

NGHỊ QUYẾT
ĐẠI HỘI ĐỒNG CỔ ĐÔNG THƯỜNG NIÊN NĂM 2026
CÔNG TY CỔ PHẦN DƯỢC PHẨM TRUNG ƯƠNG 2

Căn cứ:

- Luật Doanh nghiệp số 59/2020/QH14 được Quốc hội nước Cộng hòa Xã hội Chủ nghĩa Việt Nam thông qua ngày 17 tháng 6 năm 2020;

- Điều lệ tổ chức và hoạt động Công ty CP Dược phẩm Trung ương 2;

- Biên bản phiên họp Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2026 của Công ty Cổ phần Dược phẩm Trung ương 2, ngày 21 tháng 4 năm 2026.

QUYẾT NGHỊ

Điều 1. Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2026 nhất trí thông qua Báo cáo kết quả sản xuất kinh doanh của Ban Tổng giám đốc năm 2025, Kế hoạch SXKD phương hướng hoạt động của ban TGD năm 2026 (Tài liệu kèm theo)

1.1 Đại hội đồng cổ đông nhất trí thông qua báo cáo kết quả sản xuất kinh doanh Công ty cổ phần Dược phẩm Trung ương 2 năm 2025:

- Doanh thu: 199 tỷ VNĐ

- Lợi nhuận sau thuế: -10,812 tỷ VNĐ

Với tỷ lệ nhất trí như sau:

- Đồng ý:	18.908.410	CP	chiếm tỷ lệ:	100%
- Không đồng ý:	0	CP	chiếm tỷ lệ:	0%
- Không có ý kiến:	0	CP	chiếm tỷ lệ:	0%

1.2 Đại hội đồng cổ đông nhất trí thông qua báo cáo kế hoạch sản xuất kinh doanh Công ty cổ phần Dược phẩm Trung ương 2 năm 2026:

- Doanh thu: 210.000.000.000 VNĐ

- Lợi nhuận sau thuế: 0 VNĐ

Với tỷ lệ nhất trí như sau:

- Đồng ý:	18.908.410	CP	chiếm tỷ lệ:	100%
- Không đồng ý:	0	CP	chiếm tỷ lệ:	0%
- Không có ý kiến:	0	CP	chiếm tỷ lệ:	0%

Điều 2. Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2026 nhất trí thông qua báo cáo hoạt động của Hội đồng quản trị năm 2025, phương hướng hoạt động của Hội đồng quản trị năm 2026. (tài liệu kèm theo)

Với tỷ lệ nhất trí như sau:

- Đồng ý:	18.908.410	CP	chiếm tỷ lệ:	100%
-----------	------------	----	--------------	------

- Không đồng ý:	0	CP	chiếm tỷ lệ:	0%
- Không có ý kiến:	0	CP	chiếm tỷ lệ:	0%

Điều 3. Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2026 nhất chí thông qua Báo cáo hoạt động năm 2025; kế hoạch hoạt động năm 2026 của Ban kiểm soát (tài liệu kèm theo)

Với tỷ lệ nhất trí như sau:

- Đồng ý:	18.908.410	CP	chiếm tỷ lệ:	100%
- Không đồng ý:	0	CP	chiếm tỷ lệ:	0%
- Không có ý kiến:	0	CP	chiếm tỷ lệ:	0%

Điều 4. Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2026 nhất chí thông qua báo cáo tài chính năm 2025 đã được kiểm toán (tài liệu kèm theo):

Đại hội nhất trí thông qua Báo cáo tài chính năm 2025 đã được kiểm toán của Công ty với tỷ lệ nhất trí như sau:

- Đồng ý:	18.908.410	CP	chiếm tỷ lệ:	100%
- Không đồng ý:	0	CP	chiếm tỷ lệ:	0%
- Không có ý kiến:	0	CP	chiếm tỷ lệ:	0%

Điều 5. Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2026 nhất chí thông qua tờ trình phương án chào bán cổ phiếu riêng lẻ tăng vốn điều lệ công ty (tài liệu kèm theo)

Đại hội nhất trí thông qua phương án chào bán cổ phiếu riêng lẻ tăng vốn điều lệ công ty với tỷ lệ nhất trí như sau:

- Đồng ý:	3.908.410	CP	chiếm tỷ lệ:	100%
- Không đồng ý:	0	CP	chiếm tỷ lệ:	0%
- Không có ý kiến:	0	CP	chiếm tỷ lệ:	0%

Điều 6. Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2026 nhất chí thông qua tờ trình lựa chọn đơn vị Kiểm toán cho năm tài chính 2026

Đại hội nhất trí thông qua tờ trình lựa chọn đơn vị kiểm toán thực hiện kiểm toán báo cáo tài chính cho năm tài chính 2026 của Công ty cổ phần được phẩm trung ương 2 là: Công ty TNHH Kiểm toán và Định giá Việt Nam (VAE) với tỷ lệ nhất trí như sau:

- Đồng ý:	18.908.410	CP	chiếm tỷ lệ:	100%
- Không đồng ý:	0	CP	chiếm tỷ lệ:	0%
- Không có ý kiến:	0	CP	chiếm tỷ lệ:	0%

Điều 7. Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2026 nhất chí thông qua phương án chi trả Cổ tức và trích lập các quỹ năm 2025

Đại hội nhất trí thông qua phương án không chi trả cổ tức năm 2025 và không trích lập các quỹ năm 2025. Với tỷ lệ nhất trí như sau:

- Đồng ý:	18.908.410	CP	chiếm tỷ lệ:	100%
- Không đồng ý:	0	CP	chiếm tỷ lệ:	0%
- Không có ý kiến:	0	CP	chiếm tỷ lệ:	0%

Điều 8. Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2026 nhất chỉ thông qua thù lao của Hội đồng quản trị và Ban kiểm soát năm 2025 và mức thù lao của HĐQT và BKS năm 2026

1. Đại hội nhất trí thông qua mức thù lao của HĐQT và Ban kiểm soát năm 2025

- Tổng mức thù lao cho HĐQT&BKS năm 2025 là: 104.800.000 vnd
- Thù lao Hội đồng quản trị năm 2025 là: 76.000.000 vnd.
- Thù lao Ban kiểm soát năm 2025 là: 28.800.000 vnd.

Với tỷ lệ nhất trí như sau:

-Đồng ý:	18.908.410	CP	chiếm tỷ lệ:	100%
- Không đồng ý:	0	CP	chiếm tỷ lệ:	0%
- Không có ý kiến:	0	CP	chiếm tỷ lệ:	0%

2. Đại hội nhất trí thông qua mức thù lao của HĐQT và BKS năm 2026

- Thù lao Hội đồng quản trị năm 2026 là:
 - + Chủ tịch HĐQT: 1.500.000 vnd/1 tháng.
 - + Thành viên HĐQT: 1.000.000 vnd/1 tháng.
- Thù lao Ban kiểm soát năm 2026 là:
 - + Trưởng ban: 1.000.000 vnd/1 tháng.
 - + Thành viên: 700.000 vnd/ 1 tháng.

Với tỷ lệ nhất trí như sau:

-Đồng ý:	18.908.410	CP	chiếm tỷ lệ:	100%
- Không đồng ý:	0	CP	chiếm tỷ lệ:	0%
- Không có ý kiến:	0	CP	chiếm tỷ lệ:	0%

Điều 9. Điều khoản bổ sung

Đại hội giao cho Hội đồng quản trị Công ty Cổ phần Dược phẩm Trung ương 2 triển khai thực hiện ngay kế hoạch sản xuất kinh doanh năm 2026 và các công việc có liên quan khác theo quy định của Luật doanh nghiệp và Điều lệ của Công ty.

Nghị quyết đại hội đồng cổ đông được lập gồm 03 (ba) trang, được các đại biểu tham dự Đại hội nhất trí thông qua vào hồi 11 giờ 00 phút cùng ngày.

Nghị quyết này sẽ được thông báo cho tất cả các cổ đông có quyền dự họp

THƯ KÝ ĐẠI HỘI



Đào Thị Thanh Hoa

T/M ĐẠI HỘI ĐỒNG CỔ ĐÔNG

CHỦ TỌA ĐẠI HỘI

Cao Tiến Dũng

Số: 01/2026/BB-ĐHDCĐ

Hà Nội, ngày 21 tháng 4 năm 2026

**BIÊN BẢN CUỘC HỌP ĐẠI HỘI ĐỒNG CỔ ĐÔNG THƯỜNG NIÊN NĂM 2026
CÔNG TY CỔ PHẦN DƯỢC PHẨM TRUNG ƯƠNG 2**

(Giấy CNĐKKD: Mã số doanh nghiệp số 0100109113, đăng ký tại Sở kế hoạch và đầu tư thành phố Hà Nội ngày 03 tháng 03 năm 2005, thay đổi lần thứ 16 ngày 17 tháng 03 năm 2023)

Địa chỉ trụ sở chính: Số 9, phố Trần Thánh Tông, phường Hai Bà Trưng, thành phố Hà Nội

Số điện thoại: 024 3971 6279/91

Fax: 024 3525 1484

I. THỜI GIAN, ĐỊA ĐIỂM VÀ MỤC ĐÍCH CỦA ĐẠI HỘI:

Thời gian: 8h30 ngày 21 tháng 4 năm 2026

Địa điểm: Hội trường nhà máy sản xuất – Công ty CPDPTU2 tại Lô 27 khu công nghiệp Quang Minh, xã Quang Minh, Hà Nội.

Mục đích của Đại hội:

Mục đích của Đại hội này là thảo luận và thông qua Báo cáo hoạt động của Hội đồng quản trị năm 2025, phương hướng nhiệm vụ năm 2026 của HĐQT; thông qua báo cáo kết quả sản xuất kinh doanh của Ban Tổng giám đốc năm 2025, kế hoạch năm 2026; thông qua báo cáo của Ban kiểm soát năm 2025, phương hướng nhiệm vụ năm 2026 của BKS; thông qua báo cáo tài chính đã kiểm toán 2025, thông qua tờ trình phương án chào bán cổ phiếu riêng lẻ tăng vốn điều lệ công ty, tờ trình lựa chọn đơn vị kiểm toán cho năm tài chính 2026, tờ trình phương án chi trả cổ tức và trích lập các quỹ năm 2025, tờ trình báo cáo chi trả thù lao HĐQT, BKS năm 2025 và mức chi trả thù lao HĐQT, BKS năm 2026, và một số nội dung thảo luận khác.

II. THÀNH PHẦN THAM DỰ ĐẠI HỘI

1. Ban chủ tọa:

- Ông Cao Tiến Dũng – Chủ tịch HĐQT – Chủ tọa
- Ông Lê Tiến Dũng – Phó chủ tịch HĐQT
- Ông Nguyễn Thanh Tùng – Thành viên HĐQT

2. Ban thư ký:

- Bà Đào Thị Thanh Hoa – Trưởng ban
- Ông Nguyễn Tiến Mạnh - Thành viên

3 Ban kiểm phiếu:

- Bà Nguyễn Thị Diệu Thúy – Trưởng ban
- Bà Vũ Thị Thu Hằng – Thành viên
- Ông Bùi Anh Tuấn – Thành viên

4. Ban tổ chức Đại hội

5. Khách mời tới dự Đại hội:

6. Đại diện công ty TNHH Kiểm toán và Định giá Việt Nam : Bà Đặng Thị Thu Hằng

7. Các cổ đông của công ty:

III. TIẾN HÀNH ĐẠI HỘI:

1. Giới thiệu :

- Người dẫn chương trình mời Ban kiểm tra tư cách cổ đông lên đọc Biên bản kiểm tra tư cách cổ đông:

+ Số cổ đông có mặt tham dự trực tiếp tại Đại hội: 7

+ Số cổ đông ủy quyền hợp lệ cho người khác tham dự Đại hội: 4

+ Tổng số cổ đông và người được ủy quyền tham dự Đại hội: 11

+ Tổng số cổ phần có quyền biểu quyết của cổ đông trực tiếp và ủy quyền tham dự đại hội: 18.908.410

+ Tỷ lệ số cổ phần có quyền biểu quyết tham dự Đại hội: 94,54%

- Người dẫn chương trình giới thiệu thành phần Ban Chủ tọa, khách mời và mời Ban Chủ tọa lên làm việc; giới thiệu Ban Thư ký, ban kiểm phiếu, chương trình và nội dung Đại hội và xin ý kiến cổ đông biểu quyết thông qua;

Với tỷ lệ nhất trí như sau:

-Đồng ý:	18.908.410	CP	chiếm tỷ lệ:	100%
- Không đồng ý:	0	CP	chiếm tỷ lệ:	0%
- Không có ý kiến:	0	CP	chiếm tỷ lệ:	0%

- Đại diện ban chủ tọa đọc quy chế tổ chức Đại hội đồng cổ đông; thể lệ biểu quyết tại Đại hội và xin ý kiến cổ đông biểu quyết thông qua;

Với tỷ lệ nhất trí như sau:

-Đồng ý:	18.908.410	CP	chiếm tỷ lệ:	100%
- Không đồng ý:	0	CP	chiếm tỷ lệ:	0%
- Không có ý kiến:	0	CP	chiếm tỷ lệ:	0%

2. Tiến hành Đại hội:

2.1. Báo cáo hoạt động của Ban Tổng giám đốc:

a. Đại hội đồng cổ đông nhất trí thông qua nội dung báo cáo kết quả SXKD năm 2025 của Ban Tổng giám đốc (tài liệu kèm theo).

- Doanh thu: 199 tỷ VNĐ VNĐ

- Lợi nhuận sau thuế: -10,812 tỷ VNĐ

Với tỷ lệ nhất trí như sau:

-Đồng ý:	18.908.410	CP	chiếm tỷ lệ:	100%
- Không đồng ý:	0	CP	chiếm tỷ lệ:	0%
- Không có ý kiến:	0	CP	chiếm tỷ lệ:	0%

b. Đại hội nhất trí thông qua kế hoạch SXKD năm 2026 của Công ty cổ phần Dược phẩm Trung ương 2 như sau (tài liệu kèm theo).

- Doanh thu: 210.000.000.000 VNĐ

- Lợi nhuận sau thuế: 0 VNĐ

Với tỷ lệ nhất trí như sau:

-Đồng ý:	18.908.410	CP	chiếm tỷ lệ:	100%
----------	------------	----	--------------	------

- Không đồng ý:	0	CP	chiếm tỷ lệ:	0%
- Không có ý kiến:	0	CP	chiếm tỷ lệ:	0%

2.2 Báo cáo hoạt động của Hội đồng quản trị :

Đại hội đồng cổ đông nhất trí thông qua nội dung báo cáo hoạt động của HĐQT năm 2025, phương hướng hoạt động của HĐQT năm 2026 (tài liệu kèm theo).

Với tỷ lệ nhất trí như sau:

-Đồng ý:	18.908.410	CP	chiếm tỷ lệ:	100%
- Không đồng ý:	0	CP	chiếm tỷ lệ:	0%
- Không có ý kiến:	0	CP	chiếm tỷ lệ:	0%

2.3. Báo cáo hoạt động của BKS năm 2025, phương hướng nhiệm vụ năm 2026 của Ban Kiểm soát:

Đại hội nhất trí thông qua Báo cáo kết quả hoạt động của Ban kiểm soát năm 2025, phương hướng nhiệm vụ hoạt động của Ban kiểm soát năm 2026 (tài liệu kèm theo)

Với tỷ lệ nhất trí như sau:

-Đồng ý:	18.908.410	CP	chiếm tỷ lệ:	100%
- Không đồng ý:	0	CP	chiếm tỷ lệ:	0%
- Không có ý kiến:	0	CP	chiếm tỷ lệ:	0%

2.4. Đại hội nhất trí thông qua báo cáo kết quả tài chính năm 2025 của Công ty đã được kiểm toán (tài liệu kèm theo).

Với tỷ lệ nhất trí như sau:

-Đồng ý:	18.908.410	CP	chiếm tỷ lệ:	100%
- Không đồng ý:	0	CP	chiếm tỷ lệ:	0%
- Không có ý kiến:	0	CP	chiếm tỷ lệ:	0%

3. Thông qua nội dung các tờ trình ĐHĐCĐ thường niên năm 2026

3.1. Đại hội đồng cổ đông nhất trí thông qua tờ trình phương án chào bán cổ phiếu riêng lẻ tăng vốn điều lệ công ty (tài liệu kèm theo)

Với tỷ lệ nhất trí như sau:

- Đồng ý:	3.908.410	CP	chiếm tỷ lệ:	100%
- Không đồng ý:	0	CP	chiếm tỷ lệ:	0%
- Không có ý kiến:	0	CP	chiếm tỷ lệ:	0%

3.2. Đại hội đồng cổ đông nhất trí thông qua tờ trình lựa chọn đơn vị kiểm toán năm tài chính 2026 của Công ty là: Công ty TNHH Kiểm toán và Định giá Việt Nam (VAE)

Với tỷ lệ nhất trí như sau:

-Đồng ý:	18.908.410	CP	chiếm tỷ lệ:	100%
- Không đồng ý:	0	CP	chiếm tỷ lệ:	0%
- Không có ý kiến:	0	CP	chiếm tỷ lệ:	0%

3.3. Thông qua Tờ trình phương án chi trả Cổ tức và trích lập các quỹ năm 2025.

Hội đồng quản trị Công ty cổ phần Dược phẩm Trung ương 2 kính trình Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2026 Công ty thông qua phương án không chi trả cổ tức năm 2025 và không trích lập các quỹ năm 2025.

Với tỷ lệ nhất trí như sau:

-Đồng ý:	18.908.410	CP	chiếm tỷ lệ:	100%
- Không đồng ý:	0	CP	chiếm tỷ lệ:	0%
- Không có ý kiến:	0	CP	chiếm tỷ lệ:	0%

3.4. Thông qua thù lao của Hội đồng quản trị và Ban kiểm soát năm 2025 và mức thù lao của HĐQT, BKS năm 2026:

a. Chi trả thù lao cho thành viên HĐQT và Ban kiểm soát năm 2025:

* Tổng chi phí: 104.800.000 vnd .

- Thù lao Hội đồng quản trị: 76.000.000 vnd.
- Thù lao Ban kiểm soát: 28.800.000 vnd .

Với tỷ lệ nhất trí như sau:

-Đồng ý:	18.908.410	CP	chiếm tỷ lệ:	100%
- Không đồng ý:	0	CP	chiếm tỷ lệ:	0%
- Không có ý kiến:	0	CP	chiếm tỷ lệ:	0%

b. Mức thù lao của HĐQT, BKS năm 2026:

- Thù lao của HĐQT:
 - + Chủ tịch HĐQT: 1.500.000 vnd/ 1 tháng.
 - + Thành viên HĐQT: 1.000.000 vnd/1 tháng.
- Thù lao của BKS:
 - + Trưởng ban: 1.000.000 vnd/ 1 tháng.
 - + Thành viên: 700.000 vnd/ 1 tháng.

Với tỷ lệ nhất trí như sau:

-Đồng ý:	18.908.410	CP	chiếm tỷ lệ:	100%
- Không đồng ý:	0	CP	chiếm tỷ lệ:	0%
- Không có ý kiến:	0	CP	chiếm tỷ lệ:	0%

4. Giải đáp các ý kiến của các cổ đông

5. Đại hội nhất trí thông qua biên bản, nghị quyết Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2026 với tỷ lệ nhất trí như sau:

-Đồng ý:	18.908.410	CP	chiếm tỷ lệ:	100%
- Không đồng ý:	0	CP	chiếm tỷ lệ:	0%
- Không có ý kiến:	0	CP	chiếm tỷ lệ:	0%

Biên bản này gồm 04 trang, được thư ký Đại hội ghi lại đầy đủ, trung thực, đọc lại trước Đại hội và được các cổ đông tham dự Đại hội nhất trí thông qua.

KẾT THÚC ĐẠI HỘI

Đại hội kết thúc vào hồi 11 giờ 00 phút cùng ngày.

Hà Nội, ngày 21 tháng 4 năm 2026

THƯ KÝ ĐẠI HỘI



Đào Thị Thanh Hoa



Số: 97/BC-TGD-2025

Hà Nội, Ngày 26 tháng 03 năm 2026

**BÁO CÁO KẾT QUẢ HOẠT ĐỘNG SXKD NĂM 2025
VÀ PHƯƠNG HƯỚNG NĂM 2026 CỦA BAN TỔNG GIÁM ĐỐC**

I/ Đặc điểm tình hình

1. Tình hình Kinh tế - Chính trị Thế giới 2025

Năm 2025 được đánh giá là một năm đầy biến động và phân hóa, khi thế giới phải thích nghi với các trật tự chính sách mới (đặc biệt là từ Mỹ) và các điểm nóng xung đột kéo dài.

Các cuộc chiến tại Ukraine và Trung Đông tiếp tục diễn biến phức tạp, gây áp lực lên chuỗi cung ứng toàn cầu. Một số điểm nóng mới bùng phát tại khu vực Mỹ Latinh (Venezuela) và căng thẳng biên giới tại châu Á.

Xu hướng dịch chuyển sang trật tự thế giới đa cực rõ nét hơn. Tuy nhiên, tình trạng bảo hộ thương mại và chia tách kinh tế gia tăng do các chính sách thuế quan mới, khiến thương mại toàn cầu trở nên manh mún.

Về Kinh tế IMF và World Bank nhận định tăng trưởng toàn cầu ở mức thấp (khoảng 3,2%), phản ánh sự chậm lại của các nền kinh tế tiến tiến.

Lạm phát: Đã có dấu hiệu hạ nhiệt so với giai đoạn 2023-2024 nhưng vẫn ở mức cao hơn mục tiêu của nhiều Ngân hàng Trung ương.

Rủi ro: Nợ công tăng cao, biến đổi khí hậu gây thiên tai lịch sử và sự bất định từ các cuộc chiến tranh thương mại là những "cơn gió ngược" chính.

2. Tình hình Kinh tế - Chính trị Việt Nam 2025

Trái ngược với bức tranh xám màu của thế giới, Việt Nam đã khép lại năm 2025 với nhiều kết quả ấn tượng, được Chính phủ đánh giá là "nhiều chỉ số cao kỷ lục".

Dưới đây là bảng tổng hợp các chỉ số chính dựa trên báo cáo của Tổng cục Thống kê:

Chỉ số	Kết quả năm 2025	Ghi chú
Tăng trưởng GDP	6,8% - 7,4%	Tùy tổ chức dự báo (ADB dự báo cao nhất 7,4%).
Lạm phát (CPI)	3,31%	Kiểm soát tốt dưới mục tiêu Quốc hội đề ra (4,5%).
Kim ngạch Xuất siêu	20,03 tỷ USD	Duy trì thặng dư đủ thương mại toàn cầu khó khăn.
Giải ngân FDI	~25 tỷ USD	Mức cao kỷ lục trong vòng 5 năm qua.
Quy mô GDP	514 tỷ USD	Đưa Việt Nam tiến sâu hơn vào nhóm các nền kinh tế mới nổi.

Điểm sáng về Chính trị và Đối ngoại

- Ổn định nội tại: Đại hội Đảng các cấp tiến tới Đại hội XIV tạo ra luồng sinh khí mới. Việc sắp xếp đơn vị hành chính từ 01/7/2025 đã giúp bộ máy vận hành tinh gọn, hiệu quả hơn.
- Nâng tầm vị thế: Việt Nam tiếp tục khẳng định vai trò là điểm đến đầu tư an toàn và tin cậy trong xu hướng dịch chuyển chuỗi cung ứng ("China + 1"). Các hoạt động kỷ niệm 50 năm Thống nhất và 80 năm Quốc khánh đã khơi dậy niềm tự hào và sức mạnh nội lực lớn.
- Hạ tầng: Năm 2025 chứng kiến sự đột phá về hạ tầng giao thông (cao tốc Bắc - Nam, sân bay Long Thành giai đoạn 1) đóng vai trò là "đòn bẩy" cho kinh tế.

3. Tình hình Ngành dược Việt Nam 2025

Ngành dược Việt Nam năm 2025 đang ở trong giai đoạn "chuyển mình lịch sử". Từ một thị trường phụ thuộc vào nhập khẩu, Việt Nam đang tiến nhanh tới mục tiêu trở thành trung tâm sản xuất dược phẩm của khu vực nhờ những thay đổi đột phá về thể chế.

Thị trường dược phẩm Việt Nam duy trì tốc độ tăng trưởng kép (CAGR) khoảng 10% - 11%, cao hơn mức tăng trưởng GDP chung.

Quy mô thị trường: Dự kiến đạt khoảng 8,5 - 9 tỷ USD vào cuối năm 2025 và hướng tới cột mốc 10 tỷ USD vào năm 2026.

Động lực chính:

- Già hóa dân số: Việt Nam có tốc độ già hóa nhanh nhất thế giới; nhóm trên 65 tuổi dự kiến chiếm 14% dân số vào năm 2036, làm tăng nhu cầu điều trị bệnh mãn tính (tim mạch, tiểu đường, ung thư).
- Thu nhập cải thiện: Chỉ tiêu dược phẩm bình quân đầu người dự báo tăng lên mức 95 USD (~2,4 triệu VNĐ) vào năm 2025.
- Nhận thức sức khỏe: Sau đại dịch và các biến động môi trường, người dân có xu hướng chi mạnh tay hơn cho các loại thực phẩm bổ sung và thuốc phòng ngừa.

"Cú hích" từ Luật Dược sửa đổi 2024 (Có hiệu lực từ 01/7/2025)

Đây là sự kiện quan trọng nhất định hình lại ngành dược trong năm 2025 và các năm tới:

- Cải cách hành chính: Rút ngắn thời gian gia hạn và cấp mới giấy đăng ký lưu hành thuốc. Điều này giúp giải quyết tình trạng "thiếu thuốc" cục bộ tại các bệnh viện và giúp thuốc mới tiếp cận thị trường nhanh hơn.
- Ưu đãi đầu tư khủng: Các dự án sản xuất dược phẩm có vốn từ 3.000 tỷ đồng trở lên được hưởng các ưu đãi đặc biệt về thuế và đất đai. Điều này thúc đẩy các tập đoàn đa quốc gia (Sanofi, AstraZeneca, Abbott) dịch chuyển sản xuất vào Việt Nam.
- Kinh doanh trực tuyến: Lần đầu tiên hành lang pháp lý cho việc bán thuốc qua Thương mại điện tử (E-commerce) được cụ thể hóa, tạo đà cho các chuỗi nhà thuốc hiện đại bứt phá.

Cấu trúc thị trường và Xu hướng Bán lẻ

Thị trường hiện vẫn chia làm hai kênh chính: ETC (Kênh bệnh viện - chiếm ~75% doanh thu) và OTC (Kênh bán lẻ nhà thuốc - chiếm ~25%).

Sự lên ngôi của các "Chuỗi nhà thuốc hiện đại"

Năm 2025 chứng kiến sự phân hóa rõ rệt trong mảng bán lẻ:

- Long Châu (FPT Retail): Tiếp tục giữ vững ngôi vương nhờ độ phủ (dự kiến đạt 2.500 - 3.000 cửa hàng) và thế mạnh về thuốc kê đơn (ETC).
- An Khang & Pharmacy: Đang trong quá trình tái cấu trúc, tập trung vào tối ưu hóa lợi nhuận thay vì chạy đua mở rộng số lượng cửa hàng.
- Xu hướng "Chợ thuốc Online": Các ứng dụng y tế và sàn thương mại điện tử chuyên biệt bắt đầu chiếm lĩnh phân khúc thuốc không kê đơn và thực phẩm chức năng.

Các tổ chức tài chính như SSI và VNDirect đánh giá cao nhóm doanh nghiệp có tiêu chuẩn sản xuất cao (EU-GMP, Japan-GMP):

- Dược Hậu Giang (DHG): Duy trì vị thế đầu ngành nhờ hệ thống phân phối OTC cực mạnh và đây chuyển đạt chuẩn Japan-GMP.
- Imexpharm (IMP): Đang hưởng lợi lớn từ kênh ETC (bệnh viện) nhờ các sản phẩm kháng sinh chất lượng cao có thể thay thế thuốc ngoại nhập.
- Bidiphar (DBD): "Ngôi sao" trong mảng thuốc điều trị ung thư nội địa, đang mở rộng mạnh mẽ sang các dòng thuốc đặc trị giá trị cao.

Dù triển vọng rất sáng, ngành dược vẫn đối mặt với 3 thách thức lớn:

1. Phụ thuộc nguyên liệu (API): Khoảng 80% - 90% nguyên liệu sản xuất thuốc vẫn phải nhập khẩu từ Trung Quốc và Ấn Độ, khiến biên lợi nhuận dễ bị tổn thương bởi biến động tỷ giá và đứt gãy cung ứng.

2. Cạnh tranh từ thuốc ngoại: Khi thuế nhập khẩu về 0% theo các hiệp định FTA, các doanh nghiệp nội địa gặp áp lực lớn từ thuốc biệt dược gốc có thương hiệu mạnh.

3. Hàng giả, hàng kém chất lượng: Thị trường thuốc online phát triển nhanh nhưng công tác quản lý chất lượng vẫn là bài toán khó cho cơ quan chức năng.

Tóm lại: Ngành dược năm 2025 là một cuộc đua về Công nghệ (Tiêu chuẩn GMP) và Hệ thống phân phối. Việt Nam đang dần thoát ly khỏi hình ảnh "gia công giá rẻ" để tiến lên sản xuất các dòng thuốc đặc trị có giá trị gia tăng cao.

4. Tình hình Công ty CPDP TỰ 2 năm 2025

Trong bối cảnh tỷ giá USD biến động và chuỗi cung ứng toàn cầu chưa ổn định, Công ty phụ thuộc vào nguồn API ngoại nhập (chiếm ~80-90%) làm bào mòn lợi nhuận biên vốn đã mỏng của phân khúc thuốc Generic. Luật Dược 2024 ưu đãi mạnh cho các doanh nghiệp đầu tư lớn. Tuy nhiên, ưu đãi này tập trung vào thuốc phát minh, thuốc công nghệ cao hoặc doanh nghiệp đạt chuẩn EU-GMP/Japan-GMP. Công ty chỉ ở WHO-GMP khó tiếp cận các gói hỗ trợ đặc biệt của Chính phủ.

Theo quy định đấu thầu mới: Công ty đang mất lợi thế cạnh tranh: Các nhóm thuốc đấu thầu được phân chia theo tiêu chuẩn kỹ thuật. Thuốc đạt **WHO-GMP** chỉ được đấu thầu ở các

nhóm thấp (Nhóm 3, 4, 5). Tại đây, doanh nghiệp phải đối mặt với cuộc chiến phá giá khốc liệt với hàng trăm doanh nghiệp nội địa khác và thuốc giá rẻ từ Ấn Độ, Trung Quốc.

Sở hữu tới 9 dây chuyền nhưng chỉ có chuẩn WHO-GMP dẫn đến tình trạng khấu hao lớn nhưng hiệu suất thấp, chi phí vận hành 9 dây chuyền trở thành gánh nặng tài chính khổng lồ.

Do hệ thống phân phối yếu, doanh nghiệp không có tiếng nói khi đàm phán đưa hàng vào các chuỗi lớn. Việc phụ thuộc vào các đại lý trung gian khiến giá bán bị đội lên nhưng biên lợi nhuận thực tế của công ty lại giảm.

Xu hướng bán thuốc online yêu cầu sự kết nối chặt chẽ giữa sản xuất và phân phối. Chúng ta đang yếu về logistics và kênh bán đang bị gạt ra khỏi cuộc chơi thương mại điện tử được phẩm.

Từ 23/08/2025 đến nay dây chuyền thuốc bột pha tiêm của Công ty phải dừng sản xuất để nâng cấp lên tiêu chuẩn mới, đây là dây chuyền có lợi nhuận và doanh số quan trọng của Công ty.

Tài chính của công ty vẫn chưa cân đối trong thu chi.

Nhân sự trong công ty còn thiếu chuyên nghiệp và thành thạo, năng suất lao động thấp.

Khắc phục những khó khăn, thách thức từ nhiều mặt, tập thể lãnh đạo và nhân viên trong toàn Công ty đã đoàn kết, không ngừng phấn đấu để đạt được một số chỉ tiêu kế hoạch sản xuất kinh doanh như sau:

II/ Kết quả hoạt động năm 2025:

Kết quả đạt được và tồn tại trong các mặt công tác thể hiện như sau:

Các chỉ tiêu chủ yếu:

Khoản mục	Thực hiện 2025	Thực hiện so với Kế hoạch năm 2025		Thực hiện năm 2025 so với thực hiện năm 2024	
		Kế hoạch 2025	Thực hiện (%)	Thực hiện 2024	Tăng/Giảm (%)
1. Doanh thu thuần	199.017.373.658	200.000.000.000	99,5%	200.186.910.113	- 0,58%
2. Giá vốn hàng bán	174.182.756.838			182.437.005.741	- 4,5%
3. Lãi gộp	24.834.616.820			17.749.904.372	39,9%
4. Tỷ lệ lãi gộp	12,47%			8,8%	
5. Tổng chi phí	31.806.626.037			23.570.175.205	34,9%
5.1. Chi phí bán hàng	3.480.354.248			3.943.260.744	- 11,74%
5.2. Chi phí quản lý	15.172.039.138			14.391.419.887	5,4%
5.3. Chi phí tài chính	13.154.232.651			5.235.494.574	152,2%
6. Lợi nhuận trước thuế	- 10.812.495.430			-5.554.108.995	106,8 %
7. lợi nhuận sau thuế	- 10.812.495.430			-5.554.108.995	106,8 %

Các công tác:

Hoạt động sản xuất kinh doanh của Công ty năm 2025:

1. Doanh thu: Doanh thu thuần năm 2025 đạt: 199,017 tỷ đồng, đạt 99,5% so với kế hoạch.

Năm 2025 công ty trực tiếp tham gia đấu thầu cung ứng thuốc tại 6 bệnh viện trung ương, 29 bệnh viện tuyến tỉnh và các tuyến khác.

Giá trị doanh thu trên các sản phẩm hợp tác Sản xuất - Phân phối và doanh thu hàng gia công: 155,525 tỷ đồng (Bằng gần 76,1% tổng doanh thu).

Doanh thu trực tiếp của công ty trong năm 2025: qua đấu thầu và không qua đấu thầu (OTC): 48,831 tỷ. (Bằng gần 23,9% tổng doanh thu).

2. Sản lượng các dây chuyền sản xuất trong năm 2025:

TT	Dây chuyền	Sản lượng sản xuất		Năm 2025 So với 2024
		Năm 2024	Năm 2025	
1	Dây chuyền NonBetalactam	124.082.991	136.963.632	110,38%
2	Dây chuyền Penicilin	12.356.120	9.270.276	75,03%
3	Dây chuyền Cephalosporin	10.664.812	7.134.288	66,9%
4	Dây chuyền Tiêm nước	5.301.195	8.538.620	161,07%
5	Dây chuyền Siro	374.654	319.001	85,15%
6	Dây chuyền Nang mềm	1.873.050	4.067.570	217,16%
7	Dây chuyền Bột tiêm	196.580	194.630	99,01%
8	Dây chuyền Kem Mỡ	965.726	1.046.414	108,36%

3. Thời gian lao động của CBCNV:

Trong năm 2025, các xưởng Viên NonBetalactam, Viên Betalactam, Viên Cephalosporin, Viên penicilin đủ việc làm

Các xưởng thuốc Tiêm nước và Bột Tiêm đôi khi thiếu việc phải đi giúp các phân xưởng, bộ phận khác.

Công tác quản lý chất lượng, R&D, quản lý sản xuất được quan tâm, 100% sản phẩm xuất xưởng đạt yêu cầu chất lượng. Hầu hết các sản phẩm đều đạt hoặc vượt định mức kinh tế kỹ thuật. Cả năm không bị bất lỗi vi phạm chất lượng ở tất cả các tuyến kiểm tra chất lượng của Nhà nước (Công ty đã được lấy mẫu để kiểm tra khoảng 60 mẫu ở cả tuyến Trung ương và Địa phương).

4. Lãi (lỗ) của Công ty trong năm 2025:

Lỗ: 10,812 tỷ đồng

Doanh thu năm nay gần như không đổi so năm trước -0,58 %, doanh thu chưa đạt tới điểm hòa vốn lợi nhuận của công ty vẫn âm (-). Lợi nhuận (-) là do hai chỉ tiêu sau:

- Khấu hao năm 2024 là: 22,036 tỷ. Khấu hao năm 2025 là 22,147 tỷ

- Lãi vay năm 2024 là 5,235 tỷ đồng. Lãi vay năm 2025 là 13,010 tỷ

(lãi vay năm 2024 thấp hơn mọi năm là do năm nay công ty được giảm trừ lãi phạt trên lãi khoảng 10 tỷ đồng).

Như vậy, năm 2025 trong sản xuất kinh doanh là không lỗ

Hiện tại nguồn vốn lưu động của công ty chủ yếu từ:

- Tiền thu được từ doanh thu bán hàng

- Huy động tiết kiệm của CBCNV

Nhà máy vẫn đang trong giai đoạn đổi mới cơ cấu sản phẩm, chi phí nghiên cứu cao, chưa có nguồn vốn cho đầu tư phát triển thị trường cả về hệ thống phân phối và sản phẩm chiến lược. Hiện tại chi phí cho đăng ký sản phẩm cần chi phí cao, hiện tại chủ yếu dựa vào khách hàng hợp tác kinh doanh, như thế sẽ phải chia sẻ lợi nhuận, dù tận dụng được năng lực phân phối của khách hàng (mạng phân phối, tài chính, chất xám) và tận dụng được công suất của nhà máy.

Đã được cấp 31 SDK mới, 16 SDK gia hạn trong năm 2025, triển khai sản xuất 21 sản phẩm mới. Công tác phối hợp giữa NCPT và phân xưởng nhằm triển khai sản phẩm và xử lý sự cố trong sản xuất được chú trọng, phần lớn các sự cố trong sản xuất được xử lý kịp thời.

Công tác kiểm tra chất lượng đã hoàn thành nhiệm vụ được giao, chất lượng và thời gian cơ bản đạt yêu cầu đề ra của công ty.

Công tác Đảm bảo chất lượng đã rất cố gắng, nhưng chưa đạt được mong muốn của công ty cũng như chưa đạt yêu cầu theo ý kiến của quản lý nhà nước, cần được tăng cường đào tạo cả bên trong và bên ngoài.

Công tác cơ điện đáp ứng được nhu cầu phục vụ sản xuất.

Công tác xây dựng cơ bản cần lên các kế hoạch cụ thể và tiến hành thực hiện nhằm đảm bảo duy tu bảo dưỡng nhà xưởng theo kịp yêu cầu của các cơ quan quản lý Nhà Nước.

Công tác kế hoạch cơ bản đạt yêu cầu. Quản lý kho hàng cần nâng cao hơn nữa năng lực quản lý, cần thực hiện được hệ thống cảnh báo tồn kho hiệu quả.

Công tác cung ứng vẫn cần đổi mới để đáp ứng được yêu cầu ngày càng cao của công ty, đặc biệt cần áp dụng công nghệ mới(4.0).

Công tác tài chính có nhiều khó khăn về nguồn vốn, nguồn vốn hiện tại không đáp ứng được nhu cầu vốn lưu động và vốn cố định, vốn lưu động không có hạn mức vay ngân hàng do không có tài sản thế chấp, vốn cố định - tiền trả gốc và lãi vay Ngân hàng phát triển (VDB) không đủ. Phòng Tài chính kế toán đã cố gắng đảm bảo nguồn vốn để công ty hoạt động nhưng cũng không tránh khỏi nhiều lúc bất lực, dẫn tới nhiều lúc không đáp ứng được hàng cho kinh doanh (cả hợp tác và tự doanh) cả số lượng và thời gian.

Công tác tổ chức, hành chính cơ bản đạt yêu cầu về công tác nhân sự, lao động tiền lương, bảo hiểm xã hội; về việc duy trì nội qui kỷ luật, vệ sinh lao động, khảo sát xây dựng năng suất lao động, việc triển khai và kiểm tra giám sát còn hạn chế.

Công ty tập trung nâng cao chất lượng nhân sự, xây dựng chính sách nhằm thu hút lao động, có kế hoạch và thực hiện tăng cường đào tạo tại chỗ và đào tạo bên ngoài.

Về công tác tổ chức, nhân sự:

- + Lao động bình quân cả năm: 172 người;
- + Năm 2025 chúng ta đã tuyển dụng 11 lao động gồm cán bộ đại học 03 người, cán bộ trung học, cao đẳng 07 người, cán bộ sơ cấp 1 người.
- + Đề bạt 01 lượt cán bộ cấp phòng, phân xưởng, tổ.
- + Giải quyết chế độ nghỉ hưu cho 02 lao động và chấm dứt HĐLĐ cho 06 lao động.
- + Lao động cuối kỳ ngày 31/12/2025 là 174 người; trong đó Đại học và trên Đại học 67 (người), Trung cấp và cao đẳng 82 (người), Công nhân 12 (người), lao động phổ thông 13 lao động.

Thu nhập bình quân của người lao động 9,78 triệu đồng/người/tháng; thực hiện đầy đủ chế độ bảo hiểm y tế, bảo hiểm xã hội, bảo hiểm thất nghiệp

Công tác đầu tư:

Dự án liên doanh khai thác lợi thế sử dụng đất tại 9 Trần Thánh Tông:

Tiếp tục thực hiện dự án với đối tác đã ký kết trước đây, tận dụng mọi lợi thế, khai thác tối đa quan hệ tạo thuận lợi cho hoạt động của Công ty.

Do Bộ quốc phòng xin Thủ tướng Chính Phủ khu đất số 9 Trần Thánh Tông để mở rộng nhà tang lễ, nên dự án bị chậm tiến độ, dẫn tới Công ty cũng chưa trả được mặt bằng cho Liên doanh. Phía đối tác đang tích cực làm việc các cơ quan chức năng nhằm giữ lại lợi thế cho Liên doanh.

Dự án liên doanh khai thác lợi thế sử dụng đất tại 43 Vĩnh tuy:

Hiện tại, Công ty đã có đối tác hợp tác xây dựng trụ sở và kho hàng phục vụ hoạt động kinh doanh của Công ty, tạm thời bàn giao cho đối tác quản lý và giữ đất.

Về công tác an toàn lao động:

Công ty luôn chú trọng đến công tác đảm bảo an toàn vệ sinh lao động, phòng chống cháy, nổ, bảo vệ môi trường, cải thiện điều kiện làm việc, luôn luôn có 01 cán bộ được cử ra theo dõi về an toàn lao động, các qui định của Nhà Nước về việc này luôn thực hiện đúng hạn.

Về công tác đoàn thể:

Công tác đoàn thể được chú trọng, công ty thực hiện tốt công tác đoàn thể như công tác Đảng, công tác công đoàn, công tác đoàn thanh niên.

III/ Phương hướng nhiệm vụ năm 2026:

Bối cảnh: Chính phủ xác định năm 2025 là năm bản lề để bước vào giai đoạn tăng trưởng hai con số từ năm 2026.

- Thế giới: Tiếp tục đối mặt với "đa khủng hoảng" (xung đột địa chính trị, bảo hộ thương mại). Tuy nhiên, Việt Nam tận dụng vị thế là cầu nối FDI và các hiệp định FTA để duy trì xuất khẩu.

- Việt Nam: Thủ tướng đặt mục tiêu tăng trưởng GDP quyết tâm đạt 8,0% - 8,5% (vượt xa mức 6,5% kế hoạch đầu nhiệm kỳ).

Mục tiêu cốt lõi: Giữ vững ổn định vĩ mô, lạm phát kiểm soát dưới 4,5%.

Đột phá: Tập trung vào 3 động lực: Đầu tư công (cao tốc, sân bay), Chuyển đổi số và Công nghiệp công nghệ cao.

Dự báo ngành Dược: Hướng tới "Trung tâm sản xuất khu vực"

Chiến lược quốc gia đến 2030 (QĐ 1165) đặt ra những cột mốc rất cụ thể cho năm 2025-2026:

- Quy mô: Thị trường dự kiến đạt 8,5 - 9 tỷ USD vào cuối 2025 và chạm mốc 10 tỷ USD vào 2026.
- Tự chủ: Phần đầu thuốc sản xuất trong nước đáp ứng 80% số lượng sử dụng và 70% giá trị thị trường.
- Chính sách "Siết chuẩn": Chính phủ đang đẩy mạnh lộ trình chuẩn hóa. Đến 2030, mục tiêu 20% cơ sở sản xuất phải đạt EU-GMP hoặc tương đương. Điều này có nghĩa là các tiêu chuẩn thấp hơn (WHO-GMP) sẽ dần mất lợi thế trong đấu thầu thuốc nhóm 1, 2 (nhóm giá trị cao).

Đối với Công ty CPDP TỨ 2:

Áp lực từ mục tiêu của Chính phủ:

Đấu thầu (Kênh ETC): Mục tiêu của Chính phủ là "thuốc chất lượng, giá hợp lý". Với WHO-GMP, doanh nghiệp chỉ được đấu thầu ở nhóm 3, 4. Tại đây, áp lực cắt giảm giá để thắng thầu sẽ cực kỳ lớn, trong khi chi phí vận hành 9 dây chuyền là rất cao, dẫn đến rủi ro thua lỗ hoặc lợi nhuận âm.

Sự đào thải kỹ thuật: Chính phủ ưu tiên cấp phép và gia hạn nhanh cho thuốc đạt chuẩn cao (EU/Japan-GMP) hoặc thuốc biệt dược gốc chuyển giao công nghệ. Doanh nghiệp WHO-GMP sẽ gặp khó khăn hơn trong việc làm mới danh mục sản phẩm.

Năm 2025, các chuỗi bán lẻ (Long Châu, An Khang...) chiếm lĩnh thị trường và họ ưu tiên các nhà cung cấp có thương hiệu mạnh hoặc chiết khấu cực tốt.

Chúng ta đang yếu về hệ thống phân phối sẽ bị kẹt giữa: Không thắng được thầu giá cao (do chuẩn thấp) và không vào được cửa hàng bán lẻ

Nhận thức được thời cơ và thách thức trong năm 2026, Công ty đã xây dựng các chỉ tiêu kế hoạch sản xuất kinh doanh phù hợp với tình hình thực tế, cụ thể như sau:

Doanh thu: 210 tỷ, Lợi nhuận không âm.

Giải pháp đồng bộ nhằm thực hiện kế hoạch năm 2026

Đảm bảo đáp ứng đúng, đủ, kịp thời, đảm bảo chất lượng các sản phẩm hợp tác sản xuất kinh doanh, thống nhất kế hoạch và giám sát thực hiện kế hoạch cùng bên hợp tác để đảm bảo doanh số từ kênh này.

Tăng cường doanh số đầu thầu trực tiếp, Đáp ứng tối thiểu 80% số lượng sản phẩm cho kênh bán hàng qua quầy bán buôn, bán lẻ, và các đối tác bán buôn. Khảo sát và tiến tới thực hiện mở rộng kênh phân phối trực tiếp bằng các giải pháp như: Mở Đại lý và/hoặc Chi nhánh và/hoặc thành lập Công ty thương mại mới chuyên làm nhiệm vụ phân phối thuốc công ty sản xuất có thể khai thác thêm thành phẩm của bên ngoài, nhằm tăng tỷ lệ phân phối trực tiếp hàng sản xuất của công ty, tiến tới mục tiêu 70% sản phẩm của công ty được tiêu thụ trực tiếp.

Kiểm soát các khoản doanh thu, chi phí của công ty một cách hợp lý, hợp lệ, đúng quy định của Luật Kế toán và Luật Thuế, tiết kiệm chi phí. Thực hiện Kiểm toán BCTC: bán niên độ và kết thúc niên độ. Thu hồi công nợ bán hàng đúng thời hạn đã ký hợp đồng, không để phát sinh công nợ phải thu quá hạn. Phát huy tối đa nguồn huy động vốn từ CBCNV để bổ sung nguồn vốn lưu động. Sắp xếp nguồn tài chính hợp lý, đủ nguồn vốn trả cho khách hàng để có thể mua được nguyên phụ liệu đồng bộ với kế hoạch sản xuất.

Đề nghị HĐQT có giải pháp về nguồn vốn lưu động để thực hiện các mục tiêu trên, hiện tại công ty đang phải huy động vốn lưu động với chi phí cao hơn thị trường.

Tăng cường phát triển sản phẩm, tìm kiếm và xác định sản phẩm chiến lược cho công ty, tăng mạnh đầu tư vào NCPT, đổi mới cơ cấu sản phẩm của công ty kể cả tiêu thụ và hợp tác, tập chung các sản phẩm có lợi nhuận và doanh số cao. Phân đầu nộp 15 bộ hồ sơ đăng ký mới, gia hạn 20 bộ HSDK gia hạn và đăng ký lại, hoàn thiện qui trình 5 sản phẩm đủ điều kiện thử TDSH gửi mẫu đi thử trên người, rà soát và đổi mới việc xây dựng và triển khai sản phẩm mới.

Đề nghị khảo sát cải tạo nhà xưởng dây chuyền penicilin nhằm đủ điều kiện sản xuất các sản phẩm yêu cầu độ ẩm thấp như Clavunalic nhằm mở rộng nhóm sản phẩm của Công ty.

Tăng cường quản lý chất lượng toàn công ty đặc biệt chú ý tại các dây chuyền sản xuất và kho, xây dựng, chỉnh sửa, bổ sung định mức kinh tế kỹ thuật, biên soạn, bổ sung, chỉnh sửa ban hành hồ sơ lô và quy trình thao tác chuẩn, thanh tra nội bộ định kỳ, đào tạo định kỳ và nâng cao về GMP, lập kế hoạch, chuẩn bị danh mục và tổ chức hủy thuốc theo quy định, rà soát lại công tác đảm bảo chất lượng, lên kế hoạch và thực hiện, và giám sát thực hiện theo qui định GMP một cách chuyên nghiệp.

Kế hoạch xây dựng phương án khai thác, nhập khẩu: nguyên phụ liệu, bao bì, vật tư kịp thời chủ động trong kế hoạch sản xuất, đáp ứng đủ các thiết bị mua mới, vật tư thay thế, vật tư tiêu hao, bảo trì bảo dưỡng... của các bộ phận khi có phê duyệt của Ban Tổng Giám Đốc, đánh giá nhà cung cấp đầy đủ theo qui định GMP, đảm bảo vật tư ổn định về chất lượng và giá phục

vụ sản xuất với nguyên tắc cung cấp đúng, đủ, kịp thời, đồng bộ, chống độc quyền, xây dựng kế hoạch quản trị hàng tồn kho, tăng cường quản lý kho hàng, giảm chi phí năng lượng đối với công tác kho.

Phân xưởng sản xuất thực hiện: tăng lương và tăng năng suất lao động, giảm tỷ lệ sự cố, sai hỏng, nhầm lẫn, đào tạo bổ sung lao động vận hành máy, đào tạo và đào tạo lại định kỳ cho người lao động.

Kiểm tra chất lượng: Duy trì thực hiện nghiêm túc phòng thí nghiệm theo GLP, sử dụng hóa chất, dung môi tiết kiệm, hiệu quả và an toàn với sức khỏe, đảm bảo tất cả các mẫu được tiến hành kiểm tra ra kết quả đáng tin cậy, kịp thời phục vụ sản xuất.

Tổ chức lao động tham mưu và triển khai tăng lương và tăng năng suất lao động, đảm bảo công tác ATVSLĐ, môi trường, PCCC, kiểm định an toàn thiết bị, đảm bảo các công tác hành chính của Công ty như Đại hội đồng cổ đông, hội họp, liên hoan..., tổ chức khám sức khỏe định kỳ cho người lao động.

Cơ điện đảm bảo các vấn đề về năng lượng phục vụ sản xuất, xây dựng kế hoạch và thực hiện kế hoạch bảo trì bảo dưỡng thiết bị, hệ thống phụ trợ đúng thời hạn, khắc phục sự cố đột xuất trong thời gian nhanh nhất để đảm bảo tiến độ sản xuất.

Phối hợp HĐQT thực hiện công tác giải quyết công nợ hợp lý: Ngân hàng phát triển Việt Nam, nợ thuế đất Số 9 Trần Thánh Tông... Đề nghị được hợp tác với các quỹ hoặc đơn vị tài chính nhằm giải quyết các công nợ nêu trên.

Chấm dứt Hợp đồng hợp tác giữa Công ty CPDP TÚ 2 và Công ty TNHH Sản xuất Nhật Minh về Dự án số 15 Thế Giao, Hai Bà Trưng, Hà Nội do chậm triển khai.

Sửa chữa nâng cấp văn phòng Công ty tại số 9 Trần Thánh Tông do điều kiện làm việc hiện tại không đáp ứng nhu cầu và ảnh hưởng xấu đến thương hiệu và uy thế của Công ty

Kết luận:

Năm 2026 là năm còn nhiều khó khăn.

Chúng ta cùng nhau quyết tâm vượt qua thử thách, toàn thể người lao động trong công ty đoàn kết, cùng cố gắng nâng cao năng suất, chất lượng, nhất định chúng ta sẽ thực hiện được kế hoạch đã đề ra.

Xin Trân trọng cảm ơn!

TM/ BAN TỔNG GIÁM ĐỐC
TỔNG GIÁM ĐỐC
CÔNG TY
CỔ PHẦN
ĐƯỢC PHẨM
TRUNG ƯƠNG
ĐS: Lê Tiến Dũng

**BÁO CÁO HOẠT ĐỘNG CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ NĂM 2025 VÀ
PHƯƠNG HƯỚNG NHIỆM VỤ NĂM 2026**

Kính thưa quý Đại biểu! Kính thưa Quý Cổ Đông!

Hội Đồng Quản Trị xin trân trọng chào mừng quý Đại biểu, quý Cổ đông đến dự Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2026 Cty CPDPTW2, tại Công ty ngày hôm nay.

Kính thưa Đại Hội!

Thay mặt Hội đồng quản trị, tôi xin báo cáo với Đại hội về tình hình hoạt động của Hội đồng quản trị Công ty năm 2025 và phương hướng nhiệm vụ năm 2026 như sau:

A - BÁO CÁO TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG CỦA HĐQT NĂM 2025.

I/- Nhân sự Hội đồng quản trị Công ty:

Hội đồng quản trị Công ty sau ĐHCĐ năm 2025 gồm có 7 thành viên:

1. Ông Cao Tiến Dũng - Chủ tịch HĐQT
2. Ông Lê Tiến Dũng – Phó chủ tịch HĐQT
3. Ông Cao Minh Phương – Phó chủ tịch HĐQT
4. Ông. Nguyễn Thanh Tùng - Thành viên HĐQT
5. Ông Cao Việt Hưng – Thành viên HĐQT
6. Ông Lê Hoàng Phong – Thành viên HĐQT
7. Bà Cao Thủy Tiên – Thành viên HĐQT

II/- Báo cáo hoạt động của HĐQT Công ty năm 2025:

Thực hiện chức năng, nhiệm vụ và quyền hạn của HĐQT trong việc lãnh đạo, quản lý, điều hành theo Điều lệ Tổ chức và hoạt động Công ty để thực hiện Nghị quyết của Đại hội đồng cổ đông. HĐQT Công ty cổ phần dược phẩm trung ương 2 xin báo cáo Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2026 kết quả lãnh đạo, chỉ đạo các mặt hoạt động của HĐQT Công ty trong năm 2025 như sau:

1. Công tác tổ chức thực hiện và giám sát thực hiện:

Trong năm 2025 Hội đồng quản trị đã tổ chức họp 05 cuộc họp phục vụ yêu cầu nhiệm vụ SXKD và đầu tư, đã ban hành 05 Nghị quyết phục vụ công tác Quản trị của Công ty.



Các văn bản do HĐQT được ban hành kịp thời và dựa trên nguyên tắc tập trung dân chủ, đúng pháp luật, quyết định đúng đắn chiến lược hoạt động kinh doanh của Công ty.

Hội đồng quản trị thường xuyên giám sát, kiểm tra và chỉ đạo Tổng giám đốc và các cán bộ quản lý khác trong việc thực hiện các văn bản, Nghị quyết của Hội đồng quản trị. Do vậy, mọi văn bản, Nghị quyết của HĐQT công ty đều được Ban điều hành thực hiện nghiêm túc, có hiệu quả cao.

Hoạt động giám sát của Hội đồng quản trị còn được thông qua công tác kiểm toán định kỳ hàng năm.

Các cuộc họp của HĐQT đều mời Ban kiểm soát Công ty tham dự.

HĐQT Công ty đã chỉ đạo và hoàn thành các công tác chính sau:

- Phân công công tác đối với từng thành viên HĐQT Công ty theo từng lĩnh vực.
- HĐQT Công ty thường xuyên đánh giá tình hình hoạt động, tình hình sản xuất kinh doanh của Công ty, việc thực hiện Điều lệ Tổ chức hoạt động của Công ty và Nghị quyết của Đại hội đồng cổ đông, từ đó có biện pháp chỉ đạo kịp thời.

2. Công tác chỉ đạo các mặt hoạt động của công ty:

- HĐQT đã chỉ đạo và phê duyệt kế hoạch sản xuất kinh doanh của Tổng Giám đốc Công ty theo định hướng Nghị quyết của Đại hội đồng cổ đông năm 2025. Hàng tháng, hàng quý đều xem xét, đánh giá tình hình thực hiện nhiệm vụ, kế hoạch sản xuất kinh doanh và đầu tư, từ đó chủ động đưa ra những quyết định chỉ đạo, điều chỉnh phù hợp, kịp thời.

- Chỉ đạo công tác báo cáo phân tích hoạt động kinh tế quý, năm. Thông qua kiểm tra, giám sát và công tác kiểm toán định kỳ.

- Chỉ đạo và đưa ra các biện pháp thu hồi công nợ tồn đọng, khó đòi, phương án xử lý công nợ của dự án xây dựng nhà máy với các đơn vị liên quan.

- Duyệt và chỉ đạo thực hiện việc huy động vốn cho sản xuất kinh doanh và đầu tư.

- Quy hoạch và sử dụng cán bộ, đáp ứng kịp thời yêu cầu nhiệm vụ sản xuất kinh doanh. Hội đồng quản trị theo dõi, đánh giá và có những quyết định về tổ chức và nhân sự phù hợp với tình hình hoạt động của Công ty.

- Hội đồng quản trị chỉ đạo Tổng Giám đốc kiện toàn tổ chức và bộ máy quản lý của Công ty nhằm phục vụ tốt nhất việc điều hành thực hiện nhiệm vụ sản xuất kinh doanh của Công ty.

- Ngoài ra HĐQT đã chỉ đạo, ra các Nghị quyết, Quyết định về các vấn đề cần giải quyết trong quá trình thực hiện kế hoạch sản xuất kinh doanh và đầu tư để Tổng Giám đốc có căn cứ tổ chức thực hiện.

- Hội đồng quản trị luôn chủ động phối hợp với tổ chức Đảng, các đoàn thể trong công ty trong quá trình thực hiện chức năng, nhiệm vụ của mình. Đặc biệt là công tác quy hoạch,

đào tạo, bổ trí, sử dụng cán bộ và chăm lo đời sống vật chất, tinh thần cho người lao động.

- Hội đồng quản trị công ty thường xuyên báo cáo tình hình hoạt động cụ thể của công ty và chủ động đề xuất với cổ đông lớn của công ty về những giải pháp để từng bước đưa công ty thoát khỏi khó khăn.

- Hội đồng quản trị trực tiếp chỉ đạo và giám sát các hoạt động Sản xuất kinh doanh và đầu tư của công ty.

3. Hoạt động SXKD của Công ty năm 2025

Doanh thu: Doanh thu thuần năm 2025: 199,02 tỷ đồng, đạt 99,5 % so với kế hoạch.

- Lợi nhuận năm 2025: lỗ 10,8 tỷ

4. Đánh giá:

Năm 2025 Hội đồng quản trị đã hoàn thành nhiệm vụ do Đại hội đồng cổ đông tín nhiệm giao phó.

Có được kết quả này trước hết là sự đồng tâm hợp lực và trí tuệ của từng thành viên trong Hội đồng quản trị, sự nỗ lực của Ban Tổng Giám đốc và toàn thể người lao động trong Công ty.

Hội đồng quản trị công ty cũng luôn nhận được những ý kiến đóng góp quý báu của các cổ đông, đặc biệt từ cổ đông lớn, ý kiến chỉ đạo của Lãnh đạo và sự quan tâm hỗ trợ của Tổng Công ty Dược Việt Nam.

Thông qua Đại hội này, Hội đồng quản trị Công ty trân trọng cảm ơn Ban Tổng Giám Đốc, toàn thể người lao động trong Công ty, trân trọng cảm ơn các cổ đông, Đặc biệt là các cổ đông lớn về tất cả những tình cảm, trí tuệ đã dành cho Công ty.

Tuy nhiên, hoạt động của Công ty trong điều kiện nội lực còn hạn chế cộng thêm những tác động khách quan do ảnh hưởng của suy thoái kinh tế thế giới, xung đột giữa Liên bang Nga và Ukraina ảnh hưởng trực tiếp đến nguồn nguyên liệu sản xuất thuốc nhập khẩu từ Trung Quốc và các nước, nên có những chỉ tiêu Hội đồng quản trị tổ chức thực hiện chưa đạt kế hoạch do Đại hội đồng cổ đông năm 2025 đề ra.

B - PHƯƠNG HƯỚNG NHIỆM VỤ NĂM 2026.

Năm 2026 dự báo có nhiều cơ hội thuận lợi nhưng cũng không ít khó khăn, thách thức HĐQT xác định phương hướng nhiệm vụ như sau:

- Doanh thu: 210 tỷ

- Lợi nhuận: không âm, cố gắng có lãi.

- Không ngừng nâng cao hiệu lực và hiệu quả hoạt động của Hội đồng quản trị trên cơ sở tuân thủ chặt chẽ các quy định của pháp luật và Điều lệ Công ty, đảm bảo tạo điều kiện

tối đa và phát huy năng lực của đội ngũ cán bộ quản lý điều hành. Tiếp tục hoàn thiện hệ thống văn bản nội bộ.

- Hội đồng quản trị tăng cường hơn nữa công tác giám sát, nhất là giám sát chiều sâu theo từng chuyên đề cụ thể.

- Hội đồng quản trị chỉ đạo, giám sát chặt chẽ chi phí sản xuất, giảm giá thành sản phẩm nhưng việc ổn định chất lượng, hợp lý hóa giá thành sản phẩm phải đặt lên hàng đầu. Thường xuyên kiểm tra Ban Tổng Giám đốc trong việc thực hiện các nghị quyết, quyết định của Hội đồng quản trị.

- Lãnh đạo công ty phát triển bền vững thông qua chỉ đạo và giám sát hoạt động của ban Tổng giám đốc, hoàn thành các mục tiêu do Đại hội đồng cổ đông đã đề ra và phê duyệt.

- Thực hiện tốt công tác của HĐQT trong quản trị doanh nghiệp như bám sát, chỉ đạo kịp thời, đưa ra các điều chỉnh phù hợp trong tình hình cụ thể để giúp Tổng giám đốc có định hướng trong các hoạt động năm 2026 và có định hướng cho các năm tiếp theo.

- Định hướng chiến lược phát triển công ty, thông qua các kế hoạch phát triển dự kiến của Tổng Giám đốc.

- Quản lý và chỉ đạo trực tiếp công tác đầu tư.

- Thực hiện các chức năng quản trị theo đúng phạm vi quyền hạn và nhiệm vụ của HĐQT theo qui định của Luật doanh nghiệp và Điều lệ công ty.

Kính trình Đại hội đồng cổ đông công ty xem xét quyết định./.

Nơi nhận:

- Cổ đông Công ty
- Lưu Cty



Hà Nội, ngày 25 tháng 03 năm 2026

BÁO CÁO CỦA BAN KIỂM SOÁT

Trình đại hội cổ đông thường niên năm 2026

- *Lưu ý:* Luật doanh nghiệp số 59/2020/QH14 được Quốc hội nước Cộng hòa Xã hội Chủ nghĩa Việt Nam thông qua ngày 17 tháng 6 năm 2020;
- Căn cứ Điều lệ Công ty cổ phần Dược phẩm Trung ương 2 quy định về nhiệm vụ, quyền hạn của Ban kiểm soát;
- Căn cứ kết quả hoạt động sản xuất kinh doanh và báo cáo tài chính năm 2025 đã được Công ty TNHH Kiểm toán & định giá Việt Nam (VAE) thực hiện kiểm toán;

Thay mặt Ban kiểm soát, tôi xin báo cáo với Đại hội về tình hình hoạt động của BKS Công ty năm 2025 và phương hướng nhiệm vụ năm 2026 như sau:

I. Về nhân sự:

Ban kiểm soát của Công ty cổ phần dược phẩm Trung ương 2 sau Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2025 gồm 03 thành viên:

- | | | |
|-------------------------|---|------------|
| 1. Bà Trần Thị Thu Thủy | - | Trưởng ban |
| 2. Ông Hà Thọ | - | Thành viên |
| 3. Bà Nguyễn Ngọc Huyền | - | Thành viên |

II. Hoạt động của Ban kiểm soát năm 2025:

Trong năm 2025, BKS đã tham gia các cuộc họp của HĐQT và đưa ra các ý kiến trong phạm vi, quyền hạn của mình. Cụ thể:

- Ban kiểm soát đã thực hiện việc giám sát các hoạt động và việc tuân thủ theo các quy định của pháp luật và điều lệ Công ty đối với Hội đồng quản trị, ban Tổng giám đốc trong việc quản lý và điều hành Công ty.
- Kiểm tra giám sát việc thực hiện kế hoạch kinh doanh của Công ty theo Nghị quyết Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2025.
- Thẩm định, xem xét các báo cáo tài chính quý, báo cáo tài chính đã được kiểm toán, sổ sách kế toán và các tài liệu khác của Công ty nhằm đánh giá tính trung thực, hợp lý của số liệu báo cáo tài chính năm 2025.

III. Kết quả hoạt động kiểm tra và giám sát của Ban kiểm soát trong năm 2025:

1. Các cuộc họp của Ban kiểm soát:

- Tháng 3 năm 2025 hợp rà soát cho ý kiến với báo cáo tài chính đã được kiểm toán năm 2024, báo cáo hoạt động của Ban kiểm soát năm 2024.

- Tháng 7 năm 2025 hợp cho ý kiến với báo cáo tài chính quý 2 và báo cáo tài chính 6 tháng đầu năm 2025, đánh giá tình hình hoạt động SXKD 6 tháng đầu năm của Công ty.

Kết quả: Nội dung tất cả các cuộc họp đã được các thành viên của BKS thống nhất thông qua.

2. Các vấn đề giám sát chính:

2.1 Giám sát tình hình thực hiện Nghị quyết ĐHĐCĐ và việc tuân thủ Pháp luật

- Qua quá trình kiểm tra, BKS đánh giá quá trình hoạt động SXKD của Công ty đã tuân thủ các quy định của pháp luật và Điều lệ Công ty. Đồng thời Nghị quyết ĐHĐCĐ năm 2025 đã được triển khai và thực hiện đầy đủ.

- Ban Kiểm soát thống nhất với ý kiến của Kiểm toán viên, nội dung báo cáo tài chính mà ban TGD đã lập và trình bày đã phản ánh trung thực và hợp lý trên các khía cạnh trọng yếu tình hình tài chính của Công ty, phù hợp với các chuẩn mực kế toán Việt Nam, chế độ kế toán doanh nghiệp và các quy định pháp lý có liên quan.

2.2 Giám sát về hình tài chính

- Qua kết quả soát xét, thẩm tra tình hình tài chính của Công ty, BKS đánh giá các báo cáo tài chính quý, bán niên và năm 2025 của Công ty đã được lập kịp thời và đầy đủ, phù hợp với các chuẩn mực kế toán Việt Nam, chế độ kế toán doanh nghiệp và các quy định pháp lý có liên quan.

- Các số liệu phản ánh trên báo cáo tài chính đã thể hiện rõ ràng, trung thực và hợp lý trên các khía cạnh trọng yếu tình hình tài chính của Công ty tại ngày 31/12/2025, cũng như kết quả hoạt động kinh doanh và tình hình lưu chuyển tiền tệ đã được Kiểm toán bởi Công Ty TNHH Kiểm toán & định giá Việt Nam (VAE)

- Ban kiểm soát có ý kiến với HĐQT, Tổng giám đốc trong năm 2026 tổ chức giải quyết các vấn đề tồn đọng mà theo đó đơn vị kiểm toán từ chối đưa ra ý kiến trong Báo cáo tài chính đã được kiểm toán các năm 2025 và các năm trước đó còn tồn tại.

- Về công tác Tài chính và Hạch toán - kế toán, Công ty đã mở đầy đủ hệ thống sổ sách kế toán theo qui định của Luật Kế toán để theo dõi các hoạt động sản xuất kinh doanh. Thực hiện các nghĩa vụ nộp ngân sách, BHXH, BHYT, BH Thất nghiệp, hoạt động Công đoàn.

- Một số chỉ tiêu về tình hình hoạt động của Công ty (số liệu lấy từ báo cáo tài chính đã được kiểm toán năm 2025) như sau:

STT	Chỉ tiêu	Năm 2025 (đồng)	Năm 2024 (đồng)	% Tăng/giảm
1.	Doanh thu bán hàng và cung cấp dịch vụ	200.471.437.158	200.432.039.681	0,02%
2.	Doanh thu thuần bán hàng, cung cấp DV	199.017.373.658	200.186.910.113	-0,59%
3.	Lợi nhuận gộp bán hàng và cung cấp DV	24.834.616.820	17.749.904.372	28,53%
4.	Lợi nhuận thuần về hoạt động kinh doanh	- 6.906.934.475	-6.106.059.881	11,60%
5.	Tổng lợi nhuận kế toán trước thuế	-10.812.495.430	-5.554.108.995	48,63%
6.	Lợi nhuận sau thuế	-10.812.495.430	-5.554.108.995	48,63%

2.3 Giám sát hoạt động của HĐQT và ban TGD:

- Trong năm tài chính 2025 BKS đã tham gia đầy đủ các cuộc họp của HĐQT, có ý kiến tham gia trong phạm vi chức năng quyền hạn. Trong năm 2025, BKS không nhận thấy dấu hiệu bất thường nào trong hoạt động sản xuất kinh doanh của Công ty. Tất cả các hoạt động của Công ty đều tuân thủ quy định của Luật doanh nghiệp và Điều lệ của Công ty.

- Hội đồng quản trị đã thực hiện tốt vai trò chỉ đạo, giám sát các hoạt động điều hành của ban TGD đảm bảo hoạt động sản xuất kinh doanh của Công ty hiệu quả và an toàn.

- Ban Tổng giám đốc đã quản lý, điều hành hoạt động sản xuất kinh doanh của Công ty theo đúng mục tiêu, kế hoạch sản xuất kinh doanh đã được thông qua tại Đại hội đồng cổ đông năm 2025. Ban kiểm soát chưa ghi nhận trường hợp nào vi phạm quy định về trách nhiệm, nghĩa vụ của người quản lý, điều hành Công ty.

3. Kết quả đánh giá sự phối hợp hoạt động giữa BKS với HĐQT, TGD

- Ban kiểm soát phối hợp chặt chẽ với HĐQT, ban TGD và người quản lý khác trong quá trình thực hiện chức năng, nhiệm vụ; HĐQT, ban TGD, người quản lý khác đã cung cấp các tài liệu và thông tin cần thiết cho Ban kiểm soát, tôn trọng tính độc lập, khách quan của Ban kiểm soát. Ban kiểm soát tham gia đầy đủ các cuộc họp HĐQT, có ý kiến tham gia trong phạm vi chức năng quyền hạn;

- Trong năm 2025, BKS thường xuyên nhận được sự phối hợp chặt chẽ từ HĐQT, TGD và được tạo điều kiện thuận lợi để thực hiện nhiệm vụ giám sát của mình, thông qua việc được cung cấp đầy đủ tài liệu, thông tin liên quan đến tình hình quản trị Công ty, các hoạt động kinh doanh cũng như tình hình tài chính của Công ty.

Qua công tác kiểm tra, giám sát Ban Kiểm soát nhận thấy hoạt động quản lý điều hành của Hội đồng quản trị, Ban Tổng giám đốc và bộ máy điều hành Công ty trong năm 2025 đã cố gắng vượt qua mọi khó khăn, đạt kế hoạch về doanh thu mà Nghị quyết Đại hội đồng cổ đông năm 2025 đề ra nhưng chưa đạt được kế hoạch về lợi nhuận.

IV. Phương hướng nhiệm vụ năm 2026:

Sau ĐHĐCĐ thường niên năm 2026, Ban kiểm soát sẽ lập kế hoạch hoạt động theo đúng chức năng, nhiệm vụ của Ban kiểm soát cũng như những quy định tại Luật Doanh nghiệp và Điều lệ Công ty để:

- Thực hiện công tác thẩm định các Báo cáo tài chính quý, bán niên, năm và báo cáo tình hình SXKD của Công ty.
- Giám sát hoạt động quản lý điều hành của Hội đồng quản trị, Ban Tổng giám đốc và bộ máy điều hành Công ty trong việc quản lý, điều hành hoạt động sản xuất kinh doanh của Công ty theo đúng mục tiêu, kế hoạch sản xuất kinh doanh đã được thông qua tại Đại hội đồng cổ đông năm 2026.
- Thực hiện các chức năng giám sát theo đúng phạm vi quyền hạn và nhiệm vụ của BKS theo qui định của Luật doanh nghiệp và Điều lệ công ty.

Trên đây là báo cáo về hoạt động của BKS trong năm 2025. Kính trình Đại hội xem xét thông qua.

Xin trân trọng cảm ơn!

**TM/BAN KIỂM SOÁT
Trưởng ban**



Trần Thị Thu Thủy

CÔNG TY CỔ PHẦN DƯỢC PHẨM TRUNG ƯƠNG 2

Số 09 Trần Thánh Tông - Hai Bà Trưng - Hà Nội

Tel: (84-4) 38 213 769

Fax: (84-4) 38 211 815

BÁO CÁO TÀI CHÍNH TÓM TẮT NĂM 2025*(Kỳ hoạt động từ 01/01/2025 đến 31/12/2025)**Đã được kiểm toán bởi Công ty TNHH Kiểm toán và định giá Việt Nam***I. BẢNG CÂN ĐỐI KẾ TOÁN***Đơn vị tính: VND*

STT	NỘI DUNG	Năm 2024	Năm 2025
I	TÀI SẢN NGẮN HẠN	129,841,539,917	146,559,764,356
1	Tiền và các khoản tương đương tiền	5,053,168,373	21,401,284,733
2	Các khoản phải thu ngắn hạn	76,690,595,733	83,070,222,715
3	Hàng tồn kho	47,610,369,449	41,638,709,523
4	Tài sản ngắn hạn khác	487,406,362	449,547,385
II	TÀI SẢN DÀI HẠN	312,791,806,940	263,882,042,788
1	Các khoản phải thu dài hạn	72,240,000,000	45,000,000,000
2	Tài sản cố định	132,236,602,153	110,731,893,403
3	Tài sản dở dang dài hạn	76,805,661	76,805,661
4	Đầu tư tài chính dài hạn	93,960,000,000	93,960,000,000
5	Tài sản dài hạn khác	14,278,399,126	14,113,343,225
	TỔNG CỘNG TÀI SẢN	442,633,346,857	410,441,807,144
III	NỢ PHẢI TRẢ	361,660,487,896	340,281,443,613
1	Nợ ngắn hạn	267,700,487,896	246,321,443,613
2	Nợ dài hạn	93,960,000,000	93,960,000,000
IV	VỐN CHỦ SỞ HỮU	80,972,858,961	70,160,363,531
1	Vốn đầu tư của chủ sở hữu	200,000,000,000	200,000,000,000
2	Thặng dư vốn cổ phần	4,902,500,000	4,902,500,000
3	Quỹ đầu tư phát triển	3,267,017,189	3,267,017,189
5	Quỹ khác thuộc vốn chủ sở hữu	249,948,734	249,948,734
6	Lợi nhuận sau thuế chưa phân phối	(127,621,896,962)	(138,434,392,392)
7	Nguồn kinh phí	175,290,000	175,290,000
	TỔNG CỘNG NGUỒN VỐN	442,633,346,857	410,441,807,144

II. KẾT QUẢ HOẠT ĐỘNG SẢN XUẤT KINH DOANH

Đơn vị tính: VND

ST T	CHỈ TIÊU	Năm 2024	Năm 2025
1	Doanh thu bán hàng và cung cấp dịch vụ	200,432,039,681	200,471,437,158
2	Các khoản giảm trừ doanh thu	245,129,568	1,454,063,500
3	Doanh thu thuần bán hàng và cung cấp dịch vụ	200,186,910,113	199,017,373,658
4	Giá vốn hàng bán	182,437,005,741	174,182,756,838
5	Lợi nhuận gộp bán hàng và cung cấp dịch vụ	17,749,904,372	24,834,616,820
6	Doanh thu hoạt động tài chính	39,448,484	65,074,742
7	Chi phí tài chính	5,235,494,574	13,154,232,651
	Trong đó: Chi phí lãi vay	4,838,474,984	13,011,339,718
8	Chi phí bán hàng	3,943,260,744	3,480,354,248
9	Chi phí quản lý doanh nghiệp	14,716,657,419	15,172,039,138
10	Lợi nhuận thuần từ hoạt động kinh doanh	(6,106,059,881)	(6,906,934,475)
11	Thu nhập khác	1,819,418,874	263,928,339
12	Chi phí khác	1,267,467,988	4,169,489,294
13	Lợi nhuận khác	551,950,886	(3,905,560,955)
14	Tổng lợi nhuận kế toán trước thuế	(5,554,108,995)	(10,812,495,430)
15	Chi phí thuế TNDN hiện hành	-	-
16	Lợi nhuận sau thuế thu nhập doanh nghiệp	(5,554,108,995)	(10,812,495,430)

Chúc đại hội thành công
Xin trân trọng cảm ơn!

KẾ TOÁN TRƯỞNG



CN. Nguyễn Thị Diệu Thúy

TỔNG GIÁM ĐỐC



TỔNG GIÁM ĐỐC
ĐS. Lê Tiến Dũng

TỜ TRÌNH ĐẠI HỘI ĐỒNG CỔ ĐÔNG THƯỜNG NIÊN NĂM 2026

(Phương án chào bán cổ phiếu riêng lẻ tăng vốn điều lệ năm 2026)

Kính gửi: Quý cổ đông Công ty Cổ phần Dược phẩm Trung ương 2

Hội đồng quản trị Công ty Cổ phần Dược phẩm Trung ương 2 kính trình Đại hội đồng cổ đông thông qua Phương án chào bán cổ phiếu riêng lẻ, cụ thể như sau:

I. CƠ SỞ PHÁP LÝ

- Luật Doanh nghiệp số 59/2020/QH14 do Quốc hội nước Cộng hòa XHCN Việt Nam thông qua ngày 17/06/2020 và các văn bản hướng dẫn thi hành;
- Luật Chứng khoán số 54/2019/QH14 được Quốc hội nước CHXHCN Việt Nam thông qua ngày 26/11/2019 và các văn bản hướng dẫn thi hành;
- Nghị định số 155/2020/NĐ-CP ngày 31/12/2020 của Chính phủ quy định chi tiết thi hành một số điều của Luật Chứng khoán;
- Nghị định 245/2025/NĐ-CP ngày 11/09/2025 của Chính phủ sửa đổi, bổ sung một số điều của Nghị định số ngày 31/12/2020 của Chính phủ quy định chi tiết thi hành một số điều của Luật Chứng khoán;
- Điều lệ Công ty Cổ phần Dược phẩm Trung ương 2.

II. MỤC ĐÍCH CHÀO BÁN

- Nâng cao năng lực tài chính của Công ty
- Đầu tư Công trình cải tạo, nâng cấp trụ sở làm việc Công ty Cổ phần Dược phẩm Trung Ương 2.

III. PHƯƠNG ÁN CHÀO BÁN CỔ PHIẾU RIÊNG LẺ

1. Tên cổ phiếu chào bán : Cổ phiếu Công ty Cổ phần Dược phẩm Trung ương 2
2. Loại cổ phiếu : Cổ phiếu phổ thông
3. Mã cổ phiếu : DP2
4. Mệnh giá : 10.000 đồng/cổ phiếu
5. Phương thức chào bán : Chào bán cổ phiếu riêng lẻ cho nhà đầu tư chiến lược
6. Số lượng cổ phiếu chào bán dự kiến : 4.000.000 (Bốn triệu) cổ phiếu
7. Giá trị chào bán theo mệnh giá dự kiến : 40.000.000.000 (Bốn mươi tỷ) đồng
8. Giá chào bán : 10.000 đồng/cổ phiếu
9. Đối tượng chào bán

a. Tiêu chí lựa chọn nhà đầu tư

Nhà đầu tư chiến lược cần đáp ứng các tiêu chí sau:

- Có năng lực tài chính
- Có năng lực chuyên môn, kinh nghiệm trong lĩnh vực ngành nghề kinh doanh của Công ty hoặc có thể tham gia hỗ trợ Công ty trong quản trị doanh nghiệp
- Có cam kết hợp tác với Công ty trong thời gian ít nhất 03 năm

b. Số lượng nhà đầu tư: 02 nhà đầu tư. Danh sách cụ thể như sau:

STT	Nhà đầu tư	Mối quan hệ với Công ty/ người nội bộ (nếu có)	Số định danh cá nhân/Số chứng nhận ĐKDN	Số lượng cổ phiếu sở hữu trước đợt chào bán (cổ phiếu)	Số lượng cổ phiếu dự kiến chào bán (cổ phiếu)	Số lượng cổ phiếu dự kiến sở hữu sau đợt chào bán (cổ phiếu)
1	Công ty cổ phần Xuất khẩu hàng thủ công Mỹ nghệ Sài Gòn	Cổ đông lớn	03 132 77698	15.000.000	3.000.000	18.000.000
2	Công ty TNHH năng lượng xanh V-DAN	-	370 258 3559	0	1.000.000	1.000.000

10. Hạn chế chuyển nhượng : Hạn chế chuyển nhượng 03 năm kể từ ngày hoàn thành đợt chào bán.

11. Thời gian dự kiến chào bán : trong năm 2026 và sau khi Ủy ban Chứng khoán Nhà nước có chấp thuận bằng văn bản và đăng tải trên trang thông tin điện tử của Ủy ban Chứng khoán Nhà nước về việc nhận được đầy đủ hồ sơ đăng ký chào bán cổ phiếu riêng lẻ của Công ty.

IV. PHƯƠNG ÁN SỬ DỤNG VỐN TỪ ĐỢT CHÀO BÁN

1. Phương án sử dụng vốn thu được từ đợt chào bán

Tổng số tiền dự kiến thu được từ đợt chào bán cổ phiếu riêng lẻ là **40.000.000.000** (Bốn mươi tỷ) đồng (chưa trừ các chi phí của đợt chào bán) sẽ được Công ty Cổ phần Dược phẩm Trung ương 2 đầu tư vào hạng mục: Công trình cải tạo, nâng cấp trụ sở làm việc Công ty Cổ phần Dược phẩm Trung Ương 2. Thông tin sơ bộ như sau:

- Tên công trình: Công trình cải tạo, nâng cấp trụ sở làm việc Công ty Cổ phần Dược phẩm Trung Ương 2
- Địa điểm: số 9 Trần Thánh Tông, phường Hai Bà Trưng, Hà Nội
- Tổng mức đầu tư dự kiến (đã bao gồm thuế GTGT): 40.315.766.000 đồng, bao gồm:
 - + Chi phí bồi thường, hỗ trợ tái định cư, GPMB: 0 đồng
 - + Chi phí xây dựng: 28.469.930.420 đồng
 - + Chi phí thiết bị: 4.600.752.656 đồng
 - + Chi phí quản lý dự án: 862.505.000 đồng
 - + Chi phí tư vấn đầu tư xây dựng: 2.430.748.000 đồng

- + Chi phí khác: 380.152.000 đồng
- + Chi phí dự phòng: 3.571.678.000 đồng
- Nguồn vốn đầu tư: vốn chủ sở hữu và vốn huy động (nếu có)
- Thời gian đầu tư: 2026 - 2027

Đại hội đồng cổ đông ủy quyền cho Hội đồng quản trị xây dựng phương án sử dụng vốn chi tiết. Đồng thời Đại hội đồng cổ đông ủy quyền cho Hội đồng quản trị điều chỉnh Phương án sử dụng vốn thu được từ đợt chào bán phù hợp với tình hình hoạt động sản xuất kinh doanh của Công ty, thực hiện các thủ tục liên quan đến Công bố thông tin theo đúng quy định và báo cáo Đại hội đồng cổ đông tại cuộc họp gần nhất.

2. Phương án bù đắp phần thiếu hụt vốn dự kiến huy động từ đợt chào bán

Trong trường hợp cổ phiếu không phân phối hết theo dự kiến và số lượng vốn huy động không đạt đủ như dự kiến, Công ty sẽ chủ động tìm kiếm nguồn vốn khác để bù đắp phần thiếu hụt huy động như vay ngân hàng, các giải pháp khác phù hợp với quy định của pháp luật, quy định nội bộ và điều kiện của Công ty.

V. SỬA ĐỔI ĐIỀU LỆ VÀ THAY ĐỔI GIẤY CHỨNG NHẬN ĐKDN

Đại hội đồng cổ đông thông qua việc sửa đổi mục vốn điều lệ tại Điều lệ Công ty theo mức vốn điều lệ mới và thông qua việc điều chỉnh Giấy chứng nhận đăng ký doanh nghiệp tại Sở Tài chính Hà Nội sau khi UBCKNN thông báo về việc nhận được tài liệu báo cáo kết quả đợt chào bán cổ phiếu riêng lẻ của Công ty. ĐHĐCĐ giao cho HĐQT thực hiện sửa đổi và ban hành Điều lệ mới như nội dung trên dựa theo tình hình thực tế.

VI. ĐIỀU CHỈNH THÔNG TIN ĐĂNG KÝ CHỨNG KHOÁN VÀ THAY ĐỔI ĐĂNG KÝ GIAO DỊCH CỔ PHIẾU

Đại hội đồng cổ đông thông qua việc điều chỉnh thông tin số lượng chứng khoán đăng ký với Tổng công ty Lưu ký và Bù trừ Chứng khoán Việt Nam (VSDC) và thay đổi đăng ký giao dịch với Sở Giao dịch Chứng khoán Hà Nội (HNX) đối với lượng cổ phiếu chào bán thành công sau khi kết thúc đợt chào bán.

VII. ỦY QUYỀN

Đại hội đồng cổ đông ủy quyền cho Hội đồng quản trị các vấn đề sau:

- Lựa chọn thời điểm thích hợp để triển khai phương án chào bán và tiến hành các thủ tục cần thiết khác để triển khai phương án chào bán;
- Thông qua phương án đảm bảo việc phát hành đáp ứng tỷ lệ sở hữu nước ngoài;
- Quyết định phương án sử dụng vốn chi tiết, bao gồm cả việc điều chỉnh phương án sử dụng vốn cho phù hợp với tình hình thực tế của Công ty và báo cáo Đại hội đồng cổ đông trong kỳ họp gần nhất;
- Triển khai phương án sử dụng tiền thu được từ đợt chào bán phù hợp với mục đích chào bán, đảm bảo lợi ích của cổ đông, Công ty; Tuân thủ quy định của pháp luật và báo cáo Đại hội đồng cổ đông trong kỳ họp Đại hội đồng cổ đông gần nhất;
- Lựa chọn thời điểm chào bán thích hợp nhằm đảm bảo lợi ích cao nhất cho cổ đông và Công

ty;

- Thực hiện các thủ tục thay đổi Giấy chứng nhận đăng ký doanh nghiệp với Sở Tài chính tỉnh Hà Nội sau khi hoàn tất đợt chào bán cổ phiếu;
- Trong trường hợp quy định của Pháp luật liên quan đến việc chào bán riêng lẻ có điều chỉnh, Đại hội đồng cổ đông ủy quyền cho Hội đồng quản trị sửa đổi, bổ sung, hoàn chỉnh phương án phát hành và hồ sơ chào bán để phù hợp với quy định hiện hành;
- Ngoài những nội dung ủy quyền trên đây, trong quá trình thực hiện phương án chào bán, Đại hội đồng cổ đông ủy quyền cho Hội đồng quản trị sửa đổi, bổ sung, hoàn chỉnh một phần hoặc toàn bộ Phương án chào bán theo tình hình thực tế của Công ty hoặc theo yêu cầu của cơ quan quản lý nhà nước để việc huy động vốn của Công ty đảm bảo thành công và đúng theo quy định của Pháp luật, đảm bảo quyền lợi của cổ đông;
- Thực hiện các công việc khác có liên quan đến đợt chào bán.

Nơi nhận:

- Cổ đông;
- HĐQT, BKS, BTGD;
- Lưu P.TCHC.

TM. HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ

CHỦ TỊCH



Cao Tiên Dũng