hàng BIDV đã báo cáo ở trên nên chỉ tiêu LNST dự kiến chỉ đạt 5,2 tỷ đồng và tỷ lệ cổ tức chi trả dự kiến 7%.

Trên đây là báo cáo về kết quả công tác quản trị điều hành hoạt động sản xuất kinh doanh của Công ty trong năm 2025 và phương hướng nhiệm vụ kế hoạch năm 2026. Ban TGD xin báo cáo Đại hội cổ đông xem xét và đóng góp ý kiến để ban TGD không ngừng nâng cao trách nhiệm thực hiện tốt Nghị quyết mà Đại hội đồng cổ đông đề ra, góp phần xây dựng Công ty Cổ phần PTP ngày càng lớn mạnh toàn diện và phát triển bền vững.

Xin trân trọng cảm ơn!


TỔNG GIÁM ĐỐC
CÔNG TY CỔ PHẦN PTP

NGÔ MẠNH HÙNG

CÔNG TY CỔ PHẦN PTP
-----***-----

DỰ THẢO
BÁO CÁO CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ
HOẠT ĐỘNG NĂM 2025 VÀ KẾ HOẠCH
GIAI ĐOẠN 2026-2029

HÀ NỘI, THÁNG 04 NĂM 2026





ptp.vn

CÔNG TY CỔ PHẦN PTP

Số 564 Nguyễn Văn Cừ - Phường Bồ Đề- TP. Hà Nội

Điện thoại: 1800 55 88 50

Website: www.ptp.vn - Email : cskh@ptp.vn

Số

/BCKQKD

BÁO CÁO

HOẠT ĐỘNG CỦA HĐQT NĂM 2025 VÀ KẾ HOẠCH GIAI ĐOẠN 2026-2029

Kính gửi: ĐẠI HỘI ĐỒNG CỔ ĐÔNG CÔNG TY

Tên doanh nghiệp: CÔNG TY CỔ PHẦN PTP

Địa chỉ trụ sở chính: Số 564 Nguyễn Văn Cừ, Phường Bồ Đề, TP Hà nội

Hội đồng quản trị Công ty PTP xin báo cáo Đại hội cổ đông thường niên năm 2026 về hoạt động của HĐQT năm 2025 cụ thể như sau:

1. Tình hình thực hiện sản xuất kinh doanh năm 2025.

Đơn vị: Triệu đồng

STT	Chỉ tiêu	Kế hoạch 2025	Thực hiện 2025	TH/KH 2025 (%)
1	Tổng doanh thu thuần	241.332	150.470	62,2%
2	DT trong VNPT		15.340	
3	DT ngoài VNPT	225.699	135.130	60%
4	Lợi nhuận sau thuế	7.019	551 (*)	7,85%
5	VCSH theo ND87/TT200	87.286	87.286	
6	VCSH tính theo mã 410	139.286	132.946	
7	ROE (%) LNST/VCSH theo ND 87/TT200	8,04%	0,63%	
8	ROE (%) LNST/VCSH theo ND 87/TT200	5,039	0,43%	
9	Tỷ lệ chi trả cổ tức	9,7%	0%	

2. Đánh giá về hoạt động của HĐQT năm 2025.

2.1. Thuận lợi:

- Công ty khẳng định được thương hiệu trên thị trường, duy trì được khách hàng cũ đặc biệt các khách hàng lớn như VNPT, Mobifone, Chuyển phát nhanh, Ngân hàng MB, các hệ thống Công ty bảo hiểm,...

- Đội ngũ lao động sản xuất từng bước có tiến bộ, lao động là nhân viên kinh doanh có sự chuyển biến tích cực theo thị trường.

- Các công nghệ, máy móc, trang thiết bị hiện đại của Công ty được đầu tư và sử dụng mang lại hiệu quả cho SXKD.

2.2. Khó khăn:

- Đặc thù Công ty là doanh nghiệp sản xuất hàng phụ trợ nên phụ thuộc rất nhiều vào sự phát triển của khách hàng cũng như xu hướng của thị trường.

- Thiết bị vật tư, nguyên vật liệu chủ yếu nhập khẩu nên thường xuyên bị ảnh hưởng khi giá cả vật tư trên thế giới biến động, giá vật tư giấy tăng tùy loại nhưng việc điều chỉnh tăng giá bán rất khó khăn.

- Nguồn nhân lực đào tạo cho ngành in ấn nói chung và các Công ty nói riêng rất khó khăn, thấp về chất lượng, thiếu về số lượng, không ổn định, đặc biệt là tại các khu vực sản xuất của Công ty.

- Cạnh tranh giữa các doanh nghiệp in ấn bao bì Việt Nam với nhau cũng như với các doanh nghiệp rất khốc liệt, đặc biệt là về giá cả. Sự hỗ trợ từ phía Tập đoàn về in ấn hầu như không có do yêu cầu của quy định Đấu thầu và việc chuyển đổi số SXKD trong Tập đoàn.

- Nhu cầu tiêu dùng giảm, ứng dụng công nghệ 4.0 vào đời sống xã hội nên các sản phẩm in truyền thống giảm sút nhiều, việc tìm kiếm sản phẩm mới, dịch vụ mới để bù đắp gặp khó khăn.

- Tăng trưởng doanh thu để bù đắp cho doanh thu sản xuất truyền thống rất khó khăn, do kinh doanh thương mại chỉ bù đắp được chi tiêu doanh thu còn hiệu quả (lợi nhuận) mang lại không đáng kể do phụ thuộc vào nhu cầu và tính cạnh tranh trên thị trường rất cao. Công ty Cổ phần PTP cũng đang tạm dừng triển khai kinh doanh thương mại này do cạnh tranh ngày càng quyết liệt và sự rủi ro về tài chính và thuế có khả năng xảy ra (đã có công văn nhắc nhở của cơ quan thuế về hợp đồng, hoá đơn).

2.3. Những việc đã làm được:

- Có sự thống nhất trong chỉ đạo, điều hành của Ban lãnh đạo và sự ủng hộ tin tưởng của khách hàng, đặc biệt là khách hàng lớn như VNPT, Ngân hàng MB, VCB các Tổng công ty bảo hiểm, CPN...

- Các quy định, cơ chế của Công ty đã tạo được sự công bằng, minh bạch trong hầu hết hoạt động tại Công ty qua đó tạo cho người lao động trong Công ty động lực phấn đấu cao, đoàn kết tin tưởng vào sự lãnh đạo của HĐQT, Ban điều hành Công ty.

- Thực hiện nghiêm chỉnh các chỉ đạo của Tập đoàn và hoàn thành các chỉ tiêu chính về lợi nhuận theo kế hoạch giao. Trong năm, 2025 Công ty đã hoàn thành chỉ tiêu LNST Đại hội cổ đông giao nhưng do trích lập khoản tổn thất do tranh chấp bảo lãnh hợp đồng cho thuê tài chính với ngân hàng BIDV, Công ty TFP từ năm 2007 với số tiền 8,7 tỷ đồng, LNST đạt 551 triệu đồng không thua lỗ, đảm bảo năng lực tài chính cho Công ty khi tham gia đấu thầu trong năm 2026 và các năm tiếp theo.

- Công tác bảo toàn vốn được thực hiện tốt, tình hình tài chính của Công ty lành mạnh, minh bạch rõ ràng; Đảm bảo công tác an sinh xã hội, thu nhập cho người lao động, thực hiện tốt các quy định của Nhà nước và Pháp luật.

- Hoàn thiện xây dựng lắp đặt hệ thống PCCC tại khu vực sản xuất (khu B) theo quy định của các cơ quan chức năng đảm bảo điều kiện cho sản xuất.

- Triển khai dịch vụ mới số hóa chính lý hồ sơ cho ngân hàng MB và đang tích lũy kinh nghiệm, năng lực để phát triển ra các đơn vị khác.

- Đẩy mạnh việc cho thuê văn phòng tại 564 Nguyễn Văn Cừ và tiến tới cho thuê hết diện tích mặt bằng còn lại cũng như các phòng còn trống, tận dụng tối đa các diện tích để cho thuê tạo nguồn thu ổn định.

- Hiện Công ty cũng đang triển khai hợp tác với đơn vị sản xuất xe máy điện (Công ty CP Anpha Bike Việt Nhật) để lắp ráp xe để tạo công ăn việc làm cho người lao động cũng như thăm dò thị trường để có phương hướng dịch chuyển sang các lĩnh vực khác mà hiện xã hội đang có nhu cầu nóng nằm ngoài lĩnh vực in.

- Thích ứng linh hoạt với môi trường kinh doanh: tái cấu trúc lại chi nhánh, phòng ban để tiết kiệm chi phí, mua vật tư tích trữ khi giá thấp để tối ưu chi phí, chuyển hướng nhanh sang các khách hàng ngoài ngành trong điều kiện Tập đoàn thực hiện số hóa thu cước, đấu thầu online,...

2.4. Những việc chưa làm được:

- Do việc ứng dụng công nghệ 4.0 vào đời sống và sản xuất kinh doanh ngày càng nhanh và quyết liệt, nhu cầu tiêu dùng suy giảm, các ứng dụng công nghệ với xã hội phát triển nên doanh thu các sản phẩm in truyền thống ngày càng suy giảm, so sánh với các năm trước doanh thu các sản phẩm in truyền thống của Công ty sụt giảm hơn 50 tỷ đồng, mặc dù Công ty đã triển khai quyết liệt việc khai thác các thị trường truyền thống, thị trường mới nhưng chưa bù đắp được do cạnh tranh rất quyết liệt vì các doanh nghiệp in ấn, bao bì đều khó khăn trong việc tìm kiếm công ăn việc làm nên đã bỏ giá thầu dưới giá, phá giá thị trường.

- Về dịch vụ in dữ liệu, thẻ ngày càng bị cạnh tranh quyết liệt và ứng dụng nạp tiền qua app nên sản lượng giảm mạnh hàng năm.

- Các sản phẩm như tem điện tử, tem nhãn bị cạnh tranh quyết liệt nên ảnh hưởng đến giá thành dẫn đến doanh thu giảm sút. Việc nghiên cứu tìm kiếm công nghệ cho sản xuất bao bì có nhiều vướng mắc do Công ty phải định hướng tìm kiếm thị trường bao bì để có định hướng đầu tư.

- Việc tuyển dụng nhân sự có tay nghề cao, kỹ thuật cao, nhân viên kinh doanh phù hợp với xu thế hiện tại rất khó khăn do nhiều nguyên nhân chủ quan và khách quan.

- Hiện nguồn lực Công ty là có nhưng việc tìm kiếm công nghệ, định hướng dòng sản phẩm chiến lược để thay thế cho dòng sản phẩm in truyền thống là rất khó khăn vì quy mô sản xuất, nhà xưởng, thiết bị đã cũ không đáp ứng được yêu cầu của thị trường nhưng để đầu tư thay thế tổng thể đáp ứng được nhu cầu của xã hội cần đòi hỏi về dòng vốn rất lớn vượt quá nguồn lực của Công ty.

Đánh giá: Năm 2025 là một năm khó khăn, đặc biệt là ảnh hưởng của vụ kiện cho thuê tài chính ngân hàng BIDV nhưng Công ty PTP đã hoàn thành chỉ tiêu LNST mà Tập

đoàn và Đại hội cổ đông giao. Sau khi trích lập các khoản tổn thất do bảo lãnh cho Công ty TFP (ký kết bảo lãnh từ năm 2007 và do lãnh đạo thời kỳ đó ký kết) hơn 8,7 tỷ Công ty vẫn đảm bảo chi tiêu LNST sau thuế không thua lỗ, đảm bảo năng lực tài chính để đấu thầu và bảo toàn vốn. Đây cũng là nỗ lực phấn đấu của toàn thể CBCNV Công ty trong hoạt động SXKD trong năm 2025 vừa qua.

Công ty đã lãnh mạnh, minh bạch tình hình tài chính của Công ty để tạo bước phát triển bền vững trong các năm tới. Tuy nhiên cũng giống như các doanh nghiệp khác, công ty đang đối mặt với những khó khăn thách thức không thể dự báo được. Bên cạnh khó khăn do yếu tố khách quan gây ra, Công ty cũng cần phải khắc phục các vấn đề về nguồn nhân lực, định hướng dòng sản phẩm thay thế phù hợp với xu thế xã hội đang thay đổi từng ngày.

3. Kết quả quản trị điều hành năm 2025.

Với tinh thần đoàn kết và nhất trí cao của các thành viên, trong năm vừa qua Hội đồng quản trị Công ty đã cố gắng thực hiện hoàn thành các nhiệm vụ mà Nghị quyết của Đại hội đồng cổ đông năm 2025 đã đề ra như đã nói ở phần trên. Bên cạnh đó HĐQT cũng phát huy năng lực, trách nhiệm, ý thức chấp hành pháp luật, điều lệ Công ty, thực hiện đúng chức năng nhiệm vụ và quyền hạn trong công tác quản trị điều hành hoạt động sản xuất kinh doanh của Công ty. HĐQT xin báo cáo Đại hội cổ đông về công tác quản trị điều hành năm 2025 như sau:

3.1. Hoạt động của Hội đồng quản trị năm 2025

- Tổ chức thành công Đại hội cổ đông thường niên năm 2025.
- Hội đồng quản trị luôn bám sát Nghị quyết của Đại hội đồng cổ đông để chỉ đạo chặt chẽ các hoạt động sản xuất kinh doanh của Công ty, đảm bảo thực hiện tốt các chủ trương chiến lược đề ra đồng thời xây dựng cơ chế để kiểm tra, giám sát hoạt động của Ban điều hành trong việc thực hiện các Nghị quyết, quyết định và chỉ đạo nói trên.
- Duy trì chế độ họp định kỳ theo quy định (03 tháng/ 1 lần) và họp bất thường, thường xuyên khi cần thiết, đảm bảo chương trình cũng như số lượng họp và biểu quyết thông qua theo luật định các nội dung vấn đề được nêu ra. Đồng thời thường xuyên trao đổi thông tin, bàn bạc thảo luận, phối hợp thống nhất chỉ đạo giữa các thành viên HĐQT để đưa ra các biện pháp giải quyết kịp thời đáp ứng yêu cầu sản xuất kinh doanh của Công ty.
- Tăng cường và kiện toàn công tác tổ chức cán bộ cho bộ máy quản lý điều hành Công ty đảm bảo khả năng quản lý điều hành công việc của Công ty một cách toàn diện tránh rủi ro thiếu sót trong hoạt động sản xuất kinh doanh. Đẩy mạnh việc tái cơ cấu Công ty, thu gọn các đầu mối để tập trung nguồn lực phát triển thị trường, cắt bỏ các dịch vụ thua lỗ không hiệu quả.



- Họp và phê duyệt ra quyết định các vấn đề thuộc thẩm quyền của HĐQT trong đầu tư và hoạt động sản xuất kinh doanh, kiểm soát chi phí kinh doanh theo các quy định, quy chế của Công ty, triển khai đơn đốc việc thanh lý các tài sản, thiết bị hư hỏng, không sử dụng tránh lãng phí.

- Họp và phê duyệt các vấn đề liên quan đến vụ kiện tranh chấp thuê mua tài chính với Công ty cho thuê tài chính BIDV, Công ty TFP, việc thi hành án, xử lý các khoản tổn thất liên quan đến vụ tranh chấp.

- Bổ sung, sửa đổi ban hành các quy trình, quy chế theo sát các quy định pháp luật, điều lệ Công ty phù hợp với thực tiễn hoạt động, kịp thời đáp ứng các yêu cầu của Công việc trong từng giai đoạn.

3.2. Về công tác quản lý và giám sát hoạt động tài chính năm 2025.

- HĐQT Công ty đã chỉ đạo Ban điều hành thực hiện nhiều giải pháp, biện pháp đồng bộ để khắc phục các vấn đề tồn đọng đến tình hình tài chính của Công ty trong năm 2025 (hàng tồn kho...) giữ được sự ổn định, đảm bảo cho hoạt động sản xuất kinh doanh, an toàn, lành mạnh.

- Chỉ đạo Ban điều hành tăng cường công tác quản trị dòng tiền, tiền gửi tăng hiệu quả tối đa cho Công ty, đơn đốc đối chiếu thu hồi công nợ theo đúng quy định.

- Về báo cáo tài chính năm 2025 của Công ty đã được Công ty TNHH Hãng Kiểm toán AASC kiểm toán soát xét, Công ty đã thực hiện công bố thông tin theo đúng quy định của Nhà nước. Toàn bộ Báo cáo tài chính đã kiểm toán năm 2025, đã được đăng tải công khai minh bạch trên các phương tiện thông tin đại chúng, Ủy ban chứng khoán Nhà nước, Sở giao dịch Chứng khoán Hà Nội và trang website của Công ty tại địa chỉ: www.ptp.vn.

3.3. Về thực hiện thù lao Hội đồng quản trị và Ban kiểm soát.

* Thù lao của Hội đồng quản trị và Ban kiểm soát năm 2025 được chi trả theo quyết định của Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2025, cụ thể trong năm 2025 Công ty chi trả thù lao HĐQT và BKS với số tiền 42 triệu do ảnh hưởng của việc phải trích lập khoản tổn thất tranh chấp hợp đồng thuê mua tài chính với Công ty cho thuê tài chính BIDV và TFP năm 2027 với số tiền 8,7 tỷ đồng nên chi tiêu LNST còn lại là 551 triệu đồng.

3.4. Đánh giá về thực hiện nhiệm vụ của Ban điều hành Công ty.

- Ban điều hành và các cán bộ quản lý khác đã tuân thủ theo Pháp luật, điều lệ và quy chế quản lý Tài chính và các quy định hiện hành của Nhà nước, triển khai thực hiện theo đúng các Nghị quyết của Đại hội đồng cổ đông và HĐQT.

- Hội đồng quản trị đánh giá cao về năng lực hoạt động của Ban điều hành Công ty, đoàn kết, năng động, nghiêm túc trong công việc, chủ động sáng tạo trong quản lý điều hành, hoàn thành các chỉ tiêu của Đại hội giao, trong tình hình năm 2025 đã phải xử lý khoản tổn thất 8,7 tỷ vẫn giữ được chỉ tiêu LNST không thua lỗ. Hoàn thành đúng thời hạn Báo cáo tài chính kiểm toán năm 2025.

- Phối hợp tốt với HĐQT, Ban kiểm soát và các đoàn thể để triển khai các quyết định, định hướng của HĐQT, phát hiện khắc phục các điểm yếu tạo đà cho phát triển bền vững, đảm bảo cân đối hài hòa lợi ích của Công ty, Nhà nước, của cổ đông và đối tác khách hàng cũng như quyền lợi của người lao động.

Bên cạnh những kết quả đạt được, Hội đồng quản trị cũng nhận thấy các vấn đề còn tồn tại mà Ban điều hành cần khắc phục trong thời gian tới là:

- Ban Tổng Giám đốc cần xây dựng phương án để sử dụng hiệu quả hơn đối với các khu đất văn phòng, nhà xưởng của Công ty tại Hà Nội và Đà Nẵng.

- Cần đẩy mạnh công tác đầu tư, và tìm kiếm thị trường, khách hàng mới để phát triển sản phẩm mới thay thế cho sản phẩm in truyền thống... đây là nhiệm vụ trọng tâm trong năm 2026 và các năm tiếp theo.

4. Phương hướng kế hoạch giai đoạn 2026-2029:

4.1. Mục tiêu:

- Trong thời gian tới định hướng kế hoạch SXKD của Công ty ngoài việc tiếp tục cố gắng giữ duy trì các lĩnh vực truyền thống về thẻ viễn thông, in dữ liệu, in phẳng và phát triển các dòng sản phẩm mới hướng đến tiêu dùng, đẩy mạnh phát triển các sản phẩm về tem điện tử phù cào, tem Qrcode, bao bì cũng như tìm kiếm các công việc khác như số hóa tài liệu, phần mềm chính lý hồ sơ cho các Ngân hàng, Công ty bảo hiểm và các doanh nghiệp vừa và nhỏ. Xây dựng đội ngũ lao động lành nghề, thạo việc và có những chuyên gia giỏi trong một số lĩnh vực trọng yếu, bộ máy quản lý tinh gọn, hiệu quả phân công, phân cấp trách nhiệm rõ ràng đến từng cá nhân. Doanh thu, lợi nhuận, cổ tức ổn định và dần nâng cao. Công tác quản trị minh bạch, tiên tiến đảm bảo lợi ích tối đa cho các cổ đông, chăm lo đời sống người lao động, thực hiện đầy đủ nghĩa vụ, trách nhiệm với Tập đoàn VNPT, Nhà nước, các cổ đông.

- Trong các năm tới việc tìm kiếm doanh thu và công ăn việc làm cho người lao động sẽ gặp nhiều thách thức hơn do thị trường in ấn ngày càng khó khăn, cạnh tranh khốc liệt, việc chuyển đổi tay nghề công việc cho lao động cũng cần triển khai quyết liệt. Công ty sẽ tiếp tục nghiên cứu thị trường, công nghệ để tìm kiếm dòng sản phẩm chiến lược thay thế cho các dòng sản phẩm in truyền thống đang mất dần để đảm bảo an sinh xã hội cho CBCNV và phát triển bền vững.

4. 2. Kế hoạch sản xuất kinh doanh giai đoạn 2026-2029

DVT: Triệu đồng

STT	Tên chỉ tiêu	Năm 2026	Năm 2027	Năm 2028	Năm 2029	Tốc độ TTBO
1	Doanh thu	155.000	167.000	180.000	200.000	8%
2	DT trong VNPT	10.000	10.000	15.000	15.000	
3	DT ngoài VNPT	145.000	157.000	165.000	185.000	8%
4	Lợi nhuận ST	5.200	5.600	6.000	6.500	
5	VCSH theo NĐ 87	87.286	87.286	87.286	87.286	
6	VCSH theo mã 410	130.000	130.000	130.000	130.000	
7	ROE (%) / VCSH NĐ8	5,95%	6,41%	6,87%	7,44%	
8	ROE (%) VSHD 410	4,00%	4,30%	4,61%	6,51% %	8%
9	Cổ tức	7%	7,5%	8,5%	9,2%	7%

Với đặc thù là doanh nghiệp sản xuất phụ trợ, phụ thuộc vào nhiều yếu tố của xã hội nên nhóm đại diện vốn VNPT tại PTP dự kiến đăng ký kế hoạch phù hợp với quy mô của doanh nghiệp, cụ thể:

- Thị trường in ấn rất khó khăn, cạnh tranh quyết liệt, các ứng dụng công nghệ TT, số hóa trong hoạt động SXKD các đơn vị nói riêng và xã hội nói chung sẽ được đẩy nhanh nên các sản phẩm in ấn sẽ ít đi, các sản phẩm khác như bao bì, hàng tiêu dùng sẽ phải cạnh tranh khốc liệt. Về chỉ tiêu doanh thu Công ty đăng ký mức tăng trưởng bình quân 8% hàng năm do thị trường và hạn chế kinh doanh thương mại (đã báo cáo ở phần trên).

- Trong các năm tới Công ty sẽ tiếp tục cố gắng tìm kiếm dòng sản phẩm thay thế các sản phẩm in truyền thống phù hợp với khả năng và năng lực của Công ty (như đã nói ở phần trên), việc tìm kiếm công nghệ, phân tích thị trường sẽ tốn nhiều chi phí.

- Hiện Công ty đang triển khai được một số dòng sản phẩm mới như bao bì, vé số... nhưng do cạnh tranh thị trường rất khốc liệt, giá bán nhiều khi dưới giá thành nên hiệu quả mang lại chưa cao.

- Đối với lĩnh vực số hóa, chỉnh lý hồ sơ hiện Công ty đang cố gắng triển khai và bước đầu đang triển khai cho hệ thống ngân hàng và các công ty trực thuộc tuy nhiên việc đào tạo, chuyển đổi lao động (từ in ấn sang số hóa, chỉnh lý) cũng mất nhiều thời gian và chi phí bù đắp.

- Đối với dòng sản phẩm vé số cào do thị trường là các tỉnh trong khu vực miền tây, miền đông nam bộ và là sản phẩm mới nên chi phí tiếp thị, sản xuất mẫu rất lớn.

- Hiện các doanh nghiệp in trên thị trường rất ít việc nên việc cạnh tranh quyết liệt (bỏ dưới giá thành) vẫn tiếp tục xảy ra nên việc tìm kiếm phát triển gia tăng doanh thu hiệu quả từ các sản phẩm in ấn là một thách thức rất lớn đối với Công ty.

5. Giải pháp thực hiện.

- Công ty định hướng tiếp tục chú trọng duy trì thị trường tem nhãn, tem chống giả, bao bì cao cấp, bao bì dược phẩm và thị trường truyền thống. Nên công tác đầu tư trong giai đoạn này sẽ chú trọng đến các lĩnh vực này để phát triển các dịch vụ có hiệu quả cao, tiếp tục tìm kiếm, cải tạo, nâng cấp công nghệ thiết bị hiện có để phát triển các sản phẩm mới.

- Công tác đào tạo phát triển đội ngũ đặc biệt nâng cao năng lực quản lý, đội ngũ kỹ sư tin học, kỹ sư lành nghề đứng máy thông qua các hình thức mời chuyên gia giảng dạy, đào tạo tại chỗ, đào tạo phát triển phương pháp và kỹ năng quản lý, lãnh đạo cho hệ thống chủ chốt.

- Nâng cao hiệu quả hoạt động tài chính, củng cố kiện toàn bộ máy tổ chức nâng cao năng lực quản trị điều hành, tăng cường vai trò chủ động linh hoạt của các phòng ban chức năng và các đơn vị trực thuộc nhằm đưa các hoạt động của Công ty vào quy chuẩn nề nếp.

- Tiếp tục tái cấu trúc hệ thống mô hình tổ chức của Công ty, đổi mới chính sách hoạt động cho từng bộ phận, lĩnh vực. Tinh gọn lại nhân sự và bộ máy điều hành tạo hiệu quả trong hoạt động.

- Tiếp tục rà soát các đơn vị, dịch vụ sản phẩm có hiệu quả kinh doanh kém để tái cơ cấu, cắt bỏ các dịch vụ sản phẩm thua lỗ để nâng cao hiệu quả kinh doanh, thu gọn các đầu mối kinh doanh để tập trung nguồn lực giữ phát triển thị trường.

- Rà soát và ban hành mới các định mức kinh tế kỹ thuật theo hướng tiên tiến, sát với thực tế, phấn đấu giảm tỷ lệ hao hụt trong các công đoạn sản xuất, giảm tỷ lệ bảo hành sản phẩm, tiết kiệm chi phí sản xuất.

- Tiếp tục triển khai thực hiện cơ chế tiền lương theo hiệu quả kinh doanh làm đòn bẩy kích thích SXKD phát triển, mang lại hiệu quả thiết thực cho Công ty, đơn vị và người lao động.

Trên đây là báo cáo của HĐQT về hoạt động năm 2025 và phương hướng nhiệm vụ kế hoạch giai đoạn 2026-2029. Hội đồng quản trị xin báo cáo Đại hội cổ đông xem xét và đóng góp ý kiến để HĐQT không ngừng nâng cao trách nhiệm quản trị, năng lực quản lý điều hành Công ty nhằm thực hiện tốt Nghị quyết mà Đại hội đồng cổ đông đề ra.

Xin trân trọng cảm ơn!

TM. HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ
CHỦ TỊCH,
CÔNG TY
CỔ PHẦN
PTP
THÀNH PHỐ HÀ NỘI
NGUYỄN THỊ MINH HUYỀN

CÔNG TY CỔ PHẦN PTP

Số: 01 /2026/TT- HĐQT

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM

Độc lập - Tự do - Hạnh phúc

Hà Nội, ngày 15 tháng 04 năm 2026

TỜ TRÌNH

V/v Thông qua báo cáo kết quả SXKD năm 2025 và kế hoạch SXKD năm 2026

Kính gửi: ĐẠI HỘI ĐỒNG CỔ ĐÔNG CÔNG TY

- Căn cứ Luật Doanh nghiệp năm 2020;
- Căn cứ Điều lệ Tổ chức và hoạt động của Công ty Cổ phần PTP;
- Căn cứ kết quả thẩm tra công tác lập và kiểm toán báo cáo tài chính năm 2025.

Hội đồng quản trị Công ty Cổ phần PTP xin báo cáo và kính đề nghị Đại hội đồng cổ đông xem xét thông qua báo cáo kết quả kinh doanh năm 2025 và kế hoạch SXKD năm 2026.

1/ Kết quả sản xuất kinh doanh năm 2025:

- Tổng doanh thu : 150.653 triệu đồng
- Doanh thu ngoài VNPT : 135.130 triệu đồng
- Lợi nhuận sau thuế : 551 triệu đồng
- Tỷ lệ chia cổ tức : 0%

Ý kiến:

- Trong năm 2025 Công ty đang là đơn vị có liên quan đến việc bảo lãnh thanh toán cho Công ty Cổ phần Công nghệ Cấp quang và Thiết bị Bưu điện (TFP) tại hợp đồng cho thuê tài chính với ngân hàng BIDV số 07-2035-20327/HĐCTTC ngày 12/02/2007 do Ông Huỳnh Quang Vinh nguyên là chủ tịch HĐQT kiêm TGD thời kỳ đó ký; Đến ngày 01/04/2025 Công ty đã phải chi trả 5.749.850.395 VNĐ theo quyết định của cơ quan thi hành án; Ngày 04/06/2025, Công ty Cổ phần PTP nhận được thông báo số 74/TB-THADS ngày 13/05/2025 về việc tiếp tục thực hiện nghĩa vụ thi hành án, trong đó yêu cầu Công ty TFP thi hành phần lãi suất của khoản nợ gốc 5.749.850.395 VNĐ từ ngày 11/05/2022 đến ngày 31/03/2025 với số tiền 3.035.821.009 VNĐ, trong trường hợp TFP không thi hành được thì Công ty Cổ phần PTP sẽ phải thực hiện nghĩa vụ bảo lãnh; Đến ngày 16/9/2025 Thi hành án dân sự KV5- Hà Nội đã ban hành Quyết định số 01/ QĐ-THADS tiến hành phong tỏa số tiền 3.035.821.009 VNĐ từ tài khoản Công ty PTP, và tiến hành cắt khoản tiền trên về tài



khoản của cơ quan Thi hành án. Các vấn đề này đã gây ảnh hưởng rất xấu đến các hoạt động SXKD của Công ty.

Về việc xử lý trích lập khoản tổn thất này (8.785.671.404 đồng) Công ty đã thực hiện trích lập vào kết quả SXKD năm 2025 nên chỉ tiêu LNST chỉ đạt 551 triệu đồng và tỷ lệ chi trả cổ tức cũng không hoàn thành kế hoạch.

Hiện Công ty PTP đang cùng với các Văn phòng luật sư triển khai các công việc để tiếp tục bảo vệ quyền và lợi ích hợp pháp của Công ty.

Năm 2025 Công ty PTP đã hoàn thành chỉ tiêu Lợi nhuận sau thuế mà Tập đoàn VNPT và Đại hội cổ đông giao, tuy nhiên sau khi trích lập các khoản tổn thất do bảo lãnh cho Công ty TFP hơn 8,7 tỷ đồng nên Công ty PTP không hoàn thành chỉ tiêu LNST và tỷ lệ chi trả cổ tức, tuy nhiên vẫn đảm bảo chỉ tiêu LNST sau thuế đạt 551 triệu đồng không thua lỗ, đảm bảo năng lực tài chính để đấu thầu và bảo toàn vốn.

2/ Kế hoạch sản xuất kinh doanh năm 2026:

- Tổng doanh thu : 155.000 triệu đồng
- Doanh thu ngoài VNPT : 145.000 triệu đồng
- Lợi nhuận sau thuế : 5.200 triệu đồng
- Tỷ lệ chia cổ tức : 7%

Các chỉ tiêu Lợi nhuận sau thuế và tỷ lệ chi trả cổ tức năm 2026 HĐQT kính đề nghị Đại hội đồng cổ đông thông qua với các chỉ tiêu như trên, nếu trong quá trình triển khai tùy thuộc vào điều kiện thuận lợi hoặc khó khăn, HĐQT xem xét việc thực hiện các chỉ tiêu LNST, cổ tức phù hợp với điều kiện thực tế đảm bảo hài hòa giữa mục tiêu phát triển, cổ đông và người lao động Công ty.

HĐQT kính trình Đại hội đồng cổ đông thông qua.

Xin trân trọng cảm ơn!

Nơi nhận :

- Như Kính gửi;
- HĐQT, BKS;
- Lưu VT, TK HĐQT.



Hà Nội, ngày 15 tháng 04 năm 2026

TỜ TRÌNH

V/v Thông qua kế hoạch giai đoạn 2026-2029

Kính gửi: ĐẠI HỘI ĐỒNG CỔ ĐÔNG CÔNG TY

- Căn cứ Luật Doanh nghiệp năm 2020;
- Căn cứ Điều lệ Tổ chức và hoạt động của Công ty Cổ phần PTP;

Hội đồng quản trị Công ty Cổ phần PTP xin báo cáo và kính đề nghị Đại hội đồng cổ đông xem xét thông qua báo cáo kế hoạch giai đoạn 2026-2029.

DVT: Triệu đồng

STT	Tên chỉ tiêu	Năm 2026	Năm 2027	Năm 2028	Năm 2029	Tốc độ TTBO
1	Doanh thu	155.000	167.000	180.000	200.000	8%
2	DT trong VNPT	10.000	10.000	15.000	15.000	
3	DT ngoài VNPT	145.000	157.000	165.000	185.000	8%
4	Lợi nhuận ST	5.200	5.600	6.000	6.500	
5	VCSH theo ND 87	87.286	87.286	87.286	87.286	
6	VCSH theo mã 410	130.000	130.000	130.000	130.000	
7	ROE (%) / VCSH ND87	5,95%	6,41%	6,87%	7,44%	
8	ROE (%) / VSHD 410	4,00%	4,30%	4,61%	6,51%	8%
9	Cổ tức	7%	7,5%	8,5%	9,2%	7%

Các chỉ tiêu Lợi nhuận sau thuế và tỷ lệ chi trả cổ tức giao đoạn 2026-2029 HĐQT kính đề nghị Đại hội đồng cổ đông thông qua với các chỉ tiêu như trên, nếu trong quá trình triển khai tùy thuộc vào điều kiện thuận lợi hoặc khó khăn, HĐQT xem xét việc thực hiện các chỉ tiêu LNST, cổ tức phù hợp với điều kiện thực tế đảm bảo hài hòa giữa mục tiêu phát triển, cổ đông và người lao động Công ty.

HĐQT kính trình Đại hội đồng cổ đông thông qua.

Xin trân trọng cảm ơn!

Nơi nhận :

- Như Kính gửi;
- HĐQT, BKS;
- Lưu VT, TK HĐQT.

TM. HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ
CHỦ TỊCH
CÔNG TY
CỔ PHẦN
PTP
Nguyễn Thị Minh Huyền

CÔNG TY CỔ PHẦN PTP

Số: 03 /2026/TT- HĐQT

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM

Độc lập - Tự do - Hạnh phúc

Hà Nội, ngày 15 tháng 04 năm 2026

TỜ TRÌNH

V/v Thông qua báo cáo của HĐQT về hoạt động năm 2025

Kính gửi: ĐẠI HỘI ĐỒNG CỔ ĐÔNG CÔNG TY

- Căn cứ Luật Doanh nghiệp năm 2020;
- Căn cứ Điều lệ Tổ chức và hoạt động của Công ty Cổ phần PTP;
- Căn cứ kết quả thẩm tra công tác lập và kiểm toán báo cáo tài chính năm 2025.

Hội đồng quản trị Công ty Cổ phần PTP xin báo cáo và kính đề nghị Đại hội đồng cổ đông xem xét thông qua Báo cáo của Tổng giám đốc và HĐQT về kết quả SXKD năm 2025 và kế hoạch năm 2026.

HĐQT kính trình Đại hội đồng cổ đông thông qua.

Xin trân trọng cảm ơn!

Nơi nhận :

- Như Kính gửi;
- HĐQT, BKS;
- Lưu VT, TKHĐQT.

**TM. HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ
CHỦ TỊCH**



Nguyễn Thị Minh Huyền

CÔNG TY CỔ PHẦN PTP

Số: 04/2026/TT-HĐQT



CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM

Độc lập - Tự do - Hạnh phúc

Hà Nội, ngày 15 tháng 04 năm 2026

TỜ TRÌNH

V/v Thông qua báo cáo của Ban kiểm soát năm 2025

Kính gửi: ĐẠI HỘI ĐỒNG CỔ ĐÔNG CÔNG TY

- Căn cứ Điều lệ Tổ chức và hoạt động của Công ty Cổ phần PTP;
- Căn cứ kết quả hoạt động kinh doanh năm tài chính 2025 (từ 01/01/2025 đến 31/12/2025) của Công ty Cổ phần PTP;

Ban kiểm soát Công ty Cổ phần PTP xin báo cáo và kính đề nghị Đại hội đồng cổ đông xem xét thông qua Báo cáo hoạt động năm 2025 của Ban kiểm soát.

Ban kiểm soát Công ty kính đề nghị Đại hội đồng Cổ đông xem xét thông qua.

Xin trân trọng cảm ơn!

Nơi nhận :

- Như Kính gửi;
- HĐQT, BKS;
- Lưu VT, TKHĐQT.

**TM. BAN KIỂM SOÁT
TRƯỞNG BAN**

Đào Thị Hồng Lê

Hà Nội, ngày 15 tháng 04 năm 2026

TỜ TRÌNH

V/v Thông qua BCTC kiểm toán năm 2025 và phân phối LNST năm 2025

Kính gửi: ĐẠI HỘI ĐỒNG CỔ ĐÔNG CÔNG TY

- Căn cứ Luật Doanh nghiệp năm 2020;
- Căn cứ Điều lệ Tổ chức và hoạt động của Công ty Cổ phần PTP;
- Căn cứ kết quả thẩm tra công tác lập và kiểm toán BCTC năm 2025.

Hội đồng quản trị Công ty Cổ phần PTP kính đề nghị Đại hội cổ đông xem xét thông qua BCTC kiểm toán năm 2025 và phương án phân phối và sử dụng lợi nhuận sau thuế năm 2025 như sau:

1/ Báo cáo phân phối lợi nhuận sau thuế:

Đvt: VNĐ

Stt	Chỉ tiêu	Kế hoạch	Thực hiện
1	Lợi nhuận sau thuế	7.019.000.000	551.657.612
2	Trích thù lao HĐQT và BKS (TV không tham gia điều hành)		17.300.000
3	Trích quỹ Khen thưởng phúc lợi		27.000.000
4	LNST còn lại chuyển sang năm sau		507.357.612

2/ Báo cáo tài chính kiểm toán năm 2025 (kèm theo).

Hội đồng quản trị Công ty kính đề nghị Đại hội đồng cổ đông xem xét thông qua.

Xin trân trọng cảm ơn!

Nơi nhận :

- Như Kính gửi;
- HĐQT, BKS;
- Lưu VT, TKHĐQT.



Nguyễn Thị Minh Huyền

CÔNG TY CỔ PHẦN PTP
Số: 06 /2026/TT- HĐQT

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM
Độc lập - Tự do - Hạnh phúc

Hà Nội, ngày 15 tháng 04 năm 2026

TỜ TRÌNH

V/v Lựa chọn Công ty kiểm toán BCTC năm 2026

Kính gửi: ĐẠI HỘI ĐỒNG CỔ ĐÔNG CÔNG TY

- Căn cứ Điều lệ Tổ chức và hoạt động của Công ty Cổ phần PTP;
- Căn cứ kết quả hoạt động kinh doanh năm tài chính 2025 (từ 01/01/2025 đến 31/12/2025) của Công ty Cổ phần PTP;
- Căn cứ vào danh sách các Công ty kiểm toán độc lập đã được UBCK Nhà nước chấp thuận kiểm toán cho các Công ty niêm yết.

HĐQT Công ty PTP kính trình Đại hội đồng cổ đông ủy quyền cho HĐQT Công ty PTP lựa chọn Công ty kiểm toán phù hợp với Luật Doanh nghiệp, Luật kế toán và pháp luật Việt Nam hiện hành để kiểm toán BCTC năm 2026 của Công ty khi kết thúc năm tài chính năm 2026.

HĐQT Công ty kính đề nghị Đại hội đồng Cổ đông xem xét thông qua.

Xin trân trọng cảm ơn!

Nơi nhận :

- Như Kính gửi;
- HĐQT, BKS;
- Lưu VT, TKHĐQT.



Nguyễn Thị Minh Huyền

Hà Nội, ngày 15 tháng 04 năm 2026

TỜ TRÌNH

V/v Đề xuất thù lao Hội đồng quản trị và Ban kiểm soát Công ty năm 2026

Kính gửi: ĐẠI HỘI ĐỒNG CỔ ĐÔNG CÔNG TY

- Căn cứ Điều lệ Tổ chức và hoạt động của Công ty Cổ phần PTP;
- Căn cứ kết quả hoạt động SXKD năm tài chính 2025 (từ 01/01/2025 đến 31/12/2025);
- Căn cứ vào Kế hoạch SXKD năm 2026;

Hội đồng quản trị Báo cáo Đại hội cổ đông thù lao HĐQT, BKS năm 2025 thực hiện theo Quyết nghị Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2025 là 17.300.000 đồng (Thành viên không tham gia quản lý tại Công ty).

Hội đồng quản trị Công ty Cổ phần PTP kính trình Đại hội đồng cổ đông phê duyệt mức thù lao đối với Hội đồng quản trị và Ban kiểm soát Công ty trong năm tài chính 2026 như sau:

- Trường hợp hoàn thành (bằng kế hoạch giao) chỉ tiêu lợi nhuận sau thuế năm 2026 thì tổng thù lao HĐQT và BKS bằng 163,2 triệu đồng (Thành viên không tham gia quản lý tại Công ty).

- Thù lao HĐQT & BKS trong trường hợp lợi nhuận sau thuế thực hiện lớn hơn kế hoạch giao thì cứ 01% lợi nhuận sau thuế vượt so với kế hoạch thì được tăng tối đa 02%; Tổng quỹ thù lao thực hiện của HĐQT & BKS tối đa không quá 20% mức tiền lương thực hiện của Người quản lý chuyên trách năm 2026 (bao gồm thành viên chuyên trách HĐQT, Tổng Giám đốc, Phó Tổng Giám đốc, Kế toán trưởng, thành viên Ban Kiểm soát chuyên trách);

- Thù lao HĐQT & BKS trong trường hợp lợi nhuận sau thuế thực hiện nhỏ hơn kế hoạch giao thì cứ 01% lợi nhuận sau thuế giảm so với kế hoạch thì giảm 01% so với mức hoàn thành kế hoạch.

- Trong trường hợp Công ty lỗ: không chi thù lao.

Hội đồng quản trị Công ty Cổ phần PTP kính đề nghị Đại hội đồng cổ đông xem xét thông qua.

Xin trân trọng cảm ơn!

Nơi nhận :

- Như Kính gửi;
- HĐQT, BKS;
- Lưu VT, TKHĐQT.



Nguyễn Thị Minh Huyền