

Tp. HCM, ngày 02 tháng 04 năm 2026

## CÔNG BỐ THÔNG TIN ĐỊNH KỲ

Kính gửi: Sở Giao dịch Chứng khoán Hà Nội

### I- GIỚI THIỆU VỀ TỔ CHỨC CÔNG BỐ THÔNG TIN

- Tên tổ chức:** CÔNG TY CỔ PHẦN THƯƠNG MẠI DẦU KHÍ
- Địa chỉ trụ sở chính:** Tầng 11, Tòa nhà Petroland, Số 12, Tân Trào, Phường Tân Mỹ, Thành phố Hồ Chí Minh, Việt Nam.
- Điện thoại:** 84.28.54112323      Fax: 84.28.54112332

### II- NỘI DUNG THÔNG TIN CÔNG BỐ

Hội đồng quản trị Công ty Cổ phần Thương mại Dầu khí Petechim thông báo và kính mời các cổ đông có tên trong danh sách tại ngày đăng ký cuối cùng 25/03/2026 hoặc Người được ủy quyền hợp pháp của cổ đông về dự **Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2026** của Công ty vào lúc 8h00 – 11h00 ngày 23/4/2026 tại trụ sở Công ty (Tầng 11, Tòa nhà Petroland, Số 12 Tân Trào, Phường Tân Mỹ Tp. Hồ Chí Minh).

Các cổ đông vui lòng xem chi tiết tài liệu họp Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2026 của Công ty tại website Công ty theo đường dẫn: <https://petechim.com.vn/danh-muc-tai-lieu/dai-hoi-dong-co-dong/>

Nơi nhận:

- Như trên;
- Lưu: VT, HĐQT

NGƯỜI ĐẠI DIỆN THEO PHÁP LUẬT



ĐỖ THỊ BÍCH HÀ



CÔNG TY CP THƯƠNG MẠI DẦU KHÍ

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM

Độc lập - Tự do - Hạnh phúc

Số: 215/TB-TMDK

Tp. Hồ Chí Minh, ngày 01 tháng 4 năm 2026

## THÔNG BÁO

Về việc mời tham dự họp Đại hội đồng cổ đông thường niên Năm 2026  
của Công ty Cổ phần Thương mại Dầu khí (MST: 0305447723)

*Kính gửi: Quý Cổ đông*

Hội đồng quản trị Công ty CP Thương mại Dầu khí (Petechim) trân trọng thông báo và kính mời Quý cổ đông về dự phiên họp Đại hội đồng cổ đông (ĐHĐCĐ) thường niên năm 2026 của Công ty Petechim như sau:

- Thời gian: **08h00 - 11h30, Thứ Năm ngày 23 tháng 4 năm 2026.**
- Địa điểm: Tầng 11, Tòa nhà Victory, Số 12 Tân Trào, Phường Tân Mỹ, Tp. Hồ Chí Minh.
- Điều kiện tham dự: Tất cả các cổ đông sở hữu cổ phần của Công ty Petechim theo danh sách chốt ngày **25/3/2026** hoặc những người được ủy quyền tham dự hợp lệ.
- Nội dung Đại hội:
  - Thông qua Báo cáo tình hình hoạt động SXKD năm 2025 và Kế hoạch năm 2026;
  - Thông qua Báo cáo và Tờ trình về các nội dung tài chính năm 2025 và 2026;
  - Thông qua Báo cáo tài chính riêng và hợp nhất năm 2025 đã được kiểm toán;
  - Thông qua Báo cáo hoạt động của Hội đồng quản trị năm 2025 và Kế hoạch năm 2026;
  - Thông qua Báo cáo hoạt động của Ban kiểm soát năm 2025;
  - Thông qua Tờ trình lựa chọn Công ty kiểm toán cho năm tài chính 2026;
  - Thông qua Tờ trình bổ sung ngành nghề kinh doanh và cập nhật Điều lệ Công ty;
  - Bầu bổ sung Thành viên HĐQT;
  - Các vấn đề khác thuộc thẩm quyền của ĐHĐCĐ.
- Giấy xác nhận tham dự họp; mẫu Giấy ủy quyền dự họp; Chương trình họp; Phiếu biểu quyết; các tài liệu tham khảo làm cơ sở thông qua quyết định và Dự thảo Nghị quyết cuộc họp: Được đăng tải trên website: [www.petechim.com.vn](http://www.petechim.com.vn)
- Xác nhận tham dự: Để công tác tổ chức cuộc họp được chu đáo, đề nghị Quý cổ đông thực hiện thủ tục xác nhận tham dự hoặc ủy quyền cho người khác tham dự cuộc họp (theo mẫu trên trang website của Công ty) và gửi thư/email đến Công ty Petechim trước **16h00 ngày 17/4/2026** theo địa chỉ:

**CÔNG TY CỔ PHẦN THƯƠNG MẠI DẦU KHÍ (PETECHIM JSC)**

Tầng 11, Tòa nhà Victory, Số 12 Tân Trào, Phường Tân Mỹ, Tp. Hồ Chí Minh

Điện thoại: 028 5 4112323

Email: [haolt@petechim.com.vn](mailto:haolt@petechim.com.vn) hoặc: [anhdtq@petechim.com.vn](mailto:anhdtq@petechim.com.vn)

- Đại biểu đến dự cuộc họp vui lòng mang theo Căn cước công dân/Hộ chiếu (bản chính) và Giấy ủy quyền (bản chính - trong trường hợp ủy quyền).

Thông báo này thay cho Giấy mời họp. Mọi chi phí ăn ở, đi lại và các chi phí khác do cổ đông tự trang trải.

**Nơi nhận:**

- Như trên;
- TBKS, TGD (để biết);
- Lưu VT, HĐQT (03)

**TM. HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ  
CHỦ TỊCH**



**Võ Khánh Hưng**



# **DANH MỤC TÀI LIỆU**

## **HỌP ĐẠI HỘI ĐỒNG CỔ ĐÔNG THƯỜNG NIÊN**

### **NĂM 2026**

---

1. Chương trình họp ĐHĐCĐ 2026;
2. Báo cáo của Tổng Giám đốc về kết quả hoạt động năm 2025 và kế hoạch năm 2026;
3. Báo cáo về các nội dung tài chính;
4. Báo cáo của Hội đồng quản trị;
5. Báo cáo của Ban kiểm soát;
6. Tờ trình về việc lựa chọn công ty kiểm toán độc lập cho dịch vụ kiểm toán báo cáo tài chính năm 2026;
7. Tờ trình về việc bổ sung ngành nghề kinh doanh của Công ty;
8. Thông báo về việc đề cử, ứng cử bầu bổ sung thành viên HĐQT;
9. Công văn giới thiệu của cổ đông và Sơ yếu lý lịch ứng viên;
10. Dự thảo Nghị quyết ĐHĐCĐ thường niên 2026



**CÔNG TY CỔ PHẦN  
THƯƠNG MẠI DẦU KHÍ**

**CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM  
Độc lập - Tự do - Hạnh phúc**

**CHƯƠNG TRÌNH  
PHIÊN HỌP ĐẠI HỘI ĐỒNG CỔ ĐÔNG THƯỜNG NIÊN NĂM 2026**

**Thời gian:** Ngày 23/04/2026 (Buổi sáng)

**Địa điểm:** Trụ sở Công ty Petechim

TT	THỜI GIAN	NỘI DUNG
1	08h00-08h30	Tiếp đón đại biểu và cổ đông
2	08h30-08h35	Khai mạc: Tuyên bố lý do, giới thiệu Đại biểu
3	08h35-08h40	Báo cáo thẩm tra tư cách cổ đông
4	08h40-08h45	Giới thiệu Chủ tọa Đại hội Giới thiệu Ban Thư ký Đại hội Giới thiệu và thông qua Ban kiểm phiếu Đại hội
5	08h45-08h50	Thông qua Chương trình và Quy chế làm việc
6	08h50-09h10	Báo cáo kết quả hoạt động kinh doanh năm 2025 và Kế hoạch kinh doanh năm 2026
7	09h10-09h20	Báo cáo về các nội dung tài chính
8	09h20-09h35	Báo cáo hoạt động của HĐQT năm 2025 và Phương hướng hoạt động của HĐQT năm 2026
9	09h35-09h50	Báo cáo hoạt động năm 2025 của Ban Kiểm soát và Tờ trình về việc lựa chọn công ty kiểm toán cho năm tài chính 2026 của Petechim.
10	09h50-10h00	Thông qua Tờ trình về việc bổ sung ngành nghề kinh doanh của Công ty và cập nhật sửa đổi, bổ sung Điều lệ Công ty
11	10h00-10h05	Thông qua Tờ trình giới thiệu nhân sự bầu bổ sung Thành viên HĐQT nhiệm kỳ 2026-2031
12	10h05-10h25	Bầu bổ sung thành viên HĐQT nhiệm kỳ 2026-2031
13	10h25-10h40	Thảo luận và giải đáp ý kiến của cổ đông (nếu có)
14	10h40-10h50	Biểu quyết các nội dung của Đại hội
15	10h50-11h05	Phát biểu của đại diện các cổ đông lớn
16	11h05-11h10	Công bố kết quả bầu cử và kết quả kiểm phiếu
17	11h10-11h15	HĐQT họp bầu Chủ tịch HĐQT
18	11h15-11h20	Công bố kết quả bầu Chủ tịch HĐQT
19	11h20-11h30	Thông qua Biên bản và Nghị quyết Đại hội
20	11h30	Bế mạc



## **BÁO CÁO KẾT QUẢ HOẠT ĐỘNG NĂM 2025 VÀ KẾ HOẠCH KINH DOANH NĂM 2026**

Kính gửi: ĐẠI HỘI ĐỒNG CỔ ĐÔNG

Ban Điều hành Công ty CP Thương mại Dầu khí (Petechem) xin báo cáo Đại hội đồng cổ đông kết quả hoạt động năm 2025 và kế hoạch kinh doanh năm 2026 như sau:

### **PHẦN I BÁO CÁO KẾT QUẢ HOẠT ĐỘNG SXKD NĂM 2025**

#### **I. TÌNH HÌNH CHUNG**

##### **1. Thuận lợi:**

- Giá trị thương hiệu Petechem trong lĩnh vực thương mại - dịch vụ dầu khí tại Việt Nam.
- Sự ủng hộ của các cổ đông lớn và sự hợp tác của các đối tác/khách hàng.
- Nghị quyết ĐHĐCĐ mở ra định hướng kinh doanh mới, phù hợp xu hướng thị trường và tạo cơ hội cho những đột phá làm nền tảng cho sự phát triển bền vững của Công ty.
- Bộ máy tổ chức đã được tái cấu trúc tinh gọn, tập thể lãnh đạo và CBNV đoàn kết, có trình độ, giàu tâm huyết và tinh thần trách nhiệm cao.

##### **2. Khó khăn:**

- Năng lực hạn chế trong khi mức độ cạnh tranh khốc liệt nên công tác thương mại đấu thầu hiệu quả không cao, biên lợi nhuận thấp.
- Các lĩnh vực kinh doanh mới gặp nhiều khó khăn, thách thức, chưa đóng góp đáng kể vào kết quả SXKD 2025 như mong đợi.

#### **II. KẾT QUẢ HOẠT ĐỘNG SXKD NĂM 2025**

##### **1. Các nhóm giải pháp để thực hiện kế hoạch SXKD 2025:**

###### *1.1 Hoạt động kinh doanh:*

- Kiên trì tham gia hoạt động thương mại đấu thầu cả trong và ngoài ngành Dầu khí;
- Đẩy mạnh hợp tác, liên kết, liên doanh với các đối tác chiến lược để nâng cao vị thế, năng lực cạnh tranh và mở mang thêm cơ hội kinh doanh cho Petechem;
- Quyết tâm mở rộng hoạt động sang các lĩnh vực khác ngoài mảng thương mại dầu khí truyền thống, tập trung vào các giải pháp và sản phẩm và công nghệ, năng lượng sạch và chứng chỉ xanh, trạm sạc xe điện, cung ứng dịch vụ logistics và XNK uỷ thác,... để phù hợp xu hướng chuyển đổi số, với chiến lược kinh doanh của các đơn vị thuộc hệ sinh thái của tập đoàn Sovico và chuẩn bị cho những thay đổi đối với Petechem sau khi PVOil thoái vốn;
- Nỗ lực giải quyết tồn đọng, nợ xấu để lành mạnh hoá tình hình tài chính.

###### *2.2 Công tác quản trị:*

- Quán triệt thực hiện các biện pháp quản lý chặt chẽ để tiết kiệm chi tiêu;
- Quyết liệt trong quản lý dự án, đảm bảo chất lượng, tiến độ, hiệu quả thực hiện HĐ nhằm bảo toàn doanh thu, lợi nhuận và nâng cao uy tín của Petechem;
- Phát huy mô hình task force và hợp tác kinh doanh để tối ưu hoá nguồn lực;

- Nâng cao chất lượng nguồn nhân lực, xây dựng môi trường làm việc tích cực, chuyên nghiệp, đoàn kết và hiệu quả.

## 2. Các chỉ tiêu chính đã đạt được năm 2025 của Công ty mẹ Petechim

*DVT: Tỷ đồng*

Stt	Chỉ tiêu	Thực hiện 2024	KH 2025	Thực hiện 2025	Tỉ lệ % so với	
					KH 2025	TH 2024
1	Doanh thu BH & CCDV	<b>713,48</b>	250,00	<b>47,69</b>	19%	7%
2	Lợi nhuận trước thuế	<b>0,28</b>	1,50	<b>-3,15</b>	/	/
3	Lợi nhuận sau thuế	<b>0,28</b>	1,50	<b>-3,15</b>	/	/

## 3. Đánh giá chung về kết quả kinh doanh năm 2025

- Kết quả doanh 2025 đạt được thấp, không hoàn thành chỉ tiêu kế hoạch của năm do một số dự án lớn dự kiến sẽ triển khai trong năm 2025 nhưng không thực hiện được như SAF, JET A1, Cảng Con Ong Hòn Nét, vận tải hàng hoá hàng không,... khiến cho Petechim mất cơ hội cung ứng dịch vụ và hàng hoá, tạo nên khoảng trống lớn về doanh thu và lợi nhuận.
- Trong tình hình đó, Công ty chủ động dành nguồn lực nhân sự và tài chính để tích cực xây dựng các mảng kinh doanh mới thay vì tiếp tục dần trải nguồn lực vốn đã hạn chế cho các gói thầu và hợp đồng như những năm trước đây, mặc dù không tích lũy được doanh thu và lợi nhuận nhưng Petechim đã bắt đầu tham gia được vào các dự án mới, tạo tiền đề đổi mới hoạt động cho những năm tiếp theo. Trong 3 tháng đầu năm 2026, Công ty đã ghi nhận 52 tỷ đồng doanh thu, 03 tỷ đồng lợi nhuận gộp từ các dự án mới này.
- Duy trì và phát triển quan hệ hợp tác chặt chẽ với khách hàng/đối tác.
- Kiên trì bám sát, thu hồi công nợ.
- Không ngừng nghiên cứu và tìm kiếm các cơ hội kinh doanh mới.

## 4. Các hoạt động đầu tư:

- *Công tác đầu tư góp vốn:* Đến nay Petechim còn đầu tư góp vốn vào 04 DN với tổng số tiền 45,96 tỷ đồng.
- *Công tác đầu tư XD CB và mua sắm TSCĐ:*
  - Trong năm 2025 Công ty không thực hiện đầu tư XD CB và mua sắm TSCĐ.
  - Tình hình sử dụng TSCĐ đến thời điểm hiện tại như sau: Công ty đang cho thuê một phần diện tích trụ sở văn phòng tại quận 7, Tp HCM để tạo nguồn bù đắp chi phí hoạt động.

## 5. Công tác cổ đông

- Vốn điều lệ: 200.000.000.000 VNĐ chia làm 20.000.000 cổ phần.
- Tổng số cổ đông theo danh sách chốt ngày 25/03/2026: 4.171 cổ đông.

## 6. Các hoạt động phát triển kinh doanh

- Nghiên cứu phát triển mảng tư vấn giải pháp công nghệ và phân phối sản phẩm.
- Kiên trì thực hiện định hướng liên doanh, liên kết với các đối tác chiến lược với mục tiêu tận dụng tối đa nguồn lực, kinh nghiệm và quan hệ để gia tăng năng lực cạnh tranh và mở rộng kinh doanh sang các lĩnh vực mới, tích lũy doanh thu và lợi nhuận.

## III. Kết quả hoạt động kinh doanh năm 2025 của đơn vị thành viên - Công ty PAIC

- Năm 2025 PAIC đạt doanh thu 74,55 tỷ đồng (bằng 62% kế hoạch 2025 và bằng 72% năm 2024, trong đó: Doanh thu cung cấp dịch vụ: 57,07 tỷ đồng; Doanh thu bán hàng hóa: 15,7 tỷ đồng; Lợi nhuận sau thuế đạt 3,9 tỷ đồng (bằng 78% kế hoạch 2025, 94% năm 2024).
- Công ty đã chủ động bám sát các kế hoạch dự kiến đầu tư của các đơn vị trong năm 2025 thuộc lĩnh vực công nghệ thông tin, phần mềm, viễn thông và tự động hóa của các khách hàng truyền thống cũng như tiếp cận, phát triển các khách hàng mới.



- + Đối với lĩnh vực cung cấp dịch vụ: Công ty đã duy trì, đảm bảo chất lượng gói thầu cung cấp dịch vụ vận hành, bảo trì, bảo dưỡng, sửa chữa thiết bị và hệ thống công nghệ thông tin & viễn thông của cơ quan PVN, PVNDB,... Trong năm 2025, Công ty gặp khá nhiều khó khăn trong việc duy trì hợp đồng cũng như công tác nghiệm thu, quyết toán do những khó khăn khách quan từ phía khách hàng, tuy nhiên vẫn giữ vững được hợp đồng dịch vụ thường xuyên với PVN và có cơ hội tiếp tục ký được cho năm tiếp theo.
- + Đối với lĩnh vực phần mềm: Công ty tiếp tục hỗ trợ khách hàng sử dụng hệ thống công văn tài liệu Idoc, vận hành các phần mềm ứng dụng đã cung cấp cho khách hàng, bổ sung cập nhật tính năng mới.
- + Đối với các dự án thương mại: Công ty nỗ lực duy trì và tiếp cận, tìm kiếm các dự án. Với các khách hàng truyền thống như BSR, PVEP, PVD, Chi nhánh phát điện Dầu khí, Công ty tiếp tục ký các hợp đồng mới, với các lĩnh vực truyền thống như cung cấp giải pháp và thiết bị CNTT thì Công ty phát triển được khách hàng mới như Bệnh viện trung ương Thái Nguyên. Về tổng thể, mảng dự án thương mại chưa hoàn thành được kế hoạch đề ra làm ảnh hưởng đến kết quả chung của toàn công ty.

#### IV. Kết quả kinh doanh theo Báo cáo kiểm toán hợp nhất năm 2025

##### 1. Các chỉ tiêu kinh doanh hợp nhất năm 2025:

*DVT: Tỷ đồng*

Stt	Chỉ tiêu	Kết quả BCTC riêng 2025		Kết quả BCTC hợp nhất 2025
		Công ty mẹ	PAIC	
1	Doanh thu BH & CCDV	47,69	74,55	120,46
3	Lợi nhuận trước thuế	-3,15	4,91	-0,19
4	Lợi nhuận sau thuế	-3,15	3,89	-1,19

- Tổng doanh thu hợp nhất năm 2025 đạt 120,46 tỷ đồng, tương đương 33% kế hoạch năm và bằng 15% so với cùng kỳ năm 2024. Lợi nhuận trước thuế -0,19 tỷ đồng, lợi nhuận sau thuế -1,19 tỷ đồng (*chi tiết như Báo cáo Tài chính báo cáo tại ĐHCĐ*).
- Năm 2025, tuy kết quả hợp nhất chưa đạt kế hoạch nhưng tập thể lãnh đạo và CBNV đã đoàn kết và nỗ lực hết sức mình để giải quyết khó khăn, tháo gỡ vướng mắc, vượt qua thách thức, nỗ lực phấn đấu hết sức mình để thực hiện các mục tiêu kinh doanh.

## PHẦN II KẾ HOẠCH HOẠT ĐỘNG SXKD NĂM 2026

### 1. Dự báo tình hình kinh tế xã hội

- Năm 2026, tình hình thế giới tiếp tục có nhiều biến động phức tạp, đặc biệt là các vấn đề địa chính trị và kinh tế toàn cầu. Các xung đột kéo dài, cạnh tranh chiến lược giữa các cường quốc và xu hướng bảo hộ thương mại gia tăng đang tác động mạnh đến môi trường phát triển của nhiều quốc gia, trong đó có Việt Nam. Tuy nhiên, Việt Nam vẫn giữ được nền tảng ổn định kinh tế vĩ mô và tiếp tục hội nhập sâu rộng vào nền kinh tế thế giới.
- Năm 2026 vừa có cơ hội vừa có thách thức đối với Việt Nam. Một mặt, nền kinh tế chịu tác động từ biến động thương mại, chi phí nhập khẩu tăng và áp lực lạm phát. Mặt khác, Việt Nam có cơ hội thu hút đầu tư nước ngoài và tham gia sâu hơn vào chuỗi cung ứng toàn cầu nhờ xu hướng dịch chuyển sản xuất từ Trung Quốc sang ASEAN, trong đó có Việt Nam.
- Năm 2026 Việt Nam đặt mục tiêu tăng trưởng GDP cao, tập trung vào cải cách thể chế sâu rộng, thúc đẩy chuyển đổi số, chuyển đổi năng lượng, kinh tế số/xanh và đầu tư công. Mặc dù bối cảnh thế giới tiềm ẩn rủi ro địa chính trị và tăng trưởng chậm lại, Việt Nam vẫn hưởng lợi từ làn sóng dịch chuyển chuỗi cung ứng và các chính sách hỗ trợ trong nước, được xem là năm bản lề cho sự bứt phá, đòi hỏi doanh nghiệp chủ động nắm bắt công nghệ lõi và thích nghi với các tiêu chuẩn mới.

- Tận dụng hệ sinh thái cổ đông, Petechim có cơ hội cho tham gia cung cấp các giải pháp tổng thể thông qua việc hợp tác với các đối tác chiến lược, tuy nhiên Petechim cũng phải đối mặt với nhiều rủi ro như biến động lãi suất, biến động tỷ giá và các thách thức như mức độ cạnh tranh, các áp lực về vốn, nhân sự chuyển đổi, năng lực quản lý dự án.

## 2. Kế hoạch các chỉ số tài chính chủ yếu năm 2026

*DVT: VND*

Stt	Chỉ tiêu	Kế hoạch riêng		Kế hoạch hợp nhất
		Petechim	PAIC	
1	Doanh thu BH & CCDV	873.000.000.000	80.000.000.000	953.000.000.000
2	Lợi nhuận trước thuế	3.500.000.000	5.000.000.000	8.500.000.000
3	Lợi nhuận sau thuế	3.500.000.000	4.000.000.000	7.500.000.000

## 3. Chương trình hành động năm 2026

### Mục tiêu tổng thể:

Năm 2026, PETECHIM xác định là năm chuyển đổi mang tính chiến lược với định hướng: “Lấy phát triển để ổn định” - chuyển đổi mạnh mẽ sang các lĩnh vực kinh doanh mới nhằm thay thế dần và tiến tới thay thế hoàn toàn mảng thương mại dầu khí truyền thống. Đồng thời xây dựng dịch vụ logistics và XNK uỷ thác trở thành hoạt động cốt lõi, bền vững để đảm bảo lợi ích cổ đông, duy trì thu nhập ổn định cho người lao động, bảo toàn và phát triển vốn.

### Định hướng phát triển:

PETCHIM tập trung vào 3 định hướng chiến lược lớn:

- (1) Tham gia sâu vào các hệ sinh thái của cổ đông lớn với vai trò Nhà cung cấp hàng hóa - dịch vụ - giải pháp công nghệ tổng thể trong quá trình chuyển dịch sang kinh tế số/xanh.
- (2) Trở thành nhà cung ứng đa ngành trong các dự án lớn. Từng bước xây dựng vị thế: Nhà cung cấp vật tư, thiết bị, nguyên liệu đầu vào; Nhà phân phối sản phẩm đầu ra; Nhà cung ứng dịch vụ đa ngành trong các lĩnh vực: Năng lượng tái tạo; Tín chỉ Carbon; Hạ tầng: sân bay, cảng biển; Logistics & kho vận.
- (3) Tăng cường liên doanh - liên kết nhằm gia tăng năng lực cạnh tranh, mở rộng quy mô hoạt động và lĩnh vực kinh doanh: Hợp tác với các đối tác chiến lược trong và ngoài nước; Mở rộng: ngành nghề, thị trường, sản phẩm mới.

### Kế hoạch hành động:

**1. Nguyên tắc triển khai:** Hành động quyết liệt - đồng bộ - linh hoạt; Bám sát tiến độ dự án & khả năng huy động nguồn lực; Đảm bảo duy trì hoạt động ổn định (ngắn hạn) & chuẩn bị cho tăng trưởng (dài hạn).

### **2. Kế hoạch kinh doanh:**

2.1. Hợp tác chiến lược - nền tảng tăng trưởng: Tăng cường hợp tác với các đối tác lớn nhằm cung cấp giải pháp tổng thể cho các dự án lớn, các chuỗi về: Công nghệ & giải pháp; Hạ tầng & sản phẩm.

2.2. Triển khai theo hệ sinh thái khách hàng làm trục tăng trưởng chiến lược gồm: Khối Dầu khí; Khối Tài chính, Ngân hàng, Hàng không, BĐS...

2.3. Mở rộng thị trường ngoài hệ sinh thái gồm: Nhà máy, Khu công nghiệp, Khách sạn, Resort, Ngân hàng, Hàng không nhằm tận dụng cơ hội đón đầu APEC Phú Quốc 2027.

### **3. Chiến lược phát triển:**

Thực hiện định hướng chuyển đổi từ “bán hàng hóa” thành “bán giải pháp + giá trị gia tăng”

3.1. ESG & chứng chỉ xanh: Triển khai giải pháp đạt chứng nhận EDGE cho chuỗi PGD HDBank, VikkiBank.



3.2. Ứng dụng AI & công nghệ thông minh: Smart City, Smart Building, Smart Office, Smart Meeting Room, Smart Parking; Smart Port / Smart Warehouse ...

#### **4. Công tác điều hành & tái cấu trúc**

4.1. Tái cấu trúc chiến lược: Thoái vốn tại các công ty con liên quan PVOIL; Tạo điều kiện để chuyển dịch sang lĩnh vực mới và linh hoạt mô hình kinh doanh.

4.2. Tài chính & quản trị: Kiểm soát chi phí chặt chẽ; Chủ động thu xếp vốn; Xử lý tồn đọng & nợ xấu, thu hồi vốn để lành mạnh tài chính

4.3. Quản lý dự án: Kiểm soát tiến độ thực hiện & thanh quyết toán; Tránh phát sinh công nợ mới & tồn đọng kéo dài

4.4. Nhân sự & tổ chức: Xây dựng bộ máy tinh gọn, chuyên nghiệp; Áp dụng mô hình task force cho dự án trọng điểm; Cơ chế lương thưởng theo hiệu quả, lấy con người làm trung tâm

### **KIẾN NGHỊ**

Ban điều hành đề xuất các cổ đông lớn tiếp tục ủng hộ Petechim:

1. *Hỗ trợ tái cấu trúc*: Hoàn tất thoái vốn hai chiều & tạo điều kiện chuyển đổi lĩnh vực, tập trung nguồn lực triển khai các lĩnh vực kinh doanh mới, thực hiện thành công mục tiêu xây dựng hoạt động cốt lõi để phát triển bền vững.

2. *Hỗ trợ thị trường & cơ hội*: cho phép PETECHIM tham gia các dự án lớn & kết nối với đối tác chiến lược.

3. *Ưu tiên trong hệ sinh thái*: Gắn hoạt động thương mại & dịch vụ với các dự án của cổ đông lớn. Tạo điều kiện cho Petechim tham gia cung cấp hàng hóa - giải pháp - dịch vụ.

### **KẾT LUẬN**

Bước sang năm 2026, đối mặt với muôn vàn khó khăn và thách thức, Công ty Petechim vẫn bền bỉ, kiên trì với chiến lược “Lấy ngắn nuôi dài - chuyển đổi để bứt phá”, vừa duy trì hoạt động thương mại dịch vụ truyền thống để tích lũy thu nhập, đồng thời mạnh dạn chủ động nắm bắt cơ hội, mở rộng lĩnh vực mới, xây dựng nền tảng phát triển bền vững trong giai đoạn mới, hoàn thành các chỉ tiêu theo kế hoạch đề ra, bảo toàn vốn chủ sở hữu, bảo đảm lợi ích của cổ đông và quyền lợi của người lao động.

PETECHIM quyết tâm không chỉ chuyển đổi để tồn tại, mà đang định vị lại để trở thành một doanh nghiệp cung cấp giải pháp đa ngành trong nền kinh tế số / xanh, với hệ sinh thái khách hàng lớn và cơ hội tăng trưởng dài hạn.

BĐH chân thành cảm ơn sự quan tâm của HĐQT/Quý cổ đông và kính mong tiếp tục nhận được sự ủng hộ của Quý cổ đông cũng như sự chỉ đạo của HĐQT nhằm thực hiện thành công kế hoạch SXKD năm 2026 và từng bước phát triển bền vững của Petechim trong thời gian tới.

Trân trọng.

#### **Nơi nhận:**

- Như trên;
- Lưu VT, GTS, LTH (02)

#### **TỔNG GIÁM ĐỐC**



**Đỗ Thị Bích Hà**



## BÁO CÁO VỀ CÁC NỘI DUNG TÀI CHÍNH

Kính gửi: ĐẠI HỘI ĐỒNG CỔ ĐÔNG

Hội đồng quản trị Công ty CP Thương mại Dầu khí (PETECHIM JSC) trân trọng báo cáo Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2026 các nội dung tài chính như sau:

1. Báo cáo tài chính hợp nhất niên độ tài chính 2025 đã được kiểm toán.
2. Báo cáo tài chính riêng của Công ty mẹ niên độ 2025 đã được kiểm toán.
3. Đề xuất về phân phối lợi nhuận sau thuế.
4. Đề xuất chi trả thù lao HĐQT.

### 1. Báo cáo tài chính hợp nhất niên độ tài chính 2025 đã được kiểm toán

- Báo cáo kết quả HĐSXKD hợp nhất niên độ tài chính 2025 (tóm tắt):

Đơn vị: VNĐ

Chỉ tiêu	Năm 2025	Năm 2024
1. Doanh thu thuần bán hàng và cung cấp dịch vụ	120.461.329.266	815.687.859.712
2. Giá vốn hàng bán	95.641.814.323	786.221.542.040
3. Lợi nhuận gộp về bán hàng và CCDV	24.819.514.943	29.466.317.672
4. Lợi nhuận thuần từ hoạt động kinh doanh	(270.829.566)	3.403.677.302
5. Lợi nhuận khác	356.518.013	(105.443.301)
6. Tổng lợi nhuận kế toán trước thuế	(187.236.239)	3.298.234.001
7. Lợi nhuận sau thuế thu nhập DN	(1.192.857.337)	2.230.543.364
8. Lãi cơ bản trên cổ phiếu	(153)	12

- Bảng cân đối kế toán hợp nhất niên độ tài chính 2025 (tóm tắt):

Đơn vị: VNĐ

Khoản mục	Tại ngày 31/12/2025	Tại ngày 31/12/2024
<b>A. TÀI SẢN NGẮN HẠN</b>	<b>734.295.671.804</b>	<b>259.818.740.856</b>
Tiền và các khoản tương đương tiền	45.512.505.616	27.624.639.641
Đầu tư tài chính ngắn hạn	71.162.426.404	72.556.733.854
Các khoản phải thu ngắn hạn	95.168.311.868	155.239.737.212
Hàng tồn kho	484.340.744.781	3.903.595.495
Tài sản ngắn hạn khác	38.111.683.135	494.034.654
<b>B. TÀI SẢN DÀI HẠN</b>	<b>65.492.974.540</b>	<b>68.134.046.245</b>
Các khoản phải thu dài hạn	32.074.000	49.800.000
Tài sản cố định	40.443.683.267	42.279.568.175
Đầu tư tài chính dài hạn	24.000.000.000	24.000.000.000
Tài sản dài hạn khác	1.017.217.273	1.804.678.070

Khoản mục	Tại ngày 31/12/2025	Tại ngày 31/12/2024
<b>TỔNG CỘNG TÀI SẢN</b>	<b>799.788.646.344</b>	<b>327.952.787.101</b>
<b>C. NỢ PHẢI TRẢ</b>	<b>575.318.022.113</b>	<b>100.038.951.251</b>
Nợ ngắn hạn	574.008.352.213	93.086.504.651
Nợ dài hạn	1.309.669.900	6.952.446.600
<b>D. VỐN CHỦ SỞ HỮU</b>	<b>224.470.624.231</b>	<b>227.913.835.850</b>
Vốn chủ sở hữu	224.470.624.231	227.913.835.850
<b>TỔNG CỘNG NGUỒN VỐN</b>	<b>799.788.646.344</b>	<b>327.952.787.101</b>

• **Một số chỉ số tài chính:**

	ĐVT	Niên độ 2025	Niên độ 2024
<b>I. Tỷ số thanh toán</b>			
1. Khả năng thanh toán hiện thời	Lần	1,28	2,79
2. Khả năng thanh toán nhanh	Lần	0,37	2.74
<b>II. Tỷ số hoạt động</b>			
1. Vòng quay khoản phải thu	Vòng	0,96	6,34
2. Vòng quay tổng tài sản	Vòng	0,21	1,32
3. Kỳ thu tiền trung bình	Ngày	379,49	57,61
<b>III. Tỷ số nợ</b>			
1. Tỷ số nợ/Tổng tài sản	%	175,43	30,50
2. Tỷ số nợ/Vốn chủ sở hữu	Lần	256,30	43,89

**2. Báo cáo tài chính riêng niên độ tài chính 2025 đã được kiểm toán**

• **Báo cáo kết quả HĐSXKD niên độ tài chính năm 2025 (tóm tắt):**

Chỉ tiêu	Năm 2025	Năm 2024
1. Doanh thu thuần bán hàng và CCDV	47.695.801.344	713.484.283.626
2. Giá vốn hàng bán	43.624.927.354	705.567.832.158
3. Lợi nhuận gộp về bán hàng và CCDV	4.070.873.990	7.916.451.468
4. Lợi nhuận thuần từ hoạt động KD	(3.234.226.465)	386.069.893
5. Lợi nhuận khác	87.330.962	(104.865.696)
6. Tổng lợi nhuận kế toán trước thuế	(3.146.895.503)	281.204.197
7. Lợi nhuận sau thuế TNDN	(3.146.895.503)	281.204.197

• **Bảng cân đối kế toán niên độ tài chính 2025 (tóm tắt)**

Khoản mục	Tại ngày 31/12/2025	Tại ngày 31/12/2024
<b>A.TÀI SẢN NGẮN HẠN</b>	<b>679.150.184.600</b>	<b>199.744.202.964</b>
Tiền và các khoản tương đương tiền	40.887.143.035	18.759.148.487
Đầu tư tài chính ngắn hạn	38.362.426.404	42.756.733.854
Các khoản phải thu ngắn hạn	78.135.574.039	135.269.796.739
Hàng tồn kho	484.230.879.506	2.958.523.884
Tài sản ngắn hạn khác		
<b>B.TÀI SẢN DÀI HẠN</b>	<b>78.468.499.102</b>	<b>79.499.610.305</b>
Các khoản phải thu dài hạn		35.000.000
Tài sản cố định	31.946.934.984	32.919.938.088
Các khoản đầu tư tài chính dài hạn	45.960.000.000	45.960.000.000
Tài sản dài hạn khác	561.564.118	584.672.217
<b>TỔNG CỘNG TÀI SẢN</b>	<b>757.618.683.702</b>	<b>279.243.813.269</b>
<b>C. NỢ PHẢI TRẢ</b>	<b>559.487.657.950</b>	<b>77.965.892.014</b>
Nợ ngắn hạn	558.177.988.050	71.013.445.414
Nợ dài hạn	1.309.669.900	6.952.446.600
<b>D. VỐN CHỦ SỞ HỮU</b>	<b>198.131.025.752</b>	<b>201.277.921.255</b>
Vốn chủ sở hữu	198.131.025.752	201.277.921.255
<b>TỔNG CỘNG NGUỒN VỐN</b>	<b>757.618.683.702</b>	<b>279.243.813.269</b>

**3. Đề xuất về phân phối lợi nhuận sau thuế năm 2025:**

Kết quả hoạt động SXKD năm 2025 của công ty lỗ 3.146.895.503VNĐ nên không đủ điều kiện để phân phối lợi nhuận.

**4. Đề xuất chi trả thù lao HĐQT năm 2025:**

HĐQT đề xuất mức chi trả thù lao năm 2026 theo mức như sau:

STT	Thành phần HĐQT	Mức thù lao (VNĐ/năm)
1	Chủ tịch Hội đồng quản trị	60.000.000
2	Thành viên Hội đồng quản trị (2 người)	66.000.000
3	Trưởng Ban kiểm soát	36.000.000
4	Thành viên Ban kiểm soát (2 người)	48.000.000
	<b>TỔNG CỘNG</b>	<b>210.000.000</b>

Hội đồng quản trị kính trình Đại hội đồng cổ đông thông qua.

**Nơi nhận:**

- Như trên;
- Thành viên HĐQT (để biết, phối hợp);
- Lưu VT, P. TCKT, PTHY (03).

**TM. HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ  
CHỦ TỊCH**



**Võ Khánh Hưng**



## **BÁO CÁO CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ**

Kính gửi: ĐẠI HỘI ĐỒNG CỔ ĐÔNG

Thực hiện chức năng, nhiệm vụ của Hội đồng quản trị (HDQT) theo Điều lệ Công ty Petechim, HDQT xin báo cáo Đại hội đồng cổ đông (ĐHĐCĐ) kết quả hoạt động của HDQT trong năm 2025 và kế hoạch hoạt động năm 2026 với các nội dung chính như sau:

### **PHẦN I ĐÁNH GIÁ KẾT QUẢ HOẠT ĐỘNG CỦA HDQT NĂM 2025**

Trong năm 2025, Công ty Petechim tiếp tục nhận được sự hỗ trợ nhiều mặt từ các đơn vị trong Tập đoàn Dầu khí Việt Nam, Tổng công ty Dầu Việt Nam (PVOil), các cổ đông lớn, cũng như sự hợp tác của các khách hàng truyền thống, các nhà thầu dầu khí trong và ngoài nước.

Tuy nhiên, năm 2025 ghi nhận những biến động bất lợi trên diện rộng của môi trường kinh doanh toàn cầu. Căng thẳng địa chính trị kéo dài, thị trường tài chính – tiền tệ quốc tế biến động mạnh trong bối cảnh nhiều quốc gia tiếp tục duy trì chính sách điều hành chặt chẽ, đã làm gia tăng chi phí vốn và rủi ro thị trường. Giá dầu và thị trường năng lượng diễn biến khó lường dưới tác động của OPEC+, trong khi lạm phát, tỷ giá và chi phí logistics duy trì ở mức cao; chuỗi cung ứng toàn cầu chưa phục hồi hoàn toàn.

Ở trong nước, các thị trường vốn, bất động sản và đầu tư tiếp tục đối mặt với nhiều khó khăn, tốc độ phục hồi chậm hơn kỳ vọng, ảnh hưởng trực tiếp đến nhu cầu và tiến độ triển khai các dự án. Những yếu tố này đã tác động đồng thời và sâu rộng, làm gia tăng chi phí đầu vào, thu hẹp biên lợi nhuận và ảnh hưởng đáng kể đến hiệu quả hoạt động sản xuất kinh doanh của Công ty.

Trong bối cảnh nêu trên, với những hạn chế về nguồn lực, Công ty đã phải đối mặt với áp lực cạnh tranh ngày càng gay gắt. Hội đồng Quản trị đã sát sao chỉ đạo và cùng Ban Điều hành triển khai hoạt động tuân thủ quy định pháp luật và Điều lệ Công ty, đồng thời nỗ lực thực hiện các giải pháp nhằm ứng phó với khó khăn của thị trường. Tuy nhiên, kết quả kinh doanh đạt được chưa đủ bù đắp các chi phí hoạt động thường xuyên của Công ty, cụ thể như sau:

#### **I. Công tác quản trị doanh nghiệp:**

##### **1. Chỉ đạo thực hiện kế hoạch kinh doanh 2025:**

- Tiếp tục duy trì các hoạt động thương mại truyền thống trong chuỗi giá trị từ thượng nguồn đến hạ nguồn ngành dầu khí, điện... nhằm đảm bảo doanh thu, lợi nhuận và giữ vững uy tín, thương hiệu của Công ty trong lĩnh vực năng lượng.
- Đẩy mạnh đa dạng hóa hoạt động kinh doanh, từng bước mở rộng sang các lĩnh vực, thị trường và sản phẩm mới.
- Tập trung phát triển hoạt động dịch vụ làm nền tảng, hướng tới hình thành các lĩnh vực kinh doanh cốt lõi, giảm dần phụ thuộc vào hoạt động thương mại thuần túy có biên lợi nhuận thấp và cạnh tranh cao.
- Chủ động tham gia các dự án của cổ đông lớn trong lĩnh vực dầu khí và năng lượng tái tạo; đồng thời ưu tiên bố trí nguồn lực cho các lĩnh vực mới nhằm tận dụng cơ hội thị trường.

- Tăng cường công tác quản lý, triển khai dự án và thực hiện hiệu quả các hợp đồng hiện có; đẩy mạnh hoạt động đấu thầu để tìm kiếm, ký kết các hợp đồng mới.
- Đẩy mạnh công tác tiếp thị, phát triển quan hệ đối tác, khách hàng; mở rộng hợp tác với các nhà sản xuất, cung cấp vật tư thiết bị nhằm nâng cao năng lực cạnh tranh và mở rộng thị trường.
- Nhìn chung, Công ty đã nỗ lực, chủ động triển khai đồng bộ các giải pháp để thực hiện kế hoạch kinh doanh. Tuy nhiên, do mức độ cạnh tranh cao và xác suất trúng thầu thấp, đặc biệt đối với các gói thầu quy mô lớn, thời gian chuẩn bị dài và kỳ vọng cao nhưng không đạt kết quả, dẫn đến khối lượng hợp đồng ký kết trong năm suy giảm so với kế hoạch.
- Kết quả hợp nhất mà Công ty Petechim đã thực hiện trong năm 2025 như sau:
  - Giá trị tổng tài sản: 799,8 tỷ đồng;
  - Tổng doanh thu và các khoản thu nhập khác: 120,5 tỷ đồng, tương đương 33% kế hoạch năm 2025;
  - Lợi nhuận trước thuế thu nhập doanh nghiệp: -0,19 tỷ đồng;
  - Lợi nhuận sau thuế thu nhập doanh nghiệp: -1,19 tỷ đồng;
  - Lãi cơ bản trên cổ phiếu: -153 đ/CP;
  - Tỷ lệ chi trả cổ tức: 0%;

Nguyên nhân chính của việc chưa hoàn thành kế hoạch được giao là:

- Năng lực cạnh tranh của Công ty còn hạn chế so với yêu cầu thị trường, đặc biệt về nguồn lực, cơ sở vật chất và năng lực tài chính; trong khi mức độ cạnh tranh trong đấu thầu ngày càng cao, yếu tố giá mang tính quyết định. Do đó, tỷ lệ trúng thầu rất thấp; các hợp đồng ký kết và ghi nhận trong kỳ chủ yếu có quy mô và biên lợi nhuận chưa cao.
  - Công tác phát triển kinh doanh đã được triển khai tích cực và bước đầu ghi nhận một số kết quả, tuy nhiên các lĩnh vực, thị trường mới cần thêm thời gian để hoàn thiện, ổn định và phát huy hiệu quả, do đó chưa đóng góp như kỳ vọng trong năm 2025.
2. Chỉ đạo xử lý quyết liệt, dứt điểm nợ xấu và các tồn đọng kéo dài.
- Chỉ đạo Ban Điều hành tập trung, quyết liệt xử lý, thu hồi dứt điểm các khoản công nợ tồn đọng, nợ xấu nhằm đảm bảo thu hồi vốn, cải thiện tình hình tài chính và lành mạnh hóa các chỉ tiêu tài chính của Công ty; đồng thời tăng cường kiểm soát để không phát sinh các khoản công nợ quá hạn, tồn đọng mới.
3. Chỉ đạo công tác quản lý tài chính:
- Quản lý chặt chẽ dòng tiền, đảm bảo thanh khoản cho các hợp đồng/dự án; chủ động thu xếp nguồn vốn phục vụ hoạt động kinh doanh.
  - Thực hiện tiết giảm, tối ưu hóa chi phí trên toàn hệ thống, đặc biệt là chi phí quản lý và chi phí hoạt động, nhằm giảm giá thành, nâng cao khả năng cạnh tranh và hiệu quả kinh doanh.
  - Tăng cường công tác quản trị rủi ro tài chính, kiểm soát chặt chẽ các yếu tố ảnh hưởng đến an toàn vốn và hiệu quả hoạt động của Công ty.
4. Tăng cường quan hệ hợp tác với các đối tác chiến lược:

- Đẩy mạnh hợp tác, liên kết và liên doanh với các đối tác chiến lược nhằm nâng cao vị thế, năng lực cạnh tranh và khả năng tham gia, trúng thầu; đồng thời mở rộng cơ hội kinh doanh cho Công ty.
5. Chỉ đạo công tác tái cấu trúc bộ máy tổ chức, quản trị công ty:
- Tiếp tục triển khai công tác tái cấu trúc theo hướng tinh gọn, chuyên nghiệp; xây dựng môi trường làm việc tích cực, gắn kết lợi ích giữa Công ty và người lao động. Đồng thời, bổ sung nguồn nhân lực phù hợp và nâng cao hiệu quả sử dụng nguồn lực thông qua các tổ/nhóm công tác (task force), kết hợp khai thác nguồn lực bên ngoài như chuyên gia, cố vấn, cộng tác viên.
  - Công tác này đã được triển khai và bước đầu ghi nhận chuyển biến tích cực; tuy nhiên, cần tiếp tục đẩy mạnh thực hiện trong năm 2026 nhằm nâng cao hiệu quả hoạt động tổng thể của Công ty.
6. Chỉ đạo công tác đầu tư:
- Petechim còn đầu tư góp vốn vào 04 doanh nghiệp: 01 công ty con PAIC và 3 công ty liên kết với tổng số tiền 45,96 tỷ đồng.

## **II. Công tác giám sát Ban Tổng giám đốc và các cán bộ quản lý:**

Hội đồng Quản trị đã thực hiện giám sát hoạt động của Ban Tổng Giám đốc và đội ngũ cán bộ quản lý thông qua các hình thức sau:

1. Tham dự và có ý kiến chỉ đạo tại các cuộc họp giao ban, cũng như các cuộc họp quan trọng của Ban Tổng Giám đốc.
2. Theo dõi sát sao tình hình sản xuất kinh doanh và tài chính của Công ty thông qua các báo cáo định kỳ và đột xuất.

Qua đó, HĐQT kịp thời nắm bắt diễn biến hoạt động, đưa ra các chỉ đạo phù hợp, góp phần tăng cường công tác quản trị và kiểm soát rủi ro trong toàn Công ty.

Ban Tổng Giám đốc đã cơ bản bám sát các định hướng chiến lược do Đại hội đồng cổ đông và HĐQT đề ra; chủ động duy trì, phát triển quan hệ với khách hàng, đối tác; từng bước thúc đẩy các hoạt động mở rộng thị trường, tìm kiếm cơ hội kinh doanh mới và tăng cường hợp tác, liên doanh, liên kết. Môi trường và tác phong làm việc trong Công ty tiếp tục được cải thiện theo hướng năng động, trách nhiệm hơn.

HĐQT ghi nhận và đánh giá cao nỗ lực của Tổng Giám đốc và đội ngũ cán bộ quản lý trong việc thực hiện chức năng, nhiệm vụ theo phân cấp, góp phần duy trì hoạt động ổn định của Công ty trong bối cảnh thị trường nhiều biến động.

## **III. Kết quả hoạt động của HĐQT:**

### **1. Cơ cấu HĐQT:**

Số lượng Thành viên HĐQT: 03 thành viên, gồm

- |                      |              |
|----------------------|--------------|
| + Ông Võ Khánh Hưng  | - Chủ tịch   |
| + Ông Trần Đức Chính | - Thành viên |
| + Bà Hoàng Kim Dung  | - Thành viên |

### **2. Tổ chức các cuộc họp theo chức năng, nhiệm vụ và quyền hạn:**

- HĐQT đã tổ chức thành công ĐHĐCĐ thường niên 2025 vào ngày 23/4/2025.



- HĐQT đã họp và ban hành 05 Nghị quyết/Quyết định để thực hiện vai trò định hướng, chỉ đạo các hoạt động của Công ty.
3. Đánh giá hoạt động của các thành viên HĐQT:
- Các thành viên Hội đồng Quản trị đã hoạt động tích cực, trách nhiệm; tham gia đầy đủ các cuộc họp và thực hiện quyền biểu quyết đối với các vấn đề thuộc thẩm quyền của HĐQT.
  - Các Nghị quyết, Quyết định của HĐQT được ban hành trên cơ sở thảo luận, thống nhất cao giữa các thành viên, đảm bảo phù hợp với lợi ích của cổ đông và định hướng phát triển bền vững của Công ty.
4. Thù lao và chi phí hoạt động của HĐQT, Ban KS:
- Thực hiện Nghị quyết số 24/NQ-TMDK ngày 23/04/2025 của ĐHCĐ thường niên năm 2025, Petechim đã thực hiện chi trả thù lao cho các thành viên HĐQT và BKS Công ty năm 2025 theo định kỳ hàng quý với tổng số tiền là 210.000.000 đồng (trong đó: Chủ tịch HĐQT là 60.000.000 đồng, thành viên HĐQT là 66.000.000 đồng, Trưởng BKS là 36.000.000 đồng, thành viên BKS là 48.000.000 đồng).
5. Báo cáo về các giao dịch giữa Công ty Petechim, công ty con, công ty do Công ty Petechim nắm quyền kiểm soát trên 50% trở lên vốn điều lệ với thành viên Hội đồng quản trị và những người có liên quan của thành viên đó; giao dịch giữa Công ty Petechim với công ty trong đó thành viên Hội đồng quản trị là thành viên sáng lập hoặc là người quản lý doanh nghiệp trong thời gian 03 năm gần nhất trước thời điểm giao dịch: Công ty chỉ phát sinh giao dịch khác với Tổng Công ty Dầu Việt Nam là tiền gốc và lãi trả chậm Hợp đồng chuyển nhượng sản phẩm phòng với số tiền là 2.671.903.457 đồng.

## PHẦN II

### KẾ HOẠCH HOẠT ĐỘNG CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ NĂM 2026

Trong năm 2026, Hội đồng Quản trị tiếp tục chỉ đạo Ban Tổng Giám đốc tổ chức triển khai các mục tiêu, định hướng chiến lược và chương trình hành động đã được Đại hội đồng cổ đông thường niên thông qua. Cụ thể:

**Mục tiêu chiến lược:** Thực hiện chuyển đổi mạnh mẽ mô hình hoạt động theo hướng giảm dần sự phụ thuộc vào thương mại dầu khí truyền thống; đồng thời ưu tiên tham gia sâu vào chuỗi dự án của cổ đông lớn nhằm tạo nguồn việc ổn định và nâng cao năng lực cạnh tranh. Song song đó, tập trung phát triển dịch vụ logistics và xuất nhập khẩu ủy thác trở thành trụ cột kinh doanh cốt lõi; từng bước mở rộng sang các lĩnh vực mới có hiệu quả và tính bền vững cao hơn, hướng tới gia tăng giá trị cho cổ đông và ổn định thu nhập cho người lao động.

**Kế hoạch hành động:** Triển khai đồng bộ, quyết liệt và linh hoạt các giải pháp trên toàn bộ lĩnh vực hoạt động, nhằm tạo chuyển biến rõ nét trong hiệu quả sản xuất kinh doanh. Trọng tâm là: (i) tham gia sâu vào hệ sinh thái của Tập đoàn với vai trò nhà cung cấp hàng hóa, dịch vụ và giải pháp công nghệ tổng thể trong quá trình chuyển dịch sang kinh tế số và kinh tế xanh; (ii) từng bước trở thành nhà cung ứng đa ngành trong các dự án quy mô lớn; (iii) đẩy mạnh liên doanh, liên kết với các đối tác chiến lược nhằm gia tăng năng lực cạnh tranh, mở rộng quy mô và lĩnh vực hoạt động.

Lộ trình thực hiện được xây dựng trên cơ sở bám sát tiến độ các dự án và khả năng huy động nguồn lực, bảo đảm điều phối linh hoạt, hiệu quả; đồng thời duy trì ổn định hoạt động hiện hữu để tạo nguồn thu bền vững phục vụ chi phí thường xuyên, bảo toàn vốn chủ sở hữu và chủ động chuẩn bị các điều kiện cần thiết cho các cơ hội tăng trưởng trong trung và dài hạn.

### ***Các nhiệm vụ cụ thể năm 2026:***

1. **Chỉ đạo thực hiện kế hoạch kinh doanh năm 2026 với các chỉ tiêu chính** như sau:

#### **Kế hoạch riêng của Công ty Petechim**

<b>Stt</b>	<b>Chỉ tiêu</b>	<b>KH năm 2026 dự kiến (VNĐ)</b>
1	Doanh thu	873.000.000.000
2	Tổng chi phí chưa bao gồm chi phí lương	858.300.000.000
3	Tổng quỹ lương	11.200.000.000
4	Lợi nhuận trước thuế TNDN	3.500.000.000
5	Lợi nhuận sau thuế TNDN	3.500.000.000
6	Tỷ lệ chia cổ tức (Dự kiến)	0%

#### **Kế hoạch hợp nhất Công ty con của Petechim**

<b>Stt</b>	<b>Chỉ tiêu</b>	<b>KH năm 2026 dự kiến (VNĐ)</b>
1	Tổng doanh thu	953.000.000.000
2	Tổng chi phí	944.500.000.000
3	Lợi nhuận trước thuế TNDN	8.500.000.000
4	Lợi nhuận sau thuế TNDN	7.500.000.000

### **2. Chỉ đạo tiếp tục thực hiện các định hướng và giải pháp kinh doanh:**

Để thực hiện được các mục tiêu dài hạn và kế hoạch 2026, Công ty sẽ phải tiếp tục hành động quyết liệt trong tất cả các lĩnh vực hoạt động sau đây:

i. Thứ nhất, lĩnh vực Kinh doanh:

- Duy trì và phát triển hoạt động cung ứng vật tư, thiết bị và dịch vụ; ưu tiên tham gia sâu vào chuỗi dự án và hệ sinh thái của cổ đông lớn và các đối tác chiến lược nhằm đảm bảo nguồn việc ổn định và bền vững.
- Chuyển dịch mô hình kinh doanh từ cung ứng hàng hóa đơn thuần sang cung cấp giải pháp tổng thể (end-to-end) gắn với dịch vụ giá trị gia tăng, từng bước nâng cao hiệu quả và năng lực cạnh tranh.
- Tập trung phát triển lĩnh vực logistics và xuất nhập khẩu ủy thác làm nền tảng cốt lõi; đồng thời mở rộng các dịch vụ liên quan như vận tải, hàng hải, kỹ thuật, hậu cần hàng không... trên cơ sở kiểm soát hiệu quả và rủi ro.
- Khôi phục và phát triển các dịch vụ có tiềm năng tăng trưởng cao, đặc biệt vận tải hàng hóa bằng đường hàng không; chủ động tham gia chuỗi cung ứng vật tư, thiết bị, phụ tùng và dịch vụ kỹ thuật trong các lĩnh vực liên quan.
- Đẩy mạnh triển khai theo hệ sinh thái khách hàng làm trục tăng trưởng, tập trung vào các khối dầu khí và các đối tác chiến lược trong lĩnh vực tài chính, ngân hàng, hàng không, bất động sản...; đồng thời mở rộng thị trường ngoài hệ sinh thái vào các lĩnh vực công nghiệp, hạ tầng, dịch vụ và các phân khúc có tiềm năng tăng trưởng.
- Tăng cường hợp tác với các đối tác trong lĩnh vực công nghệ, hạ tầng và sản phẩm nhằm nâng cao năng lực tích hợp, từng bước trở thành nhà cung ứng đa ngành trong các dự án quy mô lớn.
- Đẩy mạnh triển khai các giải pháp công nghệ, chuyển đổi số và tiêu chuẩn phát triển bền vững (ESG), hướng tới cung cấp các giải pháp như Smart City, Smart Building, Smart Logistics... nhằm gia tăng giá trị dịch vụ và tạo lợi thế cạnh tranh dài hạn.

ii. Thứ hai, lĩnh vực đầu tư:

- Thúc đẩy việc tái cấu trúc danh mục đầu tư và việc thoái vốn của PVOIL tại đề thuận tiện cho việc chuyển sang các lĩnh vực hoạt động mới.
- Tận dụng sự ủng hộ của cổ đông lớn để nắm bắt cơ hội đầu tư phù hợp với năng lực của Công ty, qua đó chủ động tạo ra thị trường cho hoạt động thương mại và dịch vụ truyền thống của Petechim.

iii. Thứ ba, công tác tiếp thị và phát triển thị trường:

- Kiên định triển khai liên doanh, liên kết với các đối tác chiến lược nhằm nâng cao năng lực cạnh tranh, đồng thời mở rộng hoạt động sang các lĩnh vực mới; tận dụng tối đa nguồn lực, kinh nghiệm và hệ sinh thái đối tác để gia tăng doanh thu và hiệu quả KD.
- Đẩy mạnh hoạt động tiếp thị, phát triển khách hàng; mở rộng vai trò tư vấn bán hàng, đại lý và phân phối sản phẩm tại thị trường trong nước, từng bước xây dựng mạng lưới khách hàng ổn định và bền vững.

iv. Thứ tư, lĩnh vực tài chính:

- Quản lý chặt chẽ dòng tiền, kiểm soát và tiết giảm chi phí; chủ động triển khai các biện pháp phòng ngừa rủi ro và đảm bảo cân đối nguồn vốn phục vụ hoạt động SXKD.
- Quyết liệt xử lý dứt điểm các khoản tồn đọng, nợ xấu; đẩy mạnh thu hồi vốn, từng bước lành mạnh hóa tình hình tài chính của Công ty.
- Tăng cường quản lý dự án, đảm bảo công tác thanh quyết toán hợp đồng đúng tiến độ; kiểm soát hiệu quả kinh doanh và hạn chế tối đa phát sinh công nợ, tồn đọng mới.

v. Thứ năm, công tác tái cấu trúc:

- Tiếp tục triển khai tái cấu trúc toàn diện theo hướng tinh gọn, chuyên nghiệp; nâng cao chất lượng đội ngũ nhân sự đáp ứng yêu cầu chuyên đổi.
- Hoàn thiện và áp dụng cơ chế lương, thưởng phù hợp, gắn với hiệu quả công việc, lấy con người làm động lực trung tâm cho sự phát triển.
- Xây dựng môi trường làm việc chuyên nghiệp, nâng cao chất lượng nguồn nhân lực; phát huy mô hình các nhóm (task force) nhằm tăng cường phối hợp, khai thác hiệu quả nội lực và nguồn lực bên ngoài trong triển khai các hợp đồng, dự án trọng điểm.

Kính thưa quý vị đại biểu và quý cổ đông!

Trên đây là Báo cáo tổng kết hoạt động năm 2025 và phương hướng, kế hoạch hoạt động năm 2026 của HĐQT Petechim. Kính đề nghị các quý cổ đông xem xét và quyết nghị.

Kính chúc quý vị đại biểu, quý cổ đông lời chúc sức khỏe, hạnh phúc và thành công.

**Nơi nhận:**

- Như trên;
- Thành viên HĐQT (để biết, phối hợp);
- Lưu VT, HĐQT, VTH (03).

**TM. HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ  
CHỦ TỊCH**



**Võ Khánh Hưng**

**PHỤ LỤC**  
**(Đính kèm Báo cáo của HĐQT số 32/BC-TMDK, ngày 01/4/2026)**

<b>STT</b>	<b>Biên bản họp</b>	<b>Số Nghị quyết/ Quyết định</b>	<b>Nội dung</b>	<b>Ghi chú</b>
1		06/QĐ-TMDK ngày 20/02/2025	Quyết định về việc thành lập Phòng Công nghệ Xanh & Bền vững	
2	17/BB-TMDK ngày 27/03/2025		Biên bản họp HĐQT thông qua nội dung họp ĐHĐCĐ thường niên 2025	
3		25/QĐ-TMDK ngày 23/04/2025	Quyết định ban hành Quy chế tài chính của Công ty	
4	32A/BB-TMDK ngày 16/09/2025		Biên bản họp HĐQT về rà soát tình hình hoạt động 08 tháng đầu năm 2025	
5		37/NQ-TMDK ngày 15/10/2025	Nghị quyết về việc triệu tập ĐHĐCĐ bất thường 2025	
6		44/NQ-TMDK ngày 25/11/2025	Nghị quyết về việc bổ sung ngành nghề kinh doanh	
7		52/NQ-TMDK ngày 28/11/2025	Nghị quyết về việc tái cấp hạn mức tín dụng tại PVCB	



**BÁO CÁO KIỂM SOÁT NĂM 2025  
VÀ KẾ HOẠCH HOẠT ĐỘNG NĂM 2026**

Kính gửi: ĐẠI HỘI ĐỒNG CỔ ĐÔNG CÔNG TY CP THƯƠNG MẠI DẦU KHÍ

Thực hiện chức năng, nhiệm vụ và quyền hạn của Ban Kiểm soát theo Điều lệ của Công ty CP Thương mại Dầu khí, Ban Kiểm soát xin báo cáo trước Đại hội cổ đông thường niên năm 2026 kết quả hoạt động kiểm soát năm 2025 như sau:

**PHẦN 1  
BÁO CÁO KIỂM SOÁT NĂM 2025**

**A. HOẠT ĐỘNG CỦA HĐQT, BAN GIÁM ĐỐC VÀ BỘ MÁY QUẢN LÝ:**

**I. Thực hiện nhiệm vụ của Ban kiểm soát trong năm 2025:**

1. Giám sát, kiểm tra việc quản lý và thực hiện kế hoạch lợi nhuận năm 2025 của Hội Đồng Quản Trị (HĐQT) và Ban Điều hành, kiểm tra tính hợp pháp, hợp lý của các hoạt động kinh doanh trong năm 2025 theo các nghị quyết của Đại Hội Đồng Cổ Đông năm 2025.
2. Kiểm tra và giám sát việc ban hành các Nghị quyết, Quyết định của HĐQT và Ban Điều hành.
3. Kiểm tra tính hợp lý, hợp pháp, tính trung thực và mức độ cẩn trọng trong tổ chức công tác kế toán, thống kê và lập báo cáo tài chính. Xem xét báo cáo 6 tháng và Báo cáo tài chính của Công ty năm 2025 đã được soát xét và kiểm toán bởi Công ty TNHH Kiểm toán và Tư vấn A&C.

Trong năm 2025, Ban Kiểm Soát đã tổ chức các cuộc họp của Ban Kiểm soát, bao gồm đánh giá hoạt động kế toán và tài chính, kết quả hoạt động kinh doanh, quản trị và điều hành của Công ty trong 6 tháng đầu năm và cả năm 2025.

**II. Kết quả giám sát**

1. Trong năm 2025, Hội đồng quản trị và Ban Tổng Giám đốc đã tuân thủ đầy đủ pháp luật Nhà nước; quản lý điều hành Công ty theo Luật doanh nghiệp, Điều lệ tổ chức và hoạt động của Công ty, Nghị quyết Đại hội đồng cổ đông thường niên. Ban Kiểm soát không thấy có bất kỳ điều gì bất thường trong hoạt động của HĐQT, Ban Tổng Giám đốc và các cán bộ quản lý Công ty.
2. Các thành viên Hội đồng quản trị đã thực hiện các quyền và nhiệm vụ được giao theo đúng qui định của Luật doanh nghiệp, pháp luật có liên quan, Điều lệ Công ty và Nghị quyết của Đại hội đồng cổ đông, đảm bảo lợi ích hợp pháp của Công ty và các Cổ đông. HĐQT đã bám sát các mục tiêu, định hướng Đại hội đồng cổ đông đã thông qua để đưa ra các giải pháp và chỉ đạo, triển khai các nhiệm vụ cụ thể.

3. Các Nghị quyết của Hội đồng quản trị đã có sự nhất trí cao của các thành viên HĐQT và được Tổng Giám đốc tổ chức triển khai một cách nghiêm túc.
4. HĐQT và Ban Tổng Giám đốc đã trực tiếp chỉ đạo, hoặc ban hành và triển khai thực hiện nghiêm túc các Nghị quyết, Quyết định để các Phòng chức năng triển khai thực hiện.

### **III. Đánh giá sự phối hợp hoạt động giữa BKS với Hội đồng quản trị, Ban Tổng Giám đốc và Cổ đông**

BKS được cung cấp đầy đủ thông tin về các quyết định của Hội đồng quản trị, Ban Tổng Giám đốc.

Các ý kiến của cổ đông được giải thích rõ ràng, trung thực.

## **B. THẨM ĐỊNH BÁO CÁO TÀI CHÍNH VÀ KẾT QUẢ HOẠT ĐỘNG KINH DOANH:**

### **I. Báo cáo tài chính năm 2025**

1. Báo cáo tài chính năm 2025 của Công ty Cổ phần Thương mại Dầu khí bao gồm Bảng cân đối kế toán, Báo cáo kết quả hoạt động kinh doanh, Báo cáo lưu chuyển tiền tệ và Thuyết minh báo cáo tài chính. Ban Kiểm soát thống nhất với các nội dung của Báo cáo tài chính năm 2025 đã được Ban Tổng Giám đốc và Phòng Tài chính - Kế toán của Công ty lập và Báo cáo kiểm toán của Công ty TNHH Kiểm toán và Tư vấn A&C.
2. Báo cáo tài chính năm 2025 được lập đầy đủ mẫu biểu theo quy định, phù hợp với chuẩn mực và chế độ kế toán Việt Nam hiện hành và các quy định pháp lý có liên quan, đồng thời phản ánh hợp lý tình hình tài chính của Công ty tại ngày 31/12/2025.
3. Tình hình tài chính của Công ty Cổ phần Thương mại Dầu khí tại ngày 31/12/2025:
  - a) Vốn điều lệ 200 tỷ đồng tương ứng với 20.000.000 cổ phần, mệnh giá cổ phần là 10.000 VNĐ. Cổ phiếu của Công ty được niêm yết và giao dịch tại sàn UPCOM với mã chứng khoán PTV và chính thức giao dịch từ ngày 05/11/2019.
  - b) Bảng cân đối kế toán hợp nhất tại ngày 31/12/2025. (Xem chi tiết tại Báo cáo về các nội dung tài chính).
  - c) Tình hình tài chính riêng của Công ty Petechim năm 2025. (Xem chi tiết tại Báo cáo về các nội dung tài chính).
  - d) Kết quả hoạt động kinh doanh riêng của Công ty Petechim năm 2025. (Xem chi tiết tại Báo cáo về các nội dung tài chính).

**Nhận xét:** Năm 2025, Công ty Petechim ghi nhận các chỉ tiêu chính như sau:

- Doanh thu năm 2025 đạt được 47,69 tỷ đồng tương ứng 19% kế hoạch.
- Lợi nhuận trước thuế năm 2025 là (3,15) tỷ đồng.
- Lợi nhuận sau thuế năm 2025 là (3,15) tỷ đồng.

Kết quả kinh doanh năm 2025 đạt thấp, không hoàn thành các chỉ tiêu kế hoạch đề ra, chủ yếu do một số dự án lớn dự kiến triển khai trong năm nhưng không thực hiện được như SAF, JET A1, Cảng Con Ong Hòn Nét, dịch vụ vận tải hàng hóa bằng đường hàng không,... Điều này khiến Petechim mất cơ hội cung ứng dịch vụ và hàng hóa, tạo ra khoảng trống lớn về doanh thu và lợi nhuận.

Bên cạnh đó, thị trường trong năm 2025 có nhiều biến động bất lợi, nhu cầu tiêu

thụ nhiên liệu và dịch vụ liên quan suy giảm, các khách hàng lớn có xu hướng thắt chặt chi tiêu và giãn tiến độ triển khai dự án. Đồng thời, giá cả và điều kiện thương mại trên thị trường cạnh tranh ngày càng khốc liệt, làm giảm khả năng mở rộng đơn hàng cũng như ảnh hưởng đến hiệu quả kinh doanh. Ngoài ra, một số hợp đồng tiềm năng chưa thể triển khai hoặc ghi nhận doanh thu trong kỳ do phụ thuộc vào tiến độ và kế hoạch của đối tác, dẫn đến nguồn thu không đạt như kỳ vọng.

Do đặc thù hợp đồng cung cấp thiết bị năm 2025 có quy mô lớn, phần lớn khối lượng đang thực hiện trong năm 2025 chưa đủ điều kiện ghi nhận doanh thu theo chuẩn mực kế toán, dẫn đến doanh thu và lợi nhuận năm 2025 chưa phản ánh đầy đủ quy mô hoạt động của Công ty.

Các chi phí đã phát sinh được ghi nhận vào hàng tồn kho (chi phí sản xuất kinh doanh dở dang) với giá trị lớn, sẽ được kết chuyển sang doanh thu và giá vốn khi hoàn tất các điều kiện nghiệm thu trong năm 2026.

Ban Kiểm soát nhận định Công ty có cơ sở để ghi nhận doanh thu và lợi nhuận trong năm 2026, qua đó cải thiện đáng kể kết quả kinh doanh so với năm 2025.

e) Kết quả hoạt động kinh doanh hợp nhất năm 2025. (Xem chi tiết tại Báo cáo về các nội dung tài chính).

#### **Nhận xét:**

- Tổng doanh thu hợp nhất năm 2025 đạt được 120,46 tỷ đồng tương ứng 33% so với kế hoạch năm và bằng 15% so với cùng kỳ năm 2024.
- Lợi nhuận trước thuế năm 2025 là (0,19) tỷ đồng.
- Lợi nhuận sau thuế 2025 là (1,19) tỷ đồng.

4. Tình hình sử dụng TSCĐ: Công ty đang cho thuê một phần diện tích trụ sở văn phòng tại quận 7, Tp.HCM để tạo nguồn bù đắp chi phí hoạt động.

5. Đầu tư vốn ra ngoài doanh nghiệp: Petechim còn đầu tư góp vốn vào 04 doanh nghiệp: công ty con PAIC và 3 công ty liên kết với tổng số tiền 45,96 tỷ đồng.

Trong năm 2025, công ty không thực hiện đầu tư XD CB và mua sắm TSCĐ.

6. Phát triển kinh doanh dịch vụ: Petechim tiếp tục cung ứng dịch vụ vận chuyển và logistics một cách đa dạng hơn, bao gồm cả trong, ngoài ngành dầu khí. Công ty vẫn kiên trì thực hiện định hướng liên doanh, liên kết với các đối tác chiến lược để gia tăng năng lực cạnh tranh và mở rộng kinh doanh sang các lĩnh vực mới với mục tiêu tận dụng tối đa nguồn lực, kinh nghiệm và quan hệ để tích lũy doanh thu và lợi nhuận.

## **II. Kiểm soát công nợ phải thu, phải trả:**

- Dư nợ cuối kỳ (31/12/2025) của Công ty CP Xây lắp Đường ống Bể chứa Dầu khí (DOBC) là 18,995 tỷ đồng.
- Công ty phát sinh giao dịch khác với Tổng Công ty Dầu Việt Nam là lãi trả chậm với số tiền là 325.581.832 VNĐ (số năm trước là 480.085.667 VNĐ)
- Công ty TNHH Đầu tư và Giải pháp công nghệ tổng hợp Leveltech 6.307.106.427

Kiến nghị Công ty cần có biện pháp mạnh mẽ để thu hồi.

## **III. Giao dịch với bên/người có liên quan:**

Căn cứ quy định tại khoản 4 điều 290 nghị định 155/2020/NĐ-CP, các bên liên quan với Công ty gồm:

1. Các thành viên chủ chốt và các cá nhân có liên quan với các thành viên quản lý chủ chốt:



- Giao dịch với các thành viên quản lý chủ chốt và các cá nhân có liên quan với các thành viên quản lý chủ chốt: Không phát sinh giao dịch bán hàng và cung cấp dịch vụ cũng như các giao dịch khác.
- Công nợ với các thành viên quản lý chủ chốt và các cá nhân có liên quan với các thành viên quản lý chủ chốt: Không có công nợ.
- Thu nhập của các thành viên quản lý chủ chốt: Trong năm là 1.264.844.000 VNĐ (năm trước là 1.275.782.000 VNĐ)

## 2. Các bên liên quan khác:

<b>Bên liên quan</b>	<b>Mối quan hệ</b>
Tổng Công ty Dầu Việt Nam	Cổ đông góp 29% vốn điều lệ
Công ty Cổ phần Đầu tư và Xây dựng Trảng An	Cổ đông góp 23,1% vốn điều lệ
Công ty Cổ phần Công nghệ thông tin, Viễn thông và Tự động hóa Dầu khí	Công ty con

## C. HOẠT ĐỘNG CỦA BAN KIỂM SOÁT:

### I. Nhân sự Ban kiểm soát:

- Công tác kiểm tra, giám sát của Ban kiểm soát được thực hiện liên tục, có hệ thống nhằm nắm bắt kịp thời thực trạng, hiệu quả hoạt động của Công ty, để giúp phát hiện và khắc phục kịp thời những tồn tại trong hệ thống quản lý, điều hành hoạt động và hệ thống kiểm soát nội bộ. Công việc cụ thể như sau:
  - Trưởng Ban Kiểm soát – Bà Đoàn Thu Hương
    - + Tham gia các cuộc họp của Hội đồng Quản Trị, đề xuất những ý kiến đóng góp cho HĐQT và ban lãnh đạo Công ty
    - + Phân công nhiệm vụ, giám sát hoạt động của Kiểm soát viên.
  - Kiểm soát viên (bao gồm Ông Ngô Thế Anh và Bà Trần Mộng Thùy Trang)
    - + Giám sát tình hình thực hiện Nghị quyết của ĐHCĐ thường niên năm 2025, đồng thời giám sát việc chấp hành Điều lệ và các quy chế quản lý nội bộ của Công ty, cũng như tình hình triển khai thực hiện kế hoạch sản xuất kinh doanh năm 2026.
    - + Thẩm định các báo cáo tài chính và lập báo cáo Ban Kiểm soát hàng quý, cả năm.

### II. Thù lao Ban Kiểm soát:

Tiền thù lao đã chi trả cho BKS năm 2025 là **84.000.000 VNĐ**. Trong đó:

- Thù lao của Trưởng ban Kiểm soát: 3.000.000 VNĐ/người/tháng
- Thù lao của Kiểm soát viên: 2.000.000 VNĐ/người/tháng.

## PHẦN 2

### KẾ HOẠCH HOẠT ĐỘNG NĂM 2026 CỦA BAN KIỂM SOÁT

#### I. Kế hoạch hoạt động:

1. Tham gia tổ chức Đại hội đồng cổ đông thường niên, đảm bảo quy trình diễn ra minh bạch, hiệu quả.

2. Kiểm tra, giám sát HĐQT, Ban Giám đốc và cán bộ quản lý trong công tác điều hành, quản lý hoạt động kinh doanh, đầu tư và xây dựng của Công ty..
3. Giám sát công tác kế hoạch, thực hiện kế hoạch, kiểm tra báo cáo tài chính, tình hình sản xuất kinh doanh của Công ty.
4. Kiểm tra định kỳ hàng tháng, hàng quý và đột xuất liên quan đến công tác tổ chức; thực hiện các quyết định của Đại hội đồng cổ đông, Hội đồng quản trị và Ban Giám đốc.
5. Xem xét thư quản lý của kiểm toán viên độc lập và ý kiến phản hồi của Ban lãnh đạo công ty.
6. Thảo luận, giải quyết các vấn đề khó khăn, tồn đọng từ kết quả kiểm toán giữa kỳ hoặc cuối kỳ và các nội dung quan trọng do kiểm toán viên độc lập đề xuất.
7. Tiếp nhận, xử lý thông tin từ cổ đông, đảm bảo kênh đối thoại minh bạch và giải quyết các đề xuất, kiến nghị kịp thời.

## **II. Kiến nghị của Ban Kiểm soát:**

1. Ban Kiểm soát kiến nghị Ban Điều hành khẩn trương đưa ra các giải pháp phù hợp để giải quyết dứt điểm các tồn đọng công nợ, đồng thời tăng cường các biện pháp kiểm soát nhằm hạn chế tối đa công nợ xấu để lành mạnh các chỉ số tài chính.
2. Kiến nghị HĐQT và Ban Điều hành tìm kiếm và thực thi các giải pháp cần thiết để nâng hiệu quả hoạt động (doanh thu và lợi nhuận) của Công ty.
3. Chú trọng công tác quản trị giao dịch trong quản lý cổ phiếu trên sàn Upcom.

Trân trọng kính chào.

### **Nơi nhận:**

- Như trên;
- Lưu HĐQT, BKS.





**CÔNG TY CỔ PHẦN  
THƯƠNG MẠI DẦU KHÍ**

**CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM  
Độc lập - Tự do - Hạnh phúc**

Số: 34 /TTr-TMDK

Tp. Hồ Chí Minh, ngày 01 tháng 4 năm 2026

**TỜ TRÌNH**  
**Về việc lựa chọn công ty kiểm toán**  
**cho dịch vụ kiểm toán Báo cáo tài chính năm 2026**

Kính gửi: ĐẠI HỘI ĐỒNG CỔ ĐÔNG

Liên quan đến việc lựa chọn đơn vị kiểm toán Báo cáo tài chính năm 2026, Ban kiểm soát Công ty Cổ phần Thương mại Dầu khí Petechim (BKS Petechim) xin báo cáo như sau:

Căn cứ vào các tiêu chí lựa chọn Công ty kiểm toán độc lập:

- Là Công ty hoạt động hợp pháp tại Việt Nam và được Ủy ban chứng khoán Nhà nước chấp thuận kiểm toán cho các công ty niêm yết năm 2026;
- Có kinh nghiệm kiểm toán đối với công ty đã niêm yết;
- Có uy tín về chất lượng kiểm toán;
- Có đội ngũ kiểm toán viên có trình độ cao và nhiều kinh nghiệm;
- Đáp ứng yêu cầu về phạm vi và tiến độ kiểm toán;
- Có mức phí kiểm toán phù hợp với chất lượng và phạm vi kiểm toán.

Ban Kiểm soát Petechim đề nghị lựa chọn Công ty TNHH Kiểm toán và Tư vấn A&C là công ty kiểm toán cho Petechim năm 2026 do Công ty TNHH Kiểm toán và Tư vấn A&C đáp ứng các tiêu chí trên. Bên cạnh đó, trên cơ sở thực tế dịch vụ kiểm toán Báo cáo tài chính năm 2023, 2024, 2025 do A&C đã thực hiện có chất lượng tốt, hoàn thành đúng tiến độ và giá cả phù hợp với thị trường.

Ban Kiểm soát Petechim kính đề nghị Đại hội đồng Cổ đông Công ty CP Petechim xem xét và phê duyệt đề xuất nêu trên để Ban Kiểm soát Petechim có cơ sở triển khai việc kiểm toán theo đúng tiến độ yêu cầu của Ủy ban Chứng khoán Nhà nước.

Xin chân thành cảm ơn,

**Nơi nhận**

- Như trên
- TGD(để p/h)
- Lưu: VT, BKS – 1b





**TỜ TRÌNH**  
**Về việc bổ sung ngành nghề kinh doanh của Công ty**

Kính gửi: ĐẠI HỘI ĐỒNG CỔ ĐÔNG

Căn cứ Luật Doanh nghiệp số 59/2020/QH14 ngày 17 tháng 06 năm 2020; Điều lệ tổ chức và hoạt động của Công ty Cổ phần Thương mại Dầu khí;

Qua rà soát ngành nghề kinh doanh, để phù hợp với tình hình hoạt động thực tế của Công ty, Hội đồng quản trị kính trình Đại hội đồng cổ đông xem xét, thông qua việc bổ sung một số ngành nghề kinh doanh của Công ty như sau:

**I. BỔ SUNG NGÀNH, NGHỀ KINH DOANH CỦA CÔNG TY**

STT	Tên ngành, nghề kinh doanh được bổ sung	Mã ngành
1.	Hoạt động viễn thông có dây, không dây và vệ tinh	6110
2.	Hoạt động bán lại dịch vụ viễn thông và dịch vụ trung gian cho hoạt động viễn thông	6120
3.	Hoạt động viễn thông khác	6190
4.	Phát triển trò chơi điện tử, phần mềm trò chơi điện tử và các công cụ phần mềm trò chơi điện tử	6211
5.	Hoạt động cổng tìm kiếm web và các dịch vụ thông tin khác	6390
6.	Bán buôn gạo, lúa mỳ, sản phẩm từ ngũ cốc khác, bột mỳ	4631
7.	Bán buôn tổng hợp	4690

**II. CẬP NHẬT ĐIỀU LỆ CÔNG TY**

Cập nhật Điều 4.1 về ngành, nghề kinh doanh tại Điều lệ Công ty phản ánh việc bổ sung ngành, nghề kinh doanh tại Mục I ở trên như sau:

STT	Tên ngành	Mã ngành
53	Hoạt động viễn thông có dây, không dây và vệ tinh	6110
54	Hoạt động bán lại dịch vụ viễn thông và dịch vụ trung gian cho hoạt động viễn thông	6120
55	Hoạt động viễn thông khác	6190
56	Phát triển trò chơi điện tử, phần mềm trò chơi điện tử và các công cụ phần mềm trò chơi điện tử	6211
57	Hoạt động cổng tìm kiếm web và các dịch vụ thông tin khác	6390
58	Bán buôn gạo, lúa mỳ, sản phẩm từ ngũ cốc khác, bột mỳ	4631
59	Bán buôn tổng hợp	4690

Kính trình.

Nơi nhận:

- Như trên;
- Lưu VP, HĐQT (DTQA-03b)

**TM. HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ**  
**CHỦ TỊCH**



**Võ Khánh Hưng**



## **THÔNG BÁO**

### **Về việc đề cử, ứng cử Thành viên Hội đồng quản trị**

Kính gửi: Quý cổ đông Công ty CP Thương mại Dầu khí

- Căn cứ Luật Doanh nghiệp số 59/2020/QH14 được Quốc hội nước Cộng hòa Xã hội Chủ nghĩa Việt Nam thông qua ngày 17/6/2020;
- Căn cứ Điều lệ Tổ chức và Hoạt động Công ty Cổ phần Thương mại Dầu khí (Petechem) sửa đổi, bổ sung lần thứ 10 ngày 23/4/2022;
- Căn cứ Biên bản họp Hội đồng quản trị Công ty Petechem ngày 31/3/2026,

Hội đồng quản trị (HĐQT) Công ty Petechem trân trọng thông báo đến Quý cổ đông về việc đề cử, ứng cử Thành viên HĐQT để bầu bổ sung tại ĐHĐCĐ thường niên 2026 như sau:

1. Lý do bầu bổ sung Thành viên HĐQT:

- Hội đồng quản trị Công ty Petechem được bầu tại ĐHĐCĐ thường niên năm 2024 và đã được kiện toàn tại ĐHĐCĐ bất thường ngày 28/11/2025 gồm 03 thành viên (số lượng tối thiểu theo Điều lệ Công ty và Luật Doanh nghiệp), hiện tại tất cả các Thành viên HĐQT đều đảm bảo đúng tiêu chuẩn và điều kiện Thành viên HĐQT theo quy định hiện hành.
- Để triển khai thực hiện hiệu quả chiến lược chuyển đổi hoạt động kinh doanh của Công ty giai đoạn 2026-2031 và nhu cầu nhân sự để nâng cao hiệu quả hoạt động quản trị, Công ty Petechem cần tăng cường nhân sự HĐQT so với số lượng hiện nay.
- Hiện tại, HĐQT Công ty nhận được Công văn số 1883/DVN-TCNS của Tổng công ty Dầu Việt Nam (PVOIL) về việc thay đổi Người đại diện của PVOIL. Theo đó, PVOIL giới thiệu 01 Thành viên để ĐHĐCĐ Công ty Petechem bầu làm Thành viên HĐQT đại diện cho phần vốn của PVOIL tại Petechem (Chi tiết như hồ sơ đính kèm).

2. Tiêu chuẩn và quyền đề cử, ứng cử thành viên HĐQT (Chi tiết theo Phụ lục 01 đính kèm).

3. Thủ tục đề cử, ứng cử thành viên HĐQT:

- Cổ đông, nhóm cổ đông đáp ứng đầy đủ các điều kiện nêu tại mục 2 Thông báo này có yêu cầu đề cử, ứng cử thành viên HĐQT gửi hồ sơ đề cử, ứng cử (Theo Phụ lục 02 đính kèm) trực tiếp tới Công ty hoặc qua đường bưu điện về Công ty trước **16h30 ngày 12/04/2026**, theo địa chỉ sau:
- Hội đồng quản trị Công ty CP Thương mại Dầu khí, Tầng 11, Tòa nhà Petroland, 12 Tân Trào, Phường Tân Mỹ, TP. Hồ Chí Minh.
- Chỉ những hồ sơ đề cử, ứng cử đáp ứng đầy đủ các điều kiện quy định và những ứng viên đáp ứng đầy đủ tiêu chuẩn, điều kiện của thành viên HĐQT mới được đưa vào danh sách ứng viên chính thức trình ĐHĐCĐ Công ty để thực hiện thủ tục bầu cử.

Cổ đông, Người được đề cử, ứng cử thành viên HĐQT chịu trách nhiệm trước pháp luật và ĐHĐCĐ về tính trung thực và chính xác của nội dung trong hồ sơ đề cử, ứng cử của mình.

**Nơi nhận:**

- Như trên;
- HĐQT, BKS, BTGD;
- Lưu: VT, HĐQT

**TM. HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ  
CHỦ TỊCH**



**Võ Khánh Hưng**

**Phụ lục 01**  
**TIÊU CHUẨN VÀ QUYỀN ĐỀ CỬ, ỨNG CỬ THÀNH VIÊN HĐQT CÔNG TY**  
(Kèm theo Thông báo số: 36/TB-TMDK ngày 01/4/2026)

- Căn cứ Luật Doanh nghiệp số 59/2020/QH14 được Quốc hội nước Cộng hòa Xã hội Chủ nghĩa Việt Nam thông qua ngày 17/6/2020;
- Căn cứ Điều lệ tổ chức và hoạt động, Quy chế nội bộ về quản trị Công ty, Quy chế hoạt động của Hội đồng quản trị của Công ty Cổ phần Thương mại Dầu khí,

Các tiêu chuẩn, điều kiện thành viên HĐQT và các nguyên tắc đề cử, ứng cử nhân sự để bầu thành viên HĐQT Công ty tại phiên họp ĐHĐCĐ thường niên 2026 như sau:

**1. Tiêu chuẩn và điều kiện thành viên HĐQT**

(Điều 7 Quy chế hoạt động của HĐQT năm 2022):

Thành viên HĐQT phải đáp ứng các tiêu chuẩn và điều kiện sau đây:

- Không thuộc đối tượng quy định tại khoản 2 Điều 17 Luật Doanh nghiệp;
- Có trình độ chuyên môn, kinh nghiệm trong quản trị kinh doanh hoặc trong lĩnh vực, ngành, nghề kinh doanh của Công ty và không nhất thiết phải là cổ đông của Công ty;
- Thành viên HĐQT Công ty có thể đồng thời là thành viên HĐQT của công ty khác;
- Tiêu chuẩn và điều kiện khác theo quy định pháp luật và Điều lệ Công ty.

**2. Quyền đề cử, ứng cử làm thành viên HĐQT**

(Trích Điều 24 Điều lệ Công ty năm 2022 và Điều 3 Quy chế nội bộ về quản trị Công ty năm 2022):

- Các cổ đông nắm giữ cổ phần phổ thông có quyền gộp số quyền biểu quyết để đề cử các ứng viên Hội đồng quản trị. Cổ đông hoặc nhóm cổ đông nắm giữ từ 05% đến dưới 10% tổng số cổ phần có quyền biểu quyết được đề cử 01 ứng viên; từ 10% đến dưới 30% được đề cử tối đa 02 ứng viên; từ 30% đến dưới 40% được đề cử tối đa 03 ứng viên; từ 40% đến dưới 50% được đề cử tối đa 04 ứng viên; từ 50% đến dưới 60% được đề cử tối đa 05 ứng viên; từ 60% đến dưới 70% được đề cử tối đa 06 ứng viên; từ 70% đến dưới 80% được đề cử tối đa 07 ứng viên và từ 80% trở lên được đề cử tối đa 08 ứng viên;
- Người ứng cử là cổ đông cá nhân phải nắm giữ ít nhất 5% cổ phần có quyền biểu quyết của Công ty tính đến ngày chốt danh sách cổ đông có quyền dự họp ĐHĐCĐ.
- Người được đề cử phải được cổ đông/nhóm cổ đông nắm giữ ít nhất 5% cổ phần có quyền biểu quyết của Công ty tính đến ngày chốt danh sách cổ đông có quyền dự họp ĐHĐCĐ đề cử.
- Trường hợp số lượng ứng cử viên Hội đồng quản trị thông qua đề cử và ứng cử vẫn không đủ số lượng cần thiết theo quy định tại khoản 5 Điều 115 Luật Doanh nghiệp, Hội đồng quản trị đương nhiệm giới thiệu thêm ứng cử viên hoặc tổ chức đề cử theo quy định tại Điều lệ Công ty, Quy chế nội bộ về quản trị công ty và Quy chế hoạt động của Hội đồng quản trị. Việc Hội đồng quản trị đương nhiệm giới thiệu thêm ứng cử viên phải được công bố rõ ràng trước khi Đại hội đồng cổ đông biểu quyết bầu thành viên Hội đồng quản trị theo quy định của pháp luật.

**3. Hồ sơ đề cử, ứng cử bao gồm:**

Cổ đông, nhóm cổ đông có nhu cầu đề cử, ứng cử thành viên HĐQT, gửi đến Công ty các hồ sơ sau:

- Thông báo đề cử hoặc ứng cử thành viên HĐQT (Theo mẫu đính kèm);
- Lý lịch cá nhân (Theo mẫu đính kèm);
- Bản sao (có chứng thực hợp lệ 06 tháng gần nhất) các văn bản chứng minh trình độ chuyên môn của ứng viên.

**Phụ lục 02**  
**CÁC MẪU HỒ SƠ**  
(Kèm theo Thông báo số: 36/TB-TMDK ngày 01/4/2026)

**CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM**  
**Độc lập – Tự do – Hạnh phúc**

**THÔNG BÁO ĐỀ CỬ/ỨNG CỬ ỨNG VIÊN ĐỂ BẦU LÀM THÀNH VIÊN HĐQT**  
**CÔNG TY CỔ PHẦN THƯƠNG MẠI DẦU KHÍ**

Kính gửi: Hội đồng quản trị Công ty CP Thương mại Dầu khí

Căn cứ Thông báo số: 36/TB-TMDK ngày 01/4/2026 của Hội đồng quản trị Công ty CP Thương mại Dầu khí (Petechim) về việc đề cử, ứng cử thành viên HĐQT, Tôi/Chúng tôi là cổ đông/nhóm cổ đông sở hữu/tự nguyện tập hợp thành nhóm cổ đông sở hữu ..... cổ phần phổ thông của Công ty, bao gồm:

STT	Tên cổ đông	Số CCCD/ĐKDN	Tỷ lệ/tổng số CP của C.ty	Chữ ký và đóng dấu (nếu có)
1				
2				
3				
4				
...				
	<b>Tổng cộng:</b>			

Tôi/Chúng tôi xin thông báo và cam kết với HĐQT Công ty như sau:

1. Thống nhất đề cử, ứng cử người có tên dưới đây để bầu thành viên HĐQT:

STT	Họ tên ứng cử viên	Chức vụ, đơn vị công tác	Ghi chú
1			
2			
...			

2. Các ứng viên nêu trên đủ điều kiện, tiêu chuẩn theo quy định;
3. Tôi/Chúng tôi luôn đảm bảo duy trì tỷ lệ sở hữu cổ phần của Công ty trong thời hạn yêu cầu của luật định nhằm đảm bảo hiệu lực pháp lý của việc đề cử, ứng cử các ứng viên trên, để ĐHĐCĐ bầu vào HĐQT của Công ty Petechim.

Tôi/Chúng tôi xin gửi kèm theo Thông báo này danh sách và hồ sơ liên quan của ứng viên lập theo đúng quy định của pháp luật và yêu cầu của Công ty Petechim.

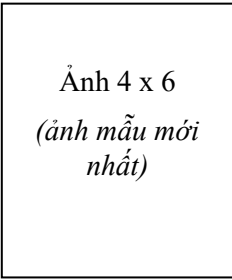
Trân trọng.

....., ngày      tháng      năm 2026  
**CỔ ĐÔNG/ĐẠI DIỆN CHO NHÓM CỔ ĐÔNG**  
(Ký, ghi rõ họ tên và đóng dấu)

**Hồ sơ kèm theo:**

- Bản sao hợp lệ CCCD;
- Bản sao hợp lệ bằng cấp;
- Sơ yếu lý lịch ứng viên;
- Giấy xác nhận số CP mà cổ đông (nếu tự ứng cử) hoặc cổ đông, nhóm cổ đông (nếu đề cử) sở hữu;
- Biên bản họp nhóm và Danh sách nhóm cổ đông (trường hợp ứng viên được nhóm cổ đông đề cử)





CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM  
Độc lập – Tự do – Hạnh phúc

**SƠ YẾU LÝ LỊCH**  
(Ứng cử viên tham gia Hội đồng quản trị/Ban kiểm soát  
Công ty CP Thương mại Dầu khí)

**1. Thông tin cá nhân**

- Họ và tên: .....
- Ngày sinh: ..... Giới tính: .....
- Số CCCD/Hộ chiếu: ..... Ngày cấp: .....  
Nơi cấp: .....
- Địa chỉ thường trú: .....
- Chỗ ở hiện tại: .....
- Trình độ chuyên môn: .....
- Dân tộc: ..... Quốc tịch: .....
- Chức vụ hiện nay: .....  
tại Tổ chức/Đơn vị: .....
- Các chức vụ hiện đang nắm giữ tại tổ chức khác: .....  
.....
- Điện thoại: ..... Email: .....
- Những người có liên quan:

Mối quan hệ	Họ và tên	Năm sinh	Số CCCD/ Hộ chiếu	Ngày cấp	Nơi cấp	Địa chỉ thường trú

Số CP nắm giữ/đại diện (tại thời điểm .....): ..... Cổ phần, chiếm ..... % vốn điều lệ Công ty

Trong đó:

+ Đại diện sở hữu: ..... Cổ phần, chiếm ..... % vốn điều lệ Công ty;

+ Cá nhân sở hữu: ..... Cổ phần, chiếm ..... % vốn điều lệ Công ty

Các cam kết nắm giữ (nếu có): .....  
.....

Lợi ích liên quan đối với công ty đại chúng, quỹ đại chúng (nếu có): .....

.....

Quyền lợi mâu thuẫn với công ty đại chúng, quỹ đại chúng (nếu có): .....

.....

## 2. Trình độ học vấn

Thời gian	Trường/Nơi đào tạo	Bằng cấp

## 3. Kinh nghiệm công tác

Thời gian	Chức vụ	Tên tổ chức

## 4. Các thành tích đạt được:

Tôi xin cam đoan những lời khai trên là hoàn toàn đúng sự thật, nếu sai tôi xin hoàn toàn chịu trách nhiệm trước pháp luật.

Tôi cam kết thực hiện nhiệm vụ một cách trung thực nếu được bầu làm thành viên HĐQT.

....., ngày      tháng      năm 2026

**Người khai**

(Ký và ghi rõ họ tên)

TẬP ĐOÀN CÔNG NGHIỆP - NĂNG LƯỢNG  
QUỐC GIA VIỆT NAM  
**TỔNG CÔNG TY DẦU VIỆT NAM - CTCP**

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM  
Độc lập – Tự do – Hạnh phúc

Số: **1883** /DVN-TCNS

V/v thay đổi Người đại diện  
của PVOIL tại Petechim

Thành phố Hồ Chí Minh, ngày 02 tháng 3 năm 2026



Kính gửi:

- Công ty Cổ phần Thương mại Dầu khí (Petechim)
- Người đại diện Tổng công ty tại Petechim

Tổng công ty Dầu Việt Nam – Công ty cổ phần (PVOIL):

- Mã số doanh nghiệp: 0305795054
- Địa chỉ: Số 1-5 Lê Duẩn, Phường Sài Gòn, Thành phố Hồ Chí Minh
- Tổng số cổ phần sở hữu tại Petechim: 5.800.000 cổ phần

Thông báo đến Petechim thông tin thay đổi Người đại diện phần vốn của PVOIL tại Petechim, đồng thời đề nghị Petechim thực hiện các thủ tục theo quy định Pháp luật và Điều lệ Công ty để bầu bổ sung thay thế người đại diện PVOIL tham gia Hội đồng quản trị Công ty, cụ thể như sau:

- Ông **Võ Khánh Hưng** thôi là Người đại diện phần vốn của PVOIL tại Petechim, thôi tham gia HĐQT và thôi giữ chức Chủ tịch Hội đồng quản trị Petechim.
- Cử ông **Trương Đại Hoàng** – Sinh ngày 02/10/1974 – Số CCCD: 027074010204 cấp ngày 22/11/2021, làm Người đại diện phần vốn của PVOIL tại Petechim (quản lý 5.800.000 cổ phần, tương đương 29% vốn điều lệ) và giới thiệu tham gia Hội đồng quản trị Công ty (kiêm nhiệm).

Trân trọng thông báo./.

Nơi nhận:

- Như trên;
- TVĐU, HĐQT (để b/c);
- Ban KS (để biết);
- Ban KSNB, KH, TCKT (để ph/h);
- Lưu: VT, TCNS, LMT (02b).



Nguyễn Đăng Trình



CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM  
Độc lập – Tự do – Hạnh phúc

**SƠ YẾU LÝ LỊCH**

(Ứng cử viên tham gia Hội đồng quản trị/Ban kiểm soát  
Công ty Cổ phần Thương mại Dầu khí)

**1. Thông tin cá nhân**

- Họ và tên: **TRƯƠNG ĐẠI HOÀNG**
- Ngày sinh: ngày 02 tháng 10 năm 1974      Giới tính: Nam
- Số CCCD/Hộ chiếu: 027074010204      Ngày cấp: 22/11/2021  
Nơi cấp: Cục CS QLHC về TTXH
- Địa chỉ thường trú: 280 - C7 Lương Định Của, Phường Bình Trưng, Thành phố Hồ Chí Minh
- Chỗ ở hiện tại: 280 - C7 Lương Định Của, Phường Bình Trưng, Thành phố Hồ Chí Minh
- Trình độ chuyên môn: Kỹ Sư Xây dựng Dân dụng và Công nghiệp
- Dân tộc: Kinh      Quốc tịch: Việt Nam
- Chức vụ hiện nay: Phó Tổng giám đốc  
tại Tổ chức/Đơn vị: Tổng công ty Dầu Việt Nam - CTCP
- Các chức vụ hiện đang nắm giữ tại tổ chức khác: Chủ tịch HĐQT tại Công ty Cổ phần Xăng dầu Dầu khí Phú Thọ
- Điện thoại: 0915 999 064      Email: hoangtd@pvoil.com.vn
- Những người có liên quan:

Mối quan hệ	Họ và tên	Năm sinh	Số CCCD/Hộ chiếu	Ngày cấp	Nơi cấp	Địa chỉ thường trú
Mẹ đẻ	Nguyễn Thị Minh	1941	027140000064	12/01/2018	CCSQLHCVTTXH	105 đường Lý Tự Trọng, Phường Vũng Tàu, TP HCM
Vợ	Vũ Thị Thuận	1978	033178002544	26/01/2022	CCSQLHCVTTXH	280-C7 Lương Định Của, P. Bình Trưng, TP.HCM
Con ruột	Trương Gia Bình	2009	079209050077	16/01/2024	CCSQLHCVTTXH	280-C7 Lương Định Của, P. Bình Trưng, TP.HCM
Con ruột	Trương Mai Khôi	2012	079312058943			280-C7 Lương Định Của, P.

						Bình Trưng, TP.HCM
Anh ruột	Trương Công Chính	1967	027067009771	19/10/2023	CCSQLHCVTTXH	131 Rosanna Road, Rosanna VIC 3084 Visa 188B - Úc
Anh ruột	Trương Minh Nghĩa	1969	027069010851	28/6/2021	CCSQLHCVTTXH	105 đường Lý Tự Trọng, Phường Vũng Tàu
Anh ruột	Trương Đức Thắng	1972	027072010383	28/6/2021	CCSQLHCVTTXH	105 đường Lý Tự Trọng, Phường Vũng Tàu
Em ruột	Trương Ngọc Kỳ	1976	027076000392	27/12/2021	CCSQLHCVTTXH	105 đường Lý Tự Trọng, Phường Vũng Tàu
Bố vợ	Vũ Văn Thư	1947	026049000571	26/12/2021	CCSQLHCVTTXH	Lầu 14-Chung cư An Cư, An Khánh, TP.HCM
Mẹ vợ	Nguyễn Thị Thà	1948	034149003008	26/12/2021	CCSQLHCVTTXH	Lầu 14-Chung cư An Cư, An Khánh, TP.HCM

Số CP nắm giữ/đại diện (tại thời điểm .....): 5.800.000 Cổ phần,  
chiếm 29% vốn điều lệ Công ty

Trong đó:

+ Đại diện sở hữu: 5.800.000 Cổ phần, chiếm 29% vốn điều lệ Công ty;

+ Cá nhân sở hữu: ..... Cổ phần, chiếm ..... % vốn điều lệ Công ty

Các cam kết nắm giữ (nếu có): .....

Lợi ích liên quan đối với công ty đại chúng, quỹ đại chúng (nếu có): .....

Quyền lợi mâu thuẫn với công ty đại chúng, quỹ đại chúng (nếu có): .....

## 2. Trình độ học vấn

Thời gian	Trường/Nơi đào tạo	Bằng cấp
1994 - 1999	Đại Học Kiến Trúc TPHCM	Kỹ sư Xây dựng dân dụng và Công Nghiệp

### 3. Kinh nghiệm công tác

Thời gian	Chức vụ	Tên tổ chức
Từ tháng 5/2000	Công tác tại công ty thi công cơ giới - Tổng công ty Xây dựng số 1, công việc chính: Giám sát thi công công trình thực hiện việc giám sát thi công hạng mục kênh hở của nhà máy điện Phú Mỹ 1. Chức danh Chỉ huy trưởng Công trình.	Từ tháng 5/2000
Từ tháng 11/2000 đến tháng 01/2002	Công tác tại Ban QLDA khu công nghiệp Tây Bắc - Cử Chỉ với chức danh phó trưởng phòng dự án.	Từ tháng 11/2000 đến tháng 01/2002
Từ tháng 04/2002 đến tháng 8/2006	Công tác và làm việc tại Ban QLDA cụm Khí - Điện - Đạm Cà Mau làm việc lần lượt ở các Phòng Kế Hoạch, Thương Mại Hợp Đồng, Kinh tế - Kế Hoạch với chức danh nhóm trưởng nhóm cơ sở hạ tầng.	Từ tháng 04/2002 đến tháng 8/2006
Từ tháng 8/2006 đến tháng 3/2008	Công tác và làm việc tại Ban QLDA Điện Nhơn Trạch - Tập đoàn Dầu khí Việt Nam với chức danh Trưởng phòng Xây dựng cơ bản.	Từ tháng 8/2006 đến tháng 3/2008
Từ tháng 3/2008 đến tháng 10/2012	Công tác và làm việc tại Công ty TNHH một thành viên chế biến và kinh doanh sản phẩm dầu mỏ PDC (nay hợp nhất với tổng Công ty Thương mại Dầu khí Petechim thành Tổng Công ty Dầu Việt Nam PVOIL) với chức vụ Trưởng ban Đầu tư - Xây Dựng.	Từ tháng 3/2008 đến tháng 10/2012
Từ tháng 10/2012 đến tháng 04/2015	Trưởng ban Đầu tư - Xây Dựng PVOIL, Bí thư Chi bộ ĐTXD	Từ tháng 10/2012 đến tháng 04/2015
Từ tháng 04/2015 đến nay	Trưởng ban Đầu tư - Xây Dựng PVOIL, Bí thư Chi bộ ĐTXD, UV BCH Đảng bộ Cơ quan Tổng công ty	Từ tháng 04/2015 đến nay
Từ 16/10/2024 đến nay.	Phó Tổng giám đốc Tổng công ty Dầu Việt Nam – CTCP, Bí thư Chi bộ ĐTXD, UV BCH Đảng bộ Cơ quan Tổng công ty	Từ 16/10/2024 đến nay.

**4. Các thành tích đạt được:** Bằng khen Bộ Công thương năm 2007, 2011, 2014; Chiến sĩ thi đua Bộ Công thương năm 2018

Tôi xin cam đoan những lời khai trên là hoàn toàn đúng sự thật, nếu sai tôi xin hoàn toàn chịu trách nhiệm trước pháp luật.

Tôi cam kết thực hiện nhiệm vụ một cách trung thực nếu được bầu làm thành viên HĐQT.

Thành phố Hồ Chí Minh, ngày 20 tháng 03 năm 2026

**Người khai**

(Ký và ghi rõ họ tên)

A handwritten signature in blue ink, consisting of a large, stylized 'S' shape followed by a horizontal line.

**Trương Đại Hoàng**





**DỰ THẢO**

**NGHỊ QUYẾT  
ĐẠI HỘI ĐỒNG CỔ ĐÔNG THƯỜNG NIÊN NĂM 2026  
CÔNG TY CỔ PHẦN THƯƠNG MẠI DẦU KHÍ (PETECHIM)**

Căn cứ Luật Doanh nghiệp số 59/2020/QH14 ngày 17/6/2020 của Quốc hội nước Cộng hòa Xã hội Chủ nghĩa Việt Nam;

Căn cứ Giấy chứng nhận đăng ký doanh nghiệp Công ty cổ phần mã số doanh nghiệp 0305447723 do Sở Kế hoạch và Đầu tư thành phố Hồ Chí Minh cấp ngày 05/01/2008;

Căn cứ Điều lệ tổ chức và hoạt động của Công ty Cổ phần Thương mại Dầu khí;

Căn cứ Biên bản cuộc họp ĐHĐCĐ thường niên năm 2026 ngày 23/4/2026,

**QUYẾT NGHỊ:**

**Điều 1:** Thông qua Báo cáo kết quả hoạt động kinh doanh năm 2025 và Kế hoạch kinh doanh năm 2026 với một số chỉ tiêu chính như sau:

1. Kết quả kinh doanh hợp nhất năm 2025 của Petechim:
  - Tổng doanh thu đạt 120,5 tỷ đồng, hoàn thành 33% kế hoạch năm;
  - Lợi nhuận trước thuế -0,19 tỷ đồng.
2. Kết quả kinh doanh Công ty mẹ Petechim năm 2025:
  - Tổng doanh thu đạt 47,69 tỷ đồng, hoàn thành 19% kế hoạch năm;
  - Lợi nhuận trước thuế -3,15 tỷ đồng.
3. Kế hoạch kinh doanh hợp nhất năm 2026:
  - Tổng doanh thu: 953 tỷ đồng;
  - Lợi nhuận trước thuế: 8,5 tỷ đồng.
4. Kế hoạch kinh doanh Công ty mẹ năm 2026:
  - Tổng doanh thu: 873 tỷ đồng;
  - Lợi nhuận trước thuế: 3,5 tỷ đồng.

*Số cổ phần biểu quyết tán thành là ..... cổ phần, chiếm tỷ lệ .....% tổng số cổ phần có quyền biểu quyết tại Đại hội.*

**Điều 2:** Thông qua Báo cáo tài chính riêng và hợp nhất năm 2025 đã được kiểm toán bởi Công ty TNHH Kiểm toán và Tư vấn A&C với một số chỉ tiêu chính như sau:

1. Tổng tài sản hợp nhất: 799,8 tỷ đồng;

2. Tổng tài sản Công ty mẹ: 757,6 tỷ đồng.
3. Vốn chủ sở hữu hợp nhất: 224,5 tỷ đồng.
4. Vốn chủ sở hữu Công ty mẹ: 198,1 tỷ đồng.
5. Lợi nhuận sau thuế hợp nhất: -1,19 tỷ đồng.
6. Lợi nhuận sau thuế của Công ty mẹ: -3,15 tỷ đồng.

*Số cổ phần biểu quyết tán thành là ..... cổ phần, chiếm tỷ lệ ....% tổng số cổ phần có quyền biểu quyết tại Đại hội.*

**Điều 3:** Thông qua Báo cáo hoạt động của HĐQT năm 2025 và Phương hướng hoạt động của HĐQT năm 2026:

*Số cổ phần biểu quyết tán thành là ..... cổ phần, chiếm tỷ lệ .....% tổng số cổ phần có quyền biểu quyết tại Đại hội.*

**Điều 4:** Thông qua các đề xuất về phân phối lợi nhuận sau thuế năm 2025: không chi trả cổ tức; không trích lập các quỹ năm 2025; phương án chi trả thù lao năm 2025 và Kế hoạch chi trả thù lao năm 2026 của HĐQT và BKS với một số chỉ tiêu chính như sau:

1. Tổng số thù lao đã chi của thành viên HĐQT và BKS năm 2025, cụ thể:

- |                        |                   |
|------------------------|-------------------|
| - Chủ tịch HĐQT:       | 60.000.000 đồng;  |
| - Các thành viên HĐQT: | 66.000.000 đồng;  |
| - Trưởng BKS:          | 36.000.000 đồng;  |
| - Các thành viên BKS:  | 48.000.000 đồng;  |
| - Tổng cộng:           | 210.000.000 đồng. |

2. Kế hoạch thù lao của thành viên HĐQT, BKS năm 2026, cụ thể:

- |                        |                   |
|------------------------|-------------------|
| - Chủ tịch HĐQT:       | 60.000.000 đồng;  |
| - Các thành viên HĐQT: | 72.000.000 đồng;  |
| - Trưởng BKS:          | 36.000.000 đồng;  |
| - Các thành viên BKS:  | 48.000.000 đồng;  |
| - Tổng cộng:           | 216.000.000 đồng. |

Trường hợp có sự thay đổi về số lượng thành viên HĐQT, BKS, thù lao của thành viên HĐQT, BKS sẽ được điều chỉnh tương ứng.

*Số cổ phần biểu quyết tán thành là ..... cổ phần, chiếm tỷ lệ ....% tổng số cổ phần có quyền biểu quyết tại Đại hội.*

**Điều 5:** Thông qua Báo cáo hoạt động của Ban Kiểm soát năm 2025 và Phương hướng hoạt động của Ban Kiểm soát năm 2026:

*Số cổ phần biểu quyết tán thành là ..... cổ phần, chiếm tỷ lệ ....% tổng số cổ phần có quyền biểu quyết tại Đại hội.*

**Điều 6:** Thông qua Tờ trình về việc lựa chọn Công ty kiểm toán cho năm tài chính 2026 của Petechim:

*Số cổ phần biểu quyết tán thành là ..... cổ phần, chiếm tỷ lệ .....% tổng số cổ phần có quyền biểu quyết tại Đại hội.*

**Điều 7:** Thông qua việc bổ sung ngành nghề kinh doanh và cập nhật Điều lệ Công ty như sau:

STT	Tên ngành, nghề kinh doanh được bổ sung	Mã ngành
1.	Hoạt động viễn thông có dây, không dây và vệ tinh	6110
2.	Hoạt động bán lại dịch vụ viễn thông và dịch vụ trung gian cho hoạt động viễn thông	6120
3.	Hoạt động viễn thông khác	6190
4.	Phát triển trò chơi điện tử, phần mềm trò chơi điện tử và các công cụ phần mềm trò chơi điện tử	6211
5.	Hoạt động công tìm kiếm web và các dịch vụ thông tin khác	6390
6.	Bán buôn gạo, lúa mỳ, sản phẩm từ ngũ cốc khác, bột mỳ	4631
7.	Bán buôn tổng hợp	4690

*Số cổ phần biểu quyết tán thành là ..... cổ phần, chiếm tỷ lệ .....% tổng số cổ phần có quyền biểu quyết tại Đại hội.*

**Điều 8:** Thông qua việc bầu bổ sung Thành viên HĐQT Công ty Petechim nhiệm kỳ 2026-2031:

*Số cổ phần biểu quyết tán thành là ..... cổ phần, chiếm tỷ lệ .....% tổng số cổ phần có quyền biểu quyết tại Đại hội.*

**Điều 9:** Nghị quyết này được ĐHĐCĐ thường niên năm 2026 của Công ty Petechim thông qua với tỷ lệ .....% tổng số cổ phần có quyền biểu quyết tham dự Đại hội và có hiệu lực thi hành kể từ ngày 23/4/2026. Hội đồng quản trị, Ban Kiểm soát, Ban Tổng Giám đốc có trách nhiệm triển khai thực hiện Nghị quyết này.

**Nơi nhận:**

- ĐHĐCĐ;
- Các thành viên HĐQT;
- Ban Kiểm soát;
- Ban TGD;
- Lưu VT, HĐQT (03b)

**TM. ĐẠI HỘI ĐỒNG CỔ ĐÔNG  
CHỦ TỊCH HĐQT**

**Võ Khánh Hưng**